

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

图书基本信息

书名：《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

13位ISBN编号：9787113151997

10位ISBN编号：711315199X

出版社：王贵水 中国铁道出版社 (2013-06出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

前言

如果你想成为一个成功的投资人，却不知道应该拜谁为师，那不妨仔细地阅读一下巴菲特的故事。这个已经被无数人挂在嘴边的投资大师，像一个财富的标杆，远远地矗立在那里，让人无法企及。试想如果在1956年时，你拥有1万美元，你会做些什么？或许你会买一栋像样的房子供自己居住，或许会买一辆当时看上去很时髦的老爷车。但可以肯定的是，时过境迁，那1万美元的房子到现在已经破烂不堪，你甚至都懒得去重新装修它了。至于那辆时髦的汽车，或许早已不知道它躺在哪个废品处理站里了。如果在那个时候，你恰好认识巴菲特，我能给你的最好建议就是马上将这1万美元送到他的手上。因为，随着时间的变迁，巴菲特会像魔术师一般，让这1万美元变成不可思议的2.7亿美元，而且还是税后的。不要感到惊愕，这就是全世界顶级理财大师的魅力所在。沃伦·巴菲特是为投资而生的，他还在很小的时候，头脑里就开始充满各种各样让人难以置信的投资意识。五岁的时候，当别的小孩子还在家里玩耍，巴菲特已经开始在向人们兜售口香糖了。等他再大一些，他开始混迹在高尔夫球场，原因是这里有很多被大款们打丢的高尔夫球。巴菲特会仔细地搜索着丛林中每一个不为人注意的角落，然后将收集到的高尔夫球高价倒卖出去，这笔无本的生意让他收获颇丰。当然，这也仅仅是他天才投资意识的最初展现罢了。11岁时，巴菲特拥有了自己的第一只股票。或许，对于我们来说，这多少有些神奇，因为我们在11岁的时候还懵懵懂懂地做着算术题。可是，这仅仅是神奇的开始而已。巴菲特在上学期期间，用100美元入股和别人一起合伙开公司，到1962年，这家公司的资本已经达到了690万美元。1956年，巴菲特以每股7美元的价格收购了一家濒临破产的小纺织公司伯克希尔，这是他神奇魔力展现的开端。在随后几十年的时间里，伯克希尔从一家纺织公司摇身一变，成为世界上最知名的保险和多元化的投资集团。而巴菲特则通过伯克希尔掌控了美国运通、可口可乐、吉列、华盛顿邮报、富国银行以及中美洲能源公司的部分股权，而这只不过是他财富帝国的一部分而已。当金钱积累到让人无法想象的地步的时候，巴菲特开始从他的投资世界里跳了出来，他决定做一些更有意义的事，比如慈善。从2000年开始，巴菲特将自己的午餐时间放在了网上拍卖，拍卖所得皆用于慈善事业，一时间舆论哗然，竞拍者如云。在随后七年多的时间里，巴菲特的天价午餐募集到了相当多的善款，可对于中国人来说这个概念还过于遥远，直到2008年一位中国企业家的出现。2008年6月29日，“赤子之心中国成长投资基金”创始人赵丹阳以破天荒的211.01万美元，竞拍得到了与巴菲特共进午餐的机会，这个价格不仅创造了巴菲特自网上拍卖午餐以来的最高价格，同时也第一次拉近了天价午餐与中国人的距离。两百万美元陪人吃一次午餐，在大多数人看来，这简直就是一次疯狂到不可理喻的举动。可是随着时间的推移，人们开始意识到这顿天价午餐物超所值。美国纽约时间2009年6月24日，赵丹阳在纽约的“权力之屋”与巴菲特共进了这顿价格不菲的天价午餐。在接下来的一个星期时间里，赵丹阳所持有的股票“物美商业”，短短几天时间，上涨了22%，而他为赵丹阳所创造的利润远远抵得上十顿这样的天价午餐。不是每个人都能成为豪掷百万美金的赵丹阳，但是看着不断飞涨的物价和不断贬值的银行存款，人们同样希望自己的金钱能够投资到正确的地方，创造一笔能够让自己安居乐业的财富。可是，谁能成为我们启蒙的导师呢？本书汇集了一些巴菲特的投资心经，总结了巴菲特的成功经验和失败教训，让广大的读者走进投资大师的世界里，品味投资的乐趣。而读者朋友们并不需要花费天价，只要在午餐时间，抽一点点时间来阅读本书即可有所领悟。

