

# 《FBI推理术》

## 图书基本信息

书名：《FBI推理术》

13位ISBN编号：9787509343128

10位ISBN编号：7509343127

出版时间：2013-2

出版社：中国法制出版社

作者：崔明磊

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

## 前言

一说到推理术，几乎所有的人的第一反应就是案件推理，比如说鼎鼎大名的侦探福尔摩斯，还有著名的日本动画之中那个神奇的少年侦探柯南。推理实际上就是利用一个或者几个已知的前提，也就是线索，来推导一个未知结论的思维过程，从本质上来说，推理就是研究人类思维形式和规律以及一些简单的逻辑方法的一种科学，其中应用最为广泛的就是演绎推理和归纳推理。正因为推理是利用一个或者两个前提来推导未知的，所以不论是电影、小说还是动漫，所有的推理都是在现实的基础之中形成的，这些推理术实际上最基本的就是具有仔细的观察力，因为只有这样才能够找到线索，否则一丝线索都没有，即使是福尔摩斯也是不可能凭空推理出任何东西的，至于说想要破解种种的疑案就更加是无稽之谈了。FBI(Federal Bureau of Investigation)，即美国联邦调查局，作为美国人员最为众多、每天面对的案件无数的调查机关，在这样强大的压力之下，FBI想要将自己的职责履行好，学会推理术就是最基本的前提。FBI花费了大量的精力，来研究人类的行为心理学，通过观察罪犯或者嫌疑人的活动来掌控各种各样的线索，想要利用这些线索将案件侦破，推理术则是一种必修的课程，一个不懂得推理的人是不可能成为一个优秀的FBI探员的。不论是在现实之中，还是在文学影视作品之中，一个经验丰富的老警员总是能够做出最为准确的判断，而一个刚刚从警校毕业的“菜鸟”却往往会犯下许多的错误，这其中最大的区别就在于推理术知识的积累之上。因为FBI面对的人是形形色色的，这些人可能会从神话传说之中找暗号，可能会设下各种各样的干扰线索，一个菜鸟即使是在学校学习得再精湛，推理术的理论和案例背得再熟练，在实践之中是否能够应用出来也是一个问题。推理术不是一种凭空就能够出现的科学，它是需要现实的庞大积累的，比如说当你遇到一个精神失常的人的时候，就必须考虑究竟是什么样的刺激导致了这个人精神失常，然后从这个人的家庭环境及其工作环境等方面去寻找线索，许多线索可能就藏在你眼皮底下，但是如果你不了解那个人的情况，你不清楚他职业的某种特性，那么你可能永远也无法推理出一个正确的答案。推理术从整体上来说只是一个笼统的概念，实际上推理可以分为许多种，比如说逻辑推理、演绎推理、归纳推理等，这些都是些比较大的范畴，而这些大的范畴却同样能够再次细分成许多非常具体的推理术，比如说本书挑选的十个最常用的推理术，就是这些具体的推理术之中最为常用的。从哲学之中诞生的三段推理术，像铁链一样紧密的连锁推理术，将理不清的线索集中到一起的归纳推理术，利用相似情况寻找真相的类比推理术，假装某个条件成立的假设推理术，集中攻击错误之处的驳谬推理术，可以分为合成式与分解式的联言推理术，寻找相同与不同的同异推理术，从目标寻找源头的逆向推理术以及利用神态表情的形神推理术。这十种最为常用的推理术，实际上是从FBI多年的办案经验之中总结出来的精粹。从现在的角度来看，推理术已经不仅仅是一种侦破犯罪或者是预防犯罪的手段，它同样还是我们在社会之中追寻更加完美生活的一个助手，也是我们在繁重的工作之中调剂自己生活放松自己的一种方式。仔细学习这本书，你也能成为一名日常生活中的推理高手，像F引那样去推理破案。

# 《FBI推理术》

## 内容概要

《FBI推理术:美国联邦警察破案精华,帮你提高逻辑推理能力(升级版)》挑选了十种最为常用的推理术：从哲学之中诞生的三段推理术，像铁链一样紧密的连锁推理术，将理不清的线索集中到一起的归纳推理术，利用相似情况寻找真相的类比推理术。假装某个条件成立的假设推理术，集中攻击错误之处的驳谬推理术，可以分为合成式与分解式的联言推理术，寻找相同与不同的同异推理术，从目标寻找源头的逆向推理术以及利用神态表情的形神推理术，这些推理术都是从FBI多年的办案经验之中总结出来的精粹。

