

# 《人性的弱点》

## 图书基本信息

书名：《人性的弱点》

13位ISBN编号：9787561348628

10位ISBN编号：7561348622

出版时间：2011-3

出版社：陕西师大

作者：[美] 戴尔·卡耐基

页数：345

译者：刘祜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《人性的弱点》

## 内容概要

《人性的弱点》的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题，帮助你在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

# 《人性的弱点》

## 作者简介

戴尔·卡耐基 20世纪最伟大的成功学大师，美国现代成人教育之父，著名演说家、心理学和人际关系学家。毕生致力于大众心理学和人际关系学的实践研究，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。他的主要著作《人性的弱点》、《人性的优点》、《人性的光辉》、《美好的人生》、《快乐的人生》、《伟大的人物》不仅是其成人教育的教科书，也是使人受益匪浅的优秀读物，卡耐基以他对人性的洞见，利用大量普通人不断努力取得成功的故事，通过他的演讲和著作唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励他们取得辉煌的成功，开创美好人生。

# 《人性的弱点》

## 书籍目录

第一章 人际关系的基本技巧 1. “如果你想得到蜂蜜，你就不要捅蜂窝” 2. 处理人际关系最大的秘密 3. 激发别人的强烈需求第二章 六种让别人喜欢你的方法 1. 做到这点，无论到哪你都会受人欢迎 2. 微笑示人 3. 如果你不这样做，那么你会遇到麻烦 4. 成为一名出色的听众 5. 迎合他人的兴趣 6. 如何让人们对你“一见钟情”第三章 如何赢得别人的认同 1. 你不会在争论中受益 2. 如何避免树敌 3. 勇于承认自己的错误 4. 以友好的方式开始 5. 苏格拉底的秘密 6. 给对方说话的机会 7. 如何架起合作的桥梁 8. 一个能为你创造奇迹的公式 9. 人们的需求 10. 人人都爱的“高尚动机” 11. 将你的想法戏剧化 12. 当无路可走时，试试这个第四章 不会冒犯别人或者激起别人怨恨就能改变别人的方法 1. 如果你必须批评别人，那么请这样开始 2. 如何批评别人，又不让别人讨厌你 3. 批评别人之前，先批评自己 4. 没人喜欢被指点 5. 给别人留以脸面 6. 如何激励别人成功 7. 给别人一个“高帽子” 8. 不要让错误难以挽回 9. 如何让别人甘愿做你建议的事情 10. 发现你自己，成为你自己附录：人性的优点第一章 克服人生的忧虑 1. 专心做好眼前的事情 2. 消除忧虑的灵丹妙药 3. 认识忧虑的危害第二章 人为什么会忧虑 1. 分析忧虑的三个步骤 2. 如何减少一半的忧虑第三章 改变忧虑的习惯 1. 让自己忙起来 2. 不要为小事烦恼 3. 不要担心愚蠢的忧虑 4. 接受不可避免的事实 5. 给出忧虑的底线 6. 不要做无用功第四章 如何保持充沛的精力 1. 每天多清醒一个小时的技巧 2. 消除心理上的疲劳 3. 让你青春永驻 4. 养成良好的习惯 5. 假装对工作感兴趣 6. 远离失眠的痛苦第五章 从实际行动中受益 1. 不要让人讨厌你 2. 活到老学到老 3. 看到人性的善良本质 4. 赢得友谊的秘诀 5. 发现工作中的乐趣 6. 从逆境中奋起 7. 从平凡走向卓越 8. 以伟人为榜样第六章 培养平安快乐的心理 1. 心态改变人生 2. 不要报复别人 3. 施恩不望回报

# 《人性的弱点》

## 章节摘录

# 《人性的弱点》

## 媒体关注与评论

戴尔·卡耐基的这些原则如魔术般令人震惊，他改变了三亿人的生活。——基思·鲁碧特·墨多克

由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯，通过他的传播和教导，无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了他们的命运。——约翰·肯尼迪

除了自由女神，卡耐基或许就是美国的象征。在出版史上，没有任何一本书能像卡耐基的著作那样持久地深入人心，也惟有卡耐基的书，才能在他辞世半个世纪后，还能占据我们的排行榜。——《纽约时报》

