

# 《90后创业者廖基伟》

## 图书基本信息

书名：《90后创业者廖基伟》

13位ISBN编号：9784333231132

出版时间：2014-3-19

作者：廖基伟

页数：66

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《90后创业者廖基伟》

## 内容概要

中文名 廖基伟

英文名 JIVI

别名 90后创业者

国籍 中华人民共和国

民族 汉族

出生地 广东深圳

出生日期 1991年5月

毕业院校：广州华夏职业学院

职业 新媒领秀网络推广工作室创始人

经典语录 不做第一，只做唯一

### 个人介绍

廖基伟，1991年5月诞，出生于广东深圳，中共党员，2014年毕业于广州华夏职业技术学院，工商管理专业。

在校期间曾荣获以下荣誉：

- 1、荣获“院学生会优秀干事”；
- 2、荣获“院学生会优秀干部”；
- 3、荣获“院学生会生活部部长聘书”；
- 4、荣获“首届膳食管理委员会主任聘书”

### 个人经历

廖基伟，大学实习期间6个月内总共换了三份工作，第一份工作是公司客服，第二份工作是网络推广专员，第三份工作是运营总监SEO优化。凭借着对个人爱好与工作之余不断努力专研网络推广经验与技巧，不断摸索网络推广奥妙，寻找商机，收集人脉，在2014年很快走上自主创业阶段。

2014年2月廖基伟走上创业道路，创立于新媒领秀网络推广工作室。廖基伟职业生涯与许多传统大学生大有不同，坚持走出一条不同的路，其超常规的快速发展让人惊讶和赞叹。

### 个人观点

90后不再是盲目的探路者，而是更加有自己想法的新一代创业者。从学习曲线来讲，廖基伟认为直接创业的学习速度肯定要比就业高得多。在战争中学习战争，在创业中学习创业才是王道；

现代社会不是经验的时代，而是技术与创新的时代；90后在创业创富的同时，也在输出透明、自由、开放的新价值观。

### 创业不一定需要就业后才能创业

作为刚毕业的大学生、90后在创业过程中，第一个遇到的问题就是没有工作经验。很多人，包括本人，也因为一直囿于这个创业必须先就业的怪圈而浪费了许多时间。实际上，回头看来，创业与就业是完全两种不同的形态，虽然二者有共同，但是特质是不同的。创业要求你成为“特种兵”、“变形金刚”，要求你样样兼顾，核心特质是“用人+找钱”，但并不完全需要业务能力十分拔尖。而就业时，老板考察你的往往就是单一业务经验。就我自己的经验而看，老板甚至往往比较厌烦方方面面都很关心的员工。因此，从学习曲线来讲，直接创业的学习速度肯定要比就业高得多。在战争中学习战争，在创业中学习创业才是王道。

### 互联网为90后突破社会结构提供契机

在传统社会，年轻人往往要学习社会中的既成经验，才能进入正轨。在这种系统里，年龄往往成为一种劣势与包袱，因为权力格局已经被瓜分，行业与社会规则已经被制定好了，年轻人必须去符合社会规则才能进入格局。而在现代社会，尤其是互联网进入中国20年后的今天，年轻人可以直接接轨互联网的新鲜经验，成为互联网原住民，而往往对于年长者，迁移转型成为了一种痛苦经验，年龄反而成了一种包袱。这也是为何在部落中，年纪最大的老人往往是部落中最有权威的，而互联网社会中，会涌现扎克伯格等一系列的硅谷创新者。现代社会不是经验的时代，而是技术与创新的时代。价值网络就是一个规则甚至还未制定完成的行业，年轻人自然大有可为。