## 书籍目录

第一章三段推理术：一二为基，三段必中 第一节三分钟之后，胜券在握 第二节悬念灵活设，洗耳听真相 第三节换位思考，对方走己路 第四节经典案例让你学会三段推理术 湖中的水草 半根火柴 什么样的人杀死了双胞胎姐妹 凶器在哪里 可乐与澡盆 议员妻子之死 老板究竟是怎么死的 谁是绑匪 公寓之中的三家房客 谁是安装窃听器的人 第二章连锁推理术：环环相扣，无处逃遁 第一节欲望是人类最大的原罪 第二节居高临下，抢占优势地位 第三节有备而来，谎言成分大 第四节经典案例让你学会连锁推理术 裸死的小女孩 被饿死的旅人 到底有几条病狗 应该怎样过河 单牌在谁手里 白开水谋杀案 我希望妈妈快乐 雪地里的犯罪证据 被绑架的儿子 第三章归纳推理术：线索无限，一针见血 第一节透过距离，看清真性情 第二节技巧套话，秘密摆出来 第三节善于观察，微笑巧破案 第四节经典案例让你学会归纳推理术 表情诡异的男子 到底谁才是凶手 惨案发生的时间 舅舅的年龄 魔鬼的年龄 谁策划了冒充运钞车的案件 杀死女明星的凶手 安德罗波夫的死讯 丢失的王冠 第四章类比推理术：似是不是，似假不假 第一节类比推理，天大案件变小菜 第二节对比分析，扰乱清醒头绪 第三节反驳防守，进退我做主 第四节经典案例让你学会类比推理术 叩诊的发明 锯子的出现 倒转的数字金字塔 聪明的国王与机智的旅客 毒鳝鱼案件 隐藏在群众演员之中的罪犯 金表与皮箱 绳子救人 县官智断偷瓜案 皇冠与浮力 第五章假设推理术：真假不论，我自肯定 第一节随机战术，攻其不备 第二节提前预言，离真相更近一步 第三节多种假设，扰乱对方心神 第四节经典案例让你学会假设推理术 盗窃犯是谁 半张照片 危在旦夕的冒险家 真实与谎言村 奇怪的家庭 背后的牌子 记者与牙医 三个国家的人 三只猴子 说谎的土著 第六章驳谬推理术：反面着手，驳斥荒谬 第一节故暴荒谬，拉近心理距离 第二节欲擒故纵，不在乎对与错 第三节识破谎言，子矛攻子盾 第四节经典案例让你学会驳谬推理术 谁才是真正的凶手 到底谁才是放哨的人 汤姆的三个子女 为什么房主会被逮捕 说谎的管理员 奇怪的谎言兄弟 豪华套房谋杀案 列车上的讹诈者 第七章联言推理术：合成分解，干支并重 第一节看似无用，平常语言中的秘密 第二节旁枝人手，分散注意力 第三节投其所好，溜进心理防区 第四节经典案例让你学会联言推理术 寻找嫌疑人 到底是什么矿石 大精力小回报的赌博 如何从火灾之中逃生 列车的准点时间 农场主的牛与儿子们 神奇的数字 丈夫的下一个生日 神奇的引爆炸弹 第八章同异推理术：三千线索，求同存异 第一节群体犯罪也有差异 第二节我们拥有共同的喜好 第三节年龄是个大问题 第四节经典案例让你学会同异推理术 神奇的闹钟 暴雨之中的合欢树 两个完全不同但是都正确的证言 掉进陷阱的养蜂人 吃苹果的兄弟 死亡的教授与奇怪的指纹 可怜的守财奴 黑社会老大的死因 第九章逆向推理术：目标为始，倒打源头 第一节动机目的，制胜之王道 第二节利益至上，软肋攻击诀窍 第三节无意动作，道出不合理 第四节经典案例让你学会逆向推理术 企鹅肉 胆小的男人和自杀的女人 半夜里的敲门声 满地的木屑与自杀的侏儒 精神失常的女研究员 小李的鸡蛋 当穷人遇到神仙 被忽略的指纹 可恶的小偷 第十章形神推理术：动作眼神，皆为线索 第一节比嘴老实，脚部动作的秘密 第二节小小鼻子，大大的线索 第三节微小笔迹，性格全暴露 第四节经典案例让你学会形神推理术 死着的来信 奇怪的病人姐姐 尸体下的三枚硬币 谎话连篇的医生 有不在场证明的杀人凶手 倒霉的杀手刀锋 完好无缺的遗产 咆哮的女人

