

《信用金融》

图书基本信息

书名：《信用金融》

13位ISBN编号：9787509630991

出版时间：2014-9-1

作者：宋炳方

页数：311

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《信用金融》

内容概要

《银行营销实训系列:信用金融》内容简介：信用金融是以银行信用为基础向客户提供的一类业务。它不像融资业务那样要向客户提供实实在在的资金，而只需凭借银行固有的信用就能帮助客户完成商品交易活动，从而给客户进而给自己带来收益。正因为此类业务仅以银行信用为基础而不必提供实实在在的资金，故为各家银行所特别重视。分五个章节分别介绍了承兑、开证、保函、承诺与代理五大类信用金融业务。

作者简介

宋炳方，男，山东临清人。经济学博士，银行客户管理专家，著名培训讲师。曾在政策性银行、商业银行和政府金融管理部门工作，具有丰富的银行从业经验，是我国银行业中较早从事客户经理理论研究、实践操作并取得丰富成果的专业人士之一。

著作主要有《驾驭集团——企业集团的形成、组织与战略》(专著，1998年)、《银行客户开发与管理》(合著，负责总撰，1998年)、《银行客户培育与维护》(专著，2001年)、《与政府官员谈地方金融》(专著，2005年)。此外，《资本市场业务：商业银行业务创新的重要方向》等一批文章获得全国性奖励；执笔的“银行客户开发与管理系列讲座”曾在《金融时报》上连载。引起普遍好评。

书籍目录

第一章 承兑

第一节 银票承兑业务

- 一、业务含义与特点
- 二、办理条件
- 三、业务风险
- 四、办理程序
- 五、注意事项
- 六、监管机构对违规承兑机构及当事人的处罚
- 七、关于电子商业汇票

第二节 准全额银票承兑业务

- 一、业务含义与特点
- 二、业务要点

第三节 商业汇票质押承兑

- 一、质押承兑及与票据贴现的区别
- 二、质押承兑的业务办理
- 三、特殊的商业汇票质押承兑——商业汇票拆分

第四节 商业汇票质押承兑与理财组合

- 一、业务含义
- 二、业务流程
- 三、业务要点

第五节 保兑仓业务

- 一、业务含义及业务当事人
- 二、业务优势及适用客户
- 三、操作流程
- 四、业务管理要求

第六节 商业汇票业务的行业应用

- 一、有色金属行业的商业汇票业务
- 二、汽车行业的商业汇票业务
- 三、电力行业的商业汇票业务
- 四、钢铁行业的商业汇票业务
- 五、石油化工行业的商业汇票业务
- 六、公路行业的商业汇票业务

第二章 开证

第一节 信用证

- 一、含义与特点
- 二、种类
- 三、信用证各方当事人的权利与义务
- 四、信用证的内容
- 五、信用证业务的基本流程
- 六、授信开证
- 七、提货担保
- 八、出口信用证保兑

第二节 国内信用证

- 一、国内证业务的意义与分类
- 二、国内证授信开证的业务办理
- 三、市场营销、业务管理与风险控制

第三章 保函

第一节 基本保函

- 一、银行保函及其当事人
- 二、常见的银行保函种类
- 三、保函与备用信用证的异同
- 四、营销要点
- 五、业务办理
- 六、风险管理

第二节 特殊保函

- 一、地税保函
- 二、关税保函
- 三、内保外贷

第四章 承诺

第一节 贷款承诺函

- 一、意向性贷款承诺函
- 二、实质性贷款承诺函

第二节 信贷证明

- 一、业务含义
- 二、业务办理

第三节 资信证明

- 一、业务含义
- 二、业务办理

第四节 交易资金见证监管

- 一、业务含义
- 二、业务办理

第五节 旅行社质量保证金管理

- 一、质量保证金存取
- 二、质量保证金担保
- 三、信息通报

第六节 对公存款

- 一、对公人民币存款
- 二、单位外币存款
- 三、企业保证金存款
- 四、存款创新产品
- 五、单位存款业务拓展的途径

第七节 商业承兑汇票保贴

- 一、业务含义
- 二、客户益处
- 三、业务流程

第五章 代理

第一节 委托贷款

- 一、业务含义
- 二、业务办理

第二节 代理税收

- 一、代理普通税收
- 二、代理关税收缴

第三节 代理财政

- 一、代理中央财政直接支付业务
- 二、代理中央财政授权支付业务
- 三、代理中央财政非税收缴业务

第四节 代理黄金

一、黄金代理经纪业务

二、黄金仓储保管业务

三、黄金代保管业务

后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com