# 《人性的弱点》

编辑推荐

# 《人性的弱点》

## 精彩短评

- 1、很好的书。内容简单容易理解
- 2、上学的时候跟同学借过这本书看，结果还给同学弄丢了，现在看到收一本，内容有些忘了，慢慢看，受益良多
- 3、其他书都好快递也很快只是这本书没有包装角有点折，不过还是很棒！！
- 4、这本书印刷精美，包装很好，精装，字体挺大，看起来舒服。附录是《人性的优点》，相当于增了一本书。价格还便宜。这本书太值了。
- 5、谁把译名弄得这么吓人，还是原名比较好《how to win friends and influence people》，让你树立积极向上的人生观，更好地与别人相处，友善而真诚地对待别人。
- 6、挺好的，相信有帮助！
- 7、这本书是在特价的时候买的 才十一块多 很值  
内容也值得一看
- 8、共同的弱点，共同的努力方向，每个人只要能发现自己，就更能明白生活。
- 9、不错，很好看哦，值得买，销量也很好。
- 10、内容很好，有理论也有举例，值得看第二遍。
- 11、人性的弱点 是初出茅庐者必备的一本必备书，内容很正能量
- 12、嗯嗯，可以帮助我们学习怎么处理人际关系，实在不错。本来以为就有人性的弱点，没想到还有人性的优点。
- 13、经典之作，物美价廉，值的阅读。
- 14、精装版很棒的。比普通得要厚一些。
- 15、感觉对我很有帮助。
- 16、超级好的 特别划算 里面内容吸引人。有很多小道理生活里没有注意的给我很多启迪。我很喜欢，受益匪浅！！！！
- 17、内容很好，包装也不错，好厚的一本
- 18、卡耐基这本《人性的弱点》长期被人认为是经典之作，因为这本书中的案例都是根据作者在从业多年的实际经验所写。认真拜读之后，觉得受益匪浅。一个个鲜活生动的人物，一个个叙述详实的例子，感觉这些都像是在自己身边发生过一样。再通过作者以专业的眼光去剖析和解答，让人豁然开朗。这本书值得多读几遍！
- 19、书的表面看起来很好，至于内容，还没看，估计会很好，值得收藏
- 20、这本书是我拿来送人的，但是书上有些轻微的刮痕跟折痕，书还是比较喜欢的，里面感觉质量不错，纸质也挺好，可是没有包装的塑料
- 21、很出名的一本书 打算努力看完 好吧 买了好久还没看呢
- 22、最惊喜的是这本书的附录是人性的优点，一本书的钱买了两本书超划算的，而且包装很好
- 23、我最喜欢的成功学读物就是卡耐基的书
- 24、卡耐基经典 逢大促买一本颐神养性
- 25、好评！！质量非常好！！
- 26、质量很好，书很厚实。这样的价太值了。
- 27、最艰难的时刻总会过去的，在卡耐基的鼓舞下，我相信我和我老公的幸福生活会一直延续下去。
- 28、不错哟~感觉比书店的便宜，包装又好！！
- 29、超级特价，当然书的内容也很好！
- 30、刚收到还没看,不过既然是经典书籍,应该会很不错的
- 31、很早就想看这本书了，读完之后真心感觉不错
- 32、书上有错别字，第四页最后一段“另一位伟大的心理学家”，写成了“另一为伟大的心理学家
- 33、书封面由于包装问题有点褶皱，其他很赞。
- 34、大师的经典之作，准备细细阅读，质量不错，性价比高
- 35、挺好，三天就到了
- 36、我觉得 这本书行，字体基本清晰，内容的方面，讲了很多做人的道理，卡耐基的作品我挺喜欢的
- 37、随便翻了下，应该是正版。这本书也是很经典的了，值得一看。