### 90后创业输出透明、自由、开放的新价值观

自改革开放以来，中国历经了三个十年，第一个十年是理想高亢的十年，诗人与理想国的时代，是白

## 《90后创业者廖基伟》

衣飘飘的年代;而第二个十年是经济高速增长、物质主义至主的十年。而21世纪开始的第三个十年,是互联网突飞猛进的十年。互联网时代的重要突破就是,年轻人不需要再通过资源交换与运作,而可以凭借技术与创新本身崛起。第二个十年中的代表人物,如房地产领域的王健林、潘石屹和其他万通六君子等,其商业模式本质来讲是资源重整、交换与运作。互联网完全是一种新经济学,本质是技术与创新。从我身边的几位80后、90后创业者的经历来看,他们从一个想法开始创业,得到国际知名风投融资,从而进入创新领域,提供了一种企业成长的新模式。这种原始资本的获得方式是透明而无原罪的。这种模式从马化腾、张朝阳、李彦宏就开始了,直至今日开始获得一种更深刻的发展。我认为90后在创业创富的同时,也在输出透明、自由、开放的新价值观。

技术创新不必然是颠覆

媒体经常会将年轻人与新兴产业打上颠覆者与搅局者的标签,在我看来,这种叙事相当偷懒。实际上,技术创新在更大程度上是一种包容与建设,是在不改变当前利益格局的前提下,增加社会整体福利的创新。这也是为何技术服务更能够得到迅速推行的原因。比方说,目前Ripple Labs推行的分布式清算系统,其本质哲学就是在不改变银行业务的基础上,在底层结构优化银行的清算和结算业务模式,从而为降低银行的成本与监管焦虑。我们与传统行业、传统金融的关系是一种服务与合作关系,而非一种颠覆与被颠覆关系。技术创新与创业是服务创新,而不必然是颠覆。

## 作者简介

90后大学生创业-廖基伟

中文名 廖基伟

英文名 JIVI

别名 90后创业者

国籍 中华人民共和国

民族 汉族

出生地 广东深圳

出生日期 1991年5月

毕业院校：广州华夏职业学院

职业 新媒领秀网络推广工作室创始人

经典语录 不做第一，只做唯一

个人介绍

廖基伟，1991年5月诞，出生于广东深圳，中共党员，2014年毕业于广州华夏职业技术学院，工商管理专业。

在校期间曾荣获以下荣誉：

- 1、荣获“院学生会优秀干事”；
- 2、荣获“院学生会优秀干部”；
- 3、荣获“院学生会生活部部长聘书”；
- 4、荣获“首届膳食管理委员会主任聘书”

个人经历

廖基伟，大学实习期间6个月内总共换了三份工作，第一份工作是公司客服，第二份工作是网络推广专员，第三份工作是运营总监SEO优化。凭借着对个人爱好与工作之余不断努力专研网络推广经验与技巧，不断摸索网络推广奥妙，寻找商机，收集人脉，在2014年很快走上自主创业阶段。

2014年2月廖基伟走上创业道路，创立于新媒领秀网络推广工作室。廖基伟职业生涯与许多传统大学生大有不同，坚持走出一条不同的路，其超常规的快速发展让人惊讶和赞叹。

个人观点

90后不再是盲目的探路者，而是更加有自己想法的新一代创业者。从学习曲线来讲，廖基伟认为直接创业的学习速度肯定要比就业高得多。在战争中学习战争，在创业中学习创业才是王道；

现代社会不是经验的时代，而是技术与创新的时代；90后在创业创富的同时，也在输出透明、自由、开放的新价值观。

创业不一定需要就业后才能创业

作为刚毕业的大学生、90后在创业过程中，第一个遇到的问题就是没有工作经验。很多人，包括本人，也因为一直囿于这个创业必须先就业的怪圈而浪费了许多时间。实际上，回头看来，创业与就业是完全两种不同的形态，虽然二者有共同，但是特质是不同的。创业要求你成为“特种兵”、“变形金刚”，要求你样样兼顾，核心特质是“用人+找钱”，但并不完全需要业务能力十分拔尖。而就业时，老板考察你的往往就是单一业务经验。就我自己的经验而看，老板甚至往往比较厌烦方方面面都很关心的员工。因此，从学习曲线来讲，直接创业的学习速度肯定要比就业高得多。在战争中学习战争，在创业中学习创业才是王道。