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

书籍目录

第一章聪明的午餐聆听者 为什么吃一顿天价午餐 天价背后是慈善 偶像比钱更重要 赵丹阳式的胜利 天价午餐，贵在交流 小人物的餐桌 七个小矮人的午餐 第二章理性看待午餐桌上的一切 利用饭后时间阅读 “牛排” 价值与 “市场先生” 寻找一份不变的菜谱 好吃的牛排永远好吃 午餐的价格 餐桌是饭店的基础 牛排都是一样的 借钱吃大餐是愚蠢的 漂亮的牛排未必可口 牛排的价格不会一成不变 第三章简单午餐，吃出精彩 简单午餐更健康 别总盯着菜谱不放 味道决定价格 投机取巧的饭店去不得 等着上菜 找到店家的特色菜 糟糕的牛排不需补救 只找一家店很容易 显而易见的牛排价值 味道好坏鼻子知道 第四章一流餐厅打造一流午餐 如何选择最好的牛排店 留意 “老字号” 新餐馆也会有惊喜 不要忘了厨师以外的人 谁的牛排最受欢迎 好餐馆也需要好的管理层 “赤字多” 的牛排店去不得 第五章共进午餐的要诀 不亏钱很重要 忘记餐厅外面的世界 要有主人模样 丰富的餐桌更动人 果敢地去做决定 牛排越香，投入越大 餐厅外的消息不可靠 别做自己不懂的菜 经营牛排的风险 第六章最好的食物会留在最后 选牛排比做牛排重要 把优势集中在一个餐桌上 老汤的魅力 树立信心 离开餐桌后的前途 餐桌上的小利 第七章午餐也有最佳时机 尝一尝别人不敢吃的东西 买涨未必有收获 菜烧好前，谁也不知道味道 看着备料做菜 最好的午餐店也会有瑕疵 总有一道菜是被低估的 为什么有的菜价会跌 午餐的禁忌 第八章吸取餐桌上的教训 难免有一道糟糕的菜 不景气的午餐店 有水分的东西最糟糕 不要忽略不起眼的特色菜

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

章节摘录

版权页：无可否认，就长期而言，你的股票投资能够赚多少钱，最终要看股价上涨多少，但股价表现如何，却取决于公司未来的盈利增长如何。股价就像记分牌，但一支球队能得多少分，取决于其球员在球场上进了多少球。巴菲特说：投资就像是打球一样，想要得分，大家必须将注意力集中到球场上，而不能只是紧盯着记分牌。因此，巴菲特告诉投资人，只有关注研究公司的盈利，才能找到长期涨幅最大的股票。“每个投资人的目标，应该是要建立一个投资组合（类似于一家投资公司），这个组合预期能够从现在开始的10年左右将为投资人带来最高的盈利。这样的方式将会迫使投资人思考企业真正的长期远景而不是短期的股价表现，这种长期的思考角度有助于改善其投资业绩。”那么公司的业绩到底是如何推动它的股票股价持续上涨的呢？我觉得它很有点像我们火箭推动卫星升空的过程一样。好餐馆也需要好的管理层就像前面提到的，好的厨师未必是好的管理者，一个真正优秀的企业需要明星管理者，但是有了明星管理者就万事大吉了吗，显然不是这样的，因为一个管理者即便有再多的精力也不可能做到面面俱到，所以优秀的管理者需要一个优秀的管理团队来支撑。当你决定投资一家公司的股票后，实际上就是将自己的钱委托给了这家公司，你的资本是升值还是贬值，在很大程度上取决于你选择的这家公司管理层是否值得托付。如果这家企业的管理层非常优秀，那他们自然会为你创造巨大的价值。巴菲特在选择股票时，非常看重这个企业的管理层。因为他一只股票投资上千万美元、上亿美元，甚至几十亿美元，一旦交给一个不靠谱的管理层，那就意味着人财两空。为此巴菲特在犯了一些错误之后，最终学会了一条选股原则：只与自己喜欢、信任而且优秀的管理层合作。巴菲特认为一个企业的管理层至少应该热爱自己的公司，他们总是能够像老板一样思考，他们的所作所为表现出高尚的品德与出众的能力。也就是说，巴菲特需要一个德才兼备的管理团体。巴菲特在选择管理团队时，首先想到的是团队的道德。巴菲特认为与好人在一起能成好事，与坏人在一起只会坏事，一个优秀的管理团队需要若干个好人来组成。他说：“我们愿意继续与我们喜欢而且敬重的人一起共事，这不仅可以使取得良好结果的机会最大化，而且可以保证良好的合作过程。另一方面，与那些令你倒胃口的人合作就像为了钱而结婚——这在任何环境下都是一个坏主意，如果你已经非常富有，那你绝对是疯了。”在自己的投资生涯中，巴菲特曾经与很多素质差的管理层合作，这让他意识到一个优秀的团队对于一家企业来说是多么的重要。当购买他们的股票时，整个团队都会将自己的业绩说得天花乱坠，可是等真正到了关键时刻，这些团队成员却无法各自承担自己的责任，巴菲特认为这实在是糟糕的管理层。为此巴菲特还讽刺那些不负责任的管理层：这些管理者就像一个射箭的箭手一样，朝着一个空白的靶子射箭，把箭射到靶子上之后，再在那个箭射中的地方画一个红心，然后给别人一看，正好射中红心。

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

媒体关注与评论

我们需要的是购买我们所了解的企业，由我们喜欢的人经营，并且价格对于潜在客户具有吸引力。只有资本市场极度低迷，整个企业界普遍感到悲观之时，获取非常丰厚回报的投资良机才会出现。——巴菲特 投资是一种通过认真分析研究，有指望保本并能够获得满意收益的行为。如果不能满足这些条件，则说明这样的投资行为是在投机。 ——格雷厄姆

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

编辑推荐

《共进午餐:向巴菲特请教投资心经》汇集了一些巴菲特的投资心经，总结了巴菲特的成功经验和失败教训，让广大的读者走进投资大师的世界里，品味投资的乐趣。而读者朋友们也并不需要花费天价。只要抽出一点点时间来阅读《共进午餐:向巴菲特请教投资心经》即可。

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

精彩短评

1、还行。。。

《共进午餐-向巴菲特请教投资心经》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com