## 《人性的弱点》

38、写的很赞！很好，就是书有些破损。

39、很不错的一本书，学到了很多！

40、这段时间读了卡耐基的《人性的弱点》，让我受益匪浅。在这样深夜，读这样的书，像是在品尝一场美味的人生盛宴，自得其乐。要将这种感觉说出来，还真是只可意会、不可言传了。它就像一面镜子，帮助我认识自我，了解自我，从而完善自我，驾驭自我，成为一个善于经营自己生活的成功者。漫漫人生路，它让我在看清来路的同时，更清楚自己在面对怎样的未来。“真诚地欣赏与赞美他人”是我读完此书最深的感触。这本书，读一遍，只能了解一下大概，必须多读几遍，用心去体会其含义，所谓“知己知彼，百战不殆”，战场上如此，生活中亦然。一个了解对方更了解自己的人才可以在生活中游刃有余，立于不败之地。《人性的弱点》是卡耐基思想与事业的精髓，全书通过栩栩如生的故事和通俗易懂的原则，从人性本质的角度，挖掘出潜藏在人体内的60大弱点，一个人只有认识自己，不断改造自己才能有所长进，直至成功！卡耐基写得并不是很深奥的，写的都是平常的小事，但书中又嵌入了卡耐基的艺术灵魂。他对这些小事作出的反应，是我从未想到过的，使我的心灵受到了震撼，也使我感到自己是那么渺小。世界并不会因为失去卡耐基而停止转动，却因为有了他而转得更好。卡耐基先生以他对人性的洞见，利用大量普通人不断努力取得成功的故事，通过他的演讲和书，唤起无数陷入迷惘者的斗志，激励着我们后人不断取得辉煌的成功。《人性的弱点》这本书中的提示与建议又有着极强的可操作性，用一句话来概括就是：认清人性中的弱点，当我们办事的时候针对这些弱点下手，就会事半功倍，顺利成功。再次读《人性的弱点》，让我领悟到：这弱点，既可以是自己的，也可以是他人的。了解的他人身上的弱点，就可以使我们每一个人在日常的交往中顺利进展；了解了自身的弱点，可以使自己扬长避短，凸现自己的优势，从而建立美好的人生。在国企上班，我时刻提醒自己要居安思危，要不断地提高和充实自己。在书中，作者谈到了我们在生活、工作中要学会真诚的赞赏他人。卡耐基说：“天底下只有一种方法可以促使他人去做任何事情——给他想要的东西。”“在你每天的生活之旅中，别忘了为人间留下一点赞美的温馨，这友谊小火花会燃烧友谊的火焰。”是啊！卡耐基说：“人就是这样，做错事的时候只会怨天尤人，就是不去责怪自己。”也许这句话我们并不陌生，而且经常用到，只是我们将其作了少的改动而已，改动之后就变成了，“他就是这样，做错事的时候只会怨天尤人，就是不去责怪自己。”看似细微的差别，可是差之毫厘，谬以千里。当你用一个手指指着别人说这句话的时候，也许另外的手指正指着你自己！卡耐基一语道破人了这一劣根性。我们总是喜欢高高在上，谈论别人的是非对错，为什么就不能对照他们，审视一下自己呢？别人做的不好时，是否自己做的就完美无暇呢？当你认识到自己也会犯错误的时候，你又会上升到一个高度，总结出一个亘古不变的真理：“人非圣贤，孰能无过？究竟病源是因为人们之间缺少理解和宽容。我永远记得电视剧《还珠格格II》大结局时，紫薇为皇后求情时的一句话，那就是“人生最大的美德是饶恕”，当我们每天挤公交车别人不小心踩到你的脚时，当我们每天走在路上别人不小心碰到你时，你是怎样的态度呢？怨气十足破口大骂还是饶恕别人善待自己？我们考虑事情总是习惯于站在自己的立场上去思考，于是，别人所做的一切与己相异时都是错的，同时对于别人来说，岂不亦然！可是如果双方都能站在别人的角度审视一下自己的话，结果定会截然不同的。站在别人的角度审视自己是需要理解和宽恕别人的素质和修养的。只有不够聪明的人才批评和抱怨别人——的确，很多愚蠢的人都这么做。我们只有学会真诚地关心身边的朋友，才能赢得朋友们最大的信任。再次读这本书，它给了我启发，使我准备好了良好的心态来面对未来将要发生的一切。首先，我要改变我自己，要学会以快乐的态度对待生活、工作。书中说：“不要忘记，快乐并非取决于你是什么人，或你拥有什么，它完全来自于你的思想。”我相信，快乐源于心。有一则古老的格言，希望与大家共勉：“人的生命只有一次，所以，任何能贡献出来的好与善，我们都应现在就去。不要迟缓，不要怠慢，因为你就活这么一次。”爱默生说过：“我遇见的每一个人，或多或少是我的老师，因为我从他身上学到了东西。”如果这话对爱默生来讲都是正确可行的，那么对我们每个人则更是如此。让我们不要老是想着自己的成就、需要，而应尽量去发现别人的优点，然后，不是逢迎，而是出自真诚地去赞赏他们。要“真诚、慷慨地赞美”，而人们也会把你的言语珍藏在记忆里，终生不忘。正如卡耐基先生所言：“一个人的成功，只有15%归结于他的专业知识，还有85%归于他表达思想、领导他人及唤起他人热情的能力。”所以，我想：只要我们不断反复研读《人性的弱点》，它必将有助于我们获得成功所必备的那85%的能力。现在，我把这本读物推荐给想要不断完善自己的你，希望看了它以后有所感悟，有所改变。我们不必把它视为足以供奉的经典，它是一本轻松的读物，是一本放在床头，反思自己，修正路线的一面镜子。人们说：正确的思想会使人享受正确而快乐的人生！祝愿《人性的弱点》的每一个读者朋

