

《行为经济学:理论与应用》

图书基本信息

书名：《行为经济学:理论与应用》

13位ISBN编号：9787309037722

10位ISBN编号：7309037723

出版时间：2003-11-09

出版社：复旦大学出版社

作者：薛求知

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《行为经济学:理论与应用》

内容概要

2002年度令人瞩目的诺贝尔经济学奖授予了行为经济学的代表人物丹尼尔·卡尼曼 (Daniel Kahnema) 和弗农·史密斯 (Vernon L. Smith) 教授。这在经济学界引起巨大的震动。行为经济学这一既传承了经典经济学主线, 又向传统经济学提出新的理论挑战的新领域, 引起了国内学者的密切关注。

本书是目前我国首部系统介绍行为经济学的理论脉络、发展轨迹与延伸、应用前景及与我们日常生活的关系等内容的著作。全书共十一章, 分为行为经济学的理论与行为经济学的应用两部分, 本书适合广大经济理论工作者及高校师生使用。

书籍目录

导论：行为经济学挑战传统经济学

第一部分 行为经济学的理论

第一章 行为经济学溯源

1.1 经济学与心理学的交叉

1.2 行为经济学的发展轨迹

1.3 行为经济学概述

第二章 行为经济学的主要理论

2.1 行为经济学的发展脉络

2.2 Kahneman和 Tversky

2.3 Richard Tha

《行为经济学:理论与应用》

精彩短评

- 1、烂书一本，介绍很大路，基本上属于浪费时间。作者名曰求知，但显然态度不端正。
- 2、就算看过了
- 3、作为一本了解行为经济学的入门书籍还是够格的。但是个人感觉从章节安排看还是稍显凌乱。
- 4、原来是薛求知先生的作品，写的真好。

1、行为经济学挑战传统经济学：1.挑战「经济人」假设a.人是理性的。个人是自身利益的最好判断者，总是想着以最小成本获得最大收益。b.利己是人的本性，人一般没有利他的动机。c.个人利益最大化只有在交易中才能获得。可是，许多研究证明，能够符合「经济人」标准的人，凤毛麟角，即使符合，亦只能合于一时，不能长期如此。2.挑战经济学的方法论李嘉图以后，经济学方法论以逻辑演绎为主，动辄以计量方式建模推理。正如西蒙所言：古典经济理论对人的智力做了极其苛刻的假定，为的是产生那些非常动人的数学模型，用来表示简化的世界。然而，复杂多变的社会行为，怎能用一些平均数就能表示清楚？另一方面，传统经济学长久以来漠视实证研究，理由是经济行为难以进行实验控制。然而，没有实证支持的经济理论，不能证伪，久而久之，沦为意见表达，人殊人言。3.挑战偏好之稳定性人的偏好根本是随时随地而变，与传统经济学的观点差之千里，试问根据这种错误认知而研究出来的理论，有何实际意义？4.挑战简单化的行为传统经济学为了井然有序的逻辑，刻意简化人之行为，人在经济学家眼中，变成「刺激反应」的存在物，跟「怕羞草」无异的低等生物。然而，人对外界刺激之反应，并不单单根据刺激之性质与强弱而定，更会因为受者的个人经验，情绪状态，价值取向等等，而有所差异。此书写法其实颇为沉闷，而且许多理论，讲得含混不清，与奚教授的（别当正常的傻瓜）比，高下立判。当然，两书类型不同，前者为教科书，后者是普及书。然而，教科书不是应该更清楚明了，更深入详尽吗？可是，它办不到，篇幅简短而趣味盎然的普及书，竟比它更清楚明了，更深入详尽。

《行为经济学:理论与应用》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com