

《银行供应链融资培训3》

图书基本信息

书名：《银行供应链融资培训3》

13位ISBN编号：9787513622558

出版时间：2013-6-1

作者：立金银行培训中心教材编写组

页数：179

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《银行供应链融资培训3》

内容概要

本书将帮助你在最短时间内成为一名优秀的商业银行客户经理

在销售中，最关键的是了解客户的消费需要，引发客户的消费欲望，激发客户的购买动力。对银行同样适用，银行客户经理需要去启发客户，创造出需求。

供应链融资经营是一种营销思路的转变：从单一客户到客户群体。

供应链融资经营是“做主流客户、主流合作银行”，目标实现途径：从核心企业到上下游企业。

供应链融资经营是一种经营模式转变：从个别分散到批量集中。

供应链融资经营需要调动全行资源：从分支行到全行、全系统。

供应链融资经营是一种发展理念的更替：从粗放夸张到集约精细。

书籍目录

该如何营销供应链融资

第一课 供应商+核心企业连带责任担保供应链融资

第二课 供应商+核心企业应收账款转让确认供应链融资

第三课 供应商+核心企业+银行三方协议供应链融资

第四课 核心企业连带责任担保经销商供应链融资

第五课 核心企业连带责任担保终端买方供应链融资（设备按揭）

第六课 核心企业+经销商预收账款差额退款供应链融资

第七课 核心企业差额回购经销商融资（四方保兑仓融资）

第八课 核心企业+经销商调剂销售供应链融资

第九课 海陆仓融资模式

第十课 供应商供应链融资

第十一课 银行订单融资

第十二课 仓储中心封闭监管融资

第十三课 预收款融资（保兑仓）

第十四课 银行国内信用证融资

初级客户经理供应链融资考试试题

初级客户经理供应链融资考试试题参考答案

立金银行培训中心名言

《银行供应链融资培训3》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com