## 《人性的弱点》

友都有一个充实而快乐的人生。《人性的弱点》读后感去年读书节时买了一本书书名叫《人性的弱点》作者是戴尔·卡耐基。暑假期间有幸拜读了这位大师的力作感觉像和一个智慧而幽默的老人聊了一宿清晨醒来时便觉全身轻松。励志类的书我也看过好多但都是看了几页就丢到一旁再也不去碰它。但卡耐基的《人性的弱点》深深吸引住了我。每一章每一篇都血有肉都饱含人生真谛看的同时结合自己的人生体会你会有一种当头棒喝顿时清醒的感觉。看完这本书你会笑着面对生活变得冷静而从容。针对书中《激发他人的强烈需求》一节我来谈谈在看完后的一些体会和感受。卡耐基说：我每次去钓鱼的时候不会想我所喜欢吃的东西而是想这些鱼儿喜欢吃什么。我会在鱼钩上挂上一条蚯蚓代替草莓奶作诱饵这样鱼儿才会上钩。相信卡耐基的话中寓意大家都能理解结合现实生活当你“钓”人的时候何尝不是同样的道理呢。日常工作生活中我们有些人总是大加谈论自己的需求要知道这应该是孩子们才会做的荒谬事情。因为人们只关心自己的需要你对自己所需要的东西永远都会很感兴趣但别人对你所需要的并不感兴趣。别人都像你一样只会对自己的需要感兴趣。所以要影响他人唯一的方法就是谈论他的需要并告诉他如何去获得满足他的这种需要。现实生活中能证明这一点的例子太多。如：厦门市府部分高官被赖昌星影响了而且影响程度很深不得让我们佩服赖昌星的厉害之处。不论是谈论他人的需要还是告诉对方如何满足他的需要都是一个要求那就是：站在对方的立场看问题满足对方的需求这才是成功之道。汽车大王亨利·福特也曾说过这样的至理名言：如果成功有什么秘诀的话那就是站在对方的立场来看问题并满足对方的需要。这话真是太好了！我要重复一次：“如果成功有什么秘诀的话那就是站在对方的立场来看问题并满足对方的需要。这话实在是再简单再浅显不过了任何人都应该一眼看出其中的道理但我们绝大多数人在绝大多数时间都忽略了它。不是吗工作中同事之间不免会有摩擦这时大家试着冷静一下把自己摆在他或她的位置上来处理这个问题换位思考一下你会怎么做这时的你还是那么生气么还觉得他或她罪该万死吗还会认为只有你做得对他或她一定错了吗相信这时的你应该不会怒发冲冠了而是能够理解他或她为何这样做了吧。如果这个时

41、好便宜的说

42、果然震撼！！！！挺有意思的~~~~特别对为人处世很好哦~~~

43、还没看完、希望能运用饭实际生活中、首先要认清自己、这本书里说的所以事并不都能用在自己身上

44、包装内容都好

45、给老公买的，很喜欢，希望对他有帮助。

46、不错不错。这本书真的很值呢。内容也挺精彩的

47、教辅总就这样吧，能好到哪里去，脑子好就好了。

48、内容不错 学到很多

49、这本书是朋友钦点作为她的生日礼物的，她很喜欢，不过她唯一不满的，则不是硬皮的封面

50、卡耐基写的书就是好！很实用值得细细读。

51、人最难了解的是自己，所以，应该明白自己的缺点所在，然后加以克服。

52、希望能用这本书改变改变自己的人生观，不在那么迷茫，无所事事

53、一本好书可以改变一个人的一生。

54、普通货运很慢啊！我这里走了整整7天啊，因为是网上支付的，快递员都不送到家里，放在门房就不管了，有些不满意啊！如果是货到付款，我想他肯定送到家。(╯╯)o唉！不过好在书是比较满意的，而且这本书真心不错，无论纸张质量还是内容编排，值得购买！