互联网为90后突破社会结构提供契机

在传统社会，年轻人往往要学习社会中的既成经验，才能进入正轨。在这种系统里，年龄往往成为一种劣势与包袱，因为权力格局已经被瓜分，行业与社会规则已经被制定好了，年轻人必须去符合社会规则才能进入格局。而在现代社会，尤其是互联网进入中国20年后的今天，年轻人可以直接接轨互联网的新鲜经验，成为互联网原住民，而往往对于年长者，迁移转型成为了一种痛苦经验，年龄反而成了一种包袱。这也是为何在部落中，年纪最大的老人往往是部落中最有权威的，而互联网社会中，会涌现扎克伯格等一系列的硅谷创新者。现代社会不是经验的时代，而是技术与创新的时代。价值网络就是一个规则甚至还未制定完成的行业，年轻人自然大有可为。

90后创业输出透明、自由、开放的新价值观

## 《90后创业者廖基伟》

自改革开放以来，中国历经了三个十年，第一个十年是理想高亢的十年，诗人与理想国的时代，是白衣飘飘的年代；而第二个十年是经济高速增长、物质主义至上的十年。而21世纪开始的第三个十年，是互联网突飞猛进的十年。互联网时代的重要突破就是，年轻人不需要再通过资源交换与运作，而可以凭借技术与创新本身崛起。第二个十年中的代表人物，如房地产领域的王健林、潘石屹和其他万通六君子等，其商业模式本质来讲是资源重整、交换与运作。互联网完全是一种新经济学，本质是技术与创新。从我身边的几位80后、90后创业者的经历来看，他们从一个想法开始创业，得到国际知名风投投资，从而进入创新领域，提供了一种企业成长的新模式。这种原始资本的获得方式是透明而无原罪的。这种模式从马化腾、张朝阳、李彦宏就开始了，直至今日开始获得一种更深刻的发展。我认为90后在创业创富的同时，也在输出透明、自由、开放的新价值观。

技术创新不必然是颠覆

媒体经常会将年轻人与新兴产业打上颠覆者与搅局者的标签，在我看来，这种叙事相当偷懒。实际上，技术创新在更大程度上是一种包容与建设，是在不改变当前利益格局的前提下，增加社会整体福利的创新。这也是为何技术服务更能够得到迅速推行的原因。比方说，目前Ripple Labs推行的分布式清算系统，其本质哲学就是在不改变银行业务的基础上，在底层结构优化银行的清算和结算业务模式，从而为降低银行的成本与监管焦虑。我们与传统行业、传统金融的关系是一种服务与合作关系，而非一种颠覆与被颠覆关系。技术创新与创业是服务创新，而不必然是颠覆。

# 《90后创业者廖基伟》

## 书籍目录

华泰达（香港）国际艺术品拍卖有限公司坐落于香港金融中心的力宝大厦，注册资本金5000万港币，是香港拍卖协会会员，主要业务范围遍及古董、古玩、收藏品，奢侈品的鉴定上拍，宣传策划展览交易等综合服务。历经10余年的发展公司拥有众多欧洲及港澳台等海外华人华侨买家团体，华泰达香港国际努力促进香港及内地的文化交流与互动，获得了多方文化机构的大力支持于配合，更于2014年9月开通了美国、新加坡、马来西亚、澳门、台湾联络处，更近距离地与海外买家进行交流，实现古董古玩藏品的快速成交。

中文名：华泰达（香港）国际艺术品拍卖有限公司

公司注册资金：5000万HKD

类型：大型国际综合性拍卖公司

征集范围

中国字画：历代著名画家及名人绘画精品，岭南名人书画及当代书画精品；

古瓷拍品：历代陶瓷精品，以唐、宋、元、明、清精品瓷器为主；

玉器拍品：翡翠珠宝、高古玉、明清玉、近现代玉器，精品为佳；

杂项拍品：文房四宝、紫砂、印章、竹木牙雕、砚台、金银器等。

总部地址

香港金钟道89号力宝中心第一座

# 《90后创业者廖基伟》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)