## 章节摘录

版权页：插图：第一节三分钟之后，胜券在握“三分钟热情”是我们经常会说到的一个词语，通常用来形容一个人没有毅力与恒心，是一个非常典型的贬义词，但是联邦警察们却从中独辟蹊径地找到了一种获取一、二段，甚至直接获取三段结果的方法。这种全新的获取线索的方法就是拖过三分钟，因为在这三分钟内，人们从事某种活动的热情是高涨的，人内心对于某件事的想法和行为是极其主观的。犯罪分子也是如此，在面对FBI特工的时候，在最初的几分钟里，他们内心深处有很强的反抗与抵触心理，特工们要做的就是等待三分钟，在他们的这种心理消散之后，一举拿下一段二段，甚至是直接拿下三段。在日常生活之中，我们也经常会用到让热情消散的方法，比如说我们和某个好友因为某件事情而吵得天翻地覆的时候，总是会有人劝说，要我们双方都冷静下来之后再说。这实际上也是在利用拖过三分钟的方法，而吵架的双方在冷静之后就可以将事情的原委始末好好想清楚了，认识到自己错了或者没错，然后双方自然就是握手言和、皆大欢喜了。三分钟热情消散的方法不仅是FBI审案的利器，更加可以用来处理日常生活之中的烦恼，更加能够让你成为谈判桌上的罗杰·道森。在20世纪80年代，美国硅谷有一家电子公司生产了一种高科技的新型集成电路，但是这种在科研人员眼里无比犀利的新型集成电路却得不到普通大众的认可，结果自然是不言而喻的，这种让公司所有人都抱着无比希望的新型集成电路的销售情况惨淡到了极点，购买的人寥寥无几。偏偏这个时候，公司又因为高额的研发经费而背上了巨大的债务包袱，因此，濒临破产的恐怖阴影一直笼罩着整个电子公司，所有的人从普通职员到公司老总都非常清楚，如果不能将这种新型集成电路销售出去，那么公司最终的结果只有破产一途，所有的人都将面临着失业这种巨大的灾难。正在这个生死存亡的关头，一家欧洲公司的三名代表来到电子公司洽谈这种新型集成电路的转让事宜。在谈判桌上，这家公司的代表表面上表现得诚意十足，但是在价格方面却只愿意支付研发费用的60%，这个时候，背负着所有人期望的电子公司的谈判代表却出乎所有人意料地没有和对方讨价还价，而是毫不犹豫地宣布了谈判结束，这个时候，谈判时间刚刚过去三分钟。当电子公司的所有的人都在责备谈判代表的莽撞与冲动的时候，谈判代表却非常镇静，表示对方一定会再来电话的。果然，就在当天下午，欧洲公司的代表就打电话要求重新开启谈判。在第二天谈判的过程之中，欧洲公司所表现出来的态度和报价都非常合理，一切都和电子公司谈判代表所预料的一模一样。这件堪称经典的商业谈判实际上就是“三分钟之后，胜券在握”的心理战术的最完美的诠释。对于绝大多数的公司来说，如果是在生死关头有人愿意购买自己的产品，那必定会毫不犹豫地双手奉上，根本就不会太过考虑价格，只要不是太过分就可以了，但是硅谷的电子公司却偏偏霸气地在谈判开始三分钟之后就宣布谈判结束，给对方造成了极大的压力，最终取得了成功。硅谷电子公司之所以敢这样做是因为他通过三段推理术知晓了对方的底线。在谈判之中，甲方和乙方必定会有一方占据强势地位，如果一方表现出非常强势的态度，那么通常就是为了压低价格为自己赚取更多的利润。电子公司的代表究竟是如何利用三段推理术的呢？一段就是欧洲人不远千里过来是带着很大的决心的，二段是我方展现出一种强势，三段就是对方必定会表现出弱势，而事实也的确如此。简单一点说，这种方法就是拖延，但是联邦警员们在拖延的过程之中并不是消极地等待，而是利用这段时间去搜集对自己有利的证据，这些证据可能是一段，也可能是二段，而联邦警员们要做的就是从罪犯的口中套出二段或者一段，当然还可能是三段。在日常生活之中，同样也是如此，有时候就是“谁先开口谁就输”，在这样的情况下，不妨先冷静一下，用这三分钟来搜集一下对自己有利的线索，如果你选择的是傻傻地坐在那里，瞪着两只眼睛，脑子却连动都不动一下的话，即使最后先开口的是对方，最终输的一定是你，因为对方掌握了你的线索，你对对方却一无所知，如果不是你失败，那才是真正的没有天理。

# 《FBI推理术》

## 编辑推荐

《FBI推理术:美国联邦警察破案精华,帮你提高逻辑推理能力(升级版)》由崔明磊著。美国联邦警察破案精华,帮你提高逻辑推理能力!教你10种常用推理术,帮你识破谎言、发现真相!

# 《FBI推理术》

## 精彩短评

- 1、 送货很快，书很好，服务很好。
- 2、 很好很精彩，比书店便宜多了
- 3、 好酷啊！理论和真实案例结合，特别的棒！不过胆儿小的看着会害怕吧.哈哈！
- 4、 还没开始看 不过应该不错吧
- 5、 什么破东西，狗屁不通

# 《FBI推理术》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)