55、比同类书好太多。有空没空，看一篇。生活又好一点

56、精装版！

57、这个版本不错

58、最具有智慧的一本书 书很厚 每个章节都能学到不同的东西 每个章节都能让我们领会不同的道理 可以用来参考写语文作业！赞！！！

59、自我感觉对自己没太大帮助，没有他说的那么神奇，基本上都是在讲别人成功的例子，很多道理一般人都懂，只是平常自己做不出来而已。。。

60、很好，帮朋友买的，正在看的进行中，

61、人性的特点都给你写出来了，推荐看看

62、这本书是人际关系圣经，早就看过，再买一本送给我的侄子。内容大家都知道，我就不说了，我在这里说的是印装质量很不错。

## 《人性的弱点》

- 63、年轻人成长必读经典！
- 64、经典著作，收藏，床头书！
- 65、赶上活动了。
- 66、人性的东西本就难说  
可是明白了就一切清晰了
- 67、包装很好，很满意，挺适合收藏的。
- 68、想买很久了，书真的很好！
- 69、以前对励志、成功学之类的书一直都是敬而远之的，前几天帮弟弟买《人性的弱点》、《人性的优点》，就顺便读了一遍，没想到这么好看。书名直译过来是“如何赢得朋友和影响他人”，它更像是一本教人如何与人相处、与自己相处、消除焦虑、获得快乐的书，被打上成功学的标签实在是委屈它了。
- 70、看了觉得不错才买的，挺好
- 71、包装很好，印刷的也不错，经典书籍
- 72、非常好的一本书，让人获益匪浅。非常值得一读！
- 73、人际交往的经验总结，可读性较强。引用的故事，质量参差不齐，偶有经典句子出现，值得品味，大部分，尤其是《人性的优点》附赠章节，可读性极差，泛泛的提到了“时间管理”、“知识管理”等概念，限于全书主题，没有深入展开论述。  
总而言之，前半部不错，后边部分没有看的必要。所牵涉的理论，可以从其他书籍中补充拓展。
- 74、还不错 值得购买 书的内容稍显空洞
- 75、很好，就是刚买完就降价了，还不能申请保价
- 76、干货少许加鸡汤一碗。
- 77、在当当网上买书已经形成习惯了，每个月都会买。这本书值得推荐。
- 78、非常棒的解读人性的书哦！顶一个！
- 79、挺好的一本书。我想如果真能按书上所写的去做，这将会给你今后在社会的生存带来潜移默化的影响。
- 80、跟演讲与口才一起买的，两部作品都很好。适合刚刚踏入社会的年轻人仔细阅读。
- 81、希望能在这本书中看到自己更多的不足，更重要的是完善自己！
- 82、真的是本不错的好书，每一次的阅读都会有新的领悟，读完之后心情豁然开朗，人际关系也得到了改善，主要的是我正确的认识了自己，好书啊
- 83、和人性的优点一起买的，寒假有是事情做了
- 84、励志经典，这个版本值得收藏
- 85、本来以为会挺薄的，没想到包装那么好，书很厚，很喜欢。封面也很不错
- 86、小时候演讲时看的是卡耐基的演讲哲学，长大后看的是他的处事哲学
- 87、卡耐基的书不多做评价，这本书拿到手的时候，物流的粗暴已经让书卷皱了。。。。
- 88、好厚的一本书哦，学习后对将来的走入社会工作都大有裨益。
- 89、很好，自己看了不错推荐同事又买了一本
- 90、啊啊啊书超级好，很厚很便宜，纸张也不错，除了封面有一点点的瑕疵外，其他的都很满意，而且还包括了人性的弱点，超级好~
- 91、好好好好好希望更优惠
- 92、全球第二大畅销书，汇集最激励人心的内容，开创最幸福成功的人生。西方最持久畅销的智慧书，世界上最成功的励志经典，激励无数人走出迷茫和困境，帮助他们重新找到了自己的人生。影响千千万万人的思想和心态，勇敢地面对与搏击现实中的困难。这本书值得多读几遍！
- 93、初次读这本书，感觉内容不错，受益匪浅，能学到很多东西。
- 94、交会你真的做一个有魅力的人
- 95、书很好，不愧是卡耐基的书，而且还是精装哦，十二块钱值了，哈哈，以后多买点！
- 96、书的质量不错，角部应该是送货过程中压弯了，不过不是什么大毛病，送货也快！研读中！
- 97、尾品会商品 真的很好 价格不错
- 98、精装的质量非常棒，还没有来得及读！我非常喜欢！
- 99、人性的弱点 这本书不错 值得看

## 《人性的弱点》

100、经典的励志书，五折买的，很划算哦。

101、这本书运送的特别快，我十分喜欢，内容也特别全面



# 《人性的弱点》

## 精彩书评

- 1、人际交往的经验总结，可读性较强。引用的故事，质量参差不齐，偶有经典句子出现，值得品味，大部分，尤其是《人性的优点》附赠章节，可读性极差，泛泛的提到了“时间管理”、“知识管理”等概念，限于全书主题，没有深入展开论述。总而言之，前半部不错，后边部分没有看的必要。所牵涉的理论，可以从其他书籍中补充拓展。
- 2、这本书我最近每天晚上都在看，还有一章就看完了，个人觉得这本书写得不错，分析得很好，最好的就是书中所写出来的那些应对方法，让人受益匪浅，至少让我本人受益匪浅……心理的创伤，从书中得到了疗养，心中的孤寂，从书中找到了安慰。这本书适合于那些暂时消极的人和心理刚受到创伤的人以及内向的人群看。只要慢慢品尝书中所说的话，细细体会书中所说的每一个故事，心灵中所堆积起来的所有都会一扫而空……感谢有它，感谢卡耐基！

# 《人性的弱点》

## 章节试读

### 1、《人性的弱点》的笔记-第16页

很多人之所以神志不清，是因为他们在神志不清时会找到一种自己被尊重的感觉。脑残货在脑残行为中得到了自重。

### 2、《人性的弱点》的笔记-第126页

每个人在做一件事的时候，往往都有两个理由，一个冠冕堂皇的，一个是真实的。

### 3、《人性的弱点》的笔记-X

### 4、《人性的弱点》的笔记-第126页

每个人在做一件事情的时候，往往都有两个理由，一个是冠冕堂皇的，一个是真实的。

### 5、《人性的弱点》的笔记-第138页

人们往往在接受一番赞扬后，更容易接受批评。

### 6、《人性的弱点》的笔记-第116页

对方很有可能会出错，但是他们自己本身往往不这么觉得，但是不要责怪他们，如果你不愚蠢的话，就不要那么做。只有存辉、忍耐、卓越的人才会尝试着去理解他们。

### 7、《人性的弱点》的笔记-第13页

我们所做的每一件事都来源于两个动机：性欲与想变得伟大的欲望

弗洛伊德够犀利

### 8、《人性的弱点》的笔记-Y

### 9、《人性的弱点》的笔记-第4页

批评毫无用处，因为它让被批评的人处于一种自我保护的状态，而且竭尽全力的为自己的错误辩解。批评也是很危险的，因为它会伤害到一个人宝贵的自尊，伤害到一个人的自重感，最终激起怨恨。

### 10、《人性的弱点》的笔记-第10页

伟大的人之所以伟大，就是通过对待小人的方式所体现出来的。

### 11、《人性的弱点》的笔记-第1页

## 《人性的弱点》

人际交往的经验总结，可读性较强。引用的故事，质量参差不齐，偶有经典句子出现，值得品味，大部分，尤其是《人性的优点》附赠章节，可读性极差，泛泛的提到了“时间管理”、“知识管理”等概念，限于全书主题，没有深入展开论述。

总而言之，前半部不错，后边部分没有看的必要。所牵涉的理论，可以从其他书籍中补充拓展。

### 12、《人性的弱点》的笔记-第23页

我们每个人和你一样：我们对我们想要的东西都很感兴趣

# 《人性的弱点》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)