

# 《国际贸易》

## 图书基本信息

书名：《国际贸易》

13位ISBN编号：9787565410567

10位ISBN编号：756541056X

出版社：刘文广、吉庆彬 东北财经大学出版社 (2013-01出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

## 作者简介

刘文广，教授，教育部教学指导委员会委员（高职高专经济类），中国高等院校市场学研究会副会长，教育部全国高校教师网络培训中心特聘主讲教授，教育部全国优秀教材评审委员会高职高专组组长，吉林省哲学社会科学专家委员会成员，吉林省国际经济贸易学会常务理事，高等教育出版社特聘咨询专家，北京师范大学出版社财经类专家委员会专家，全国高职高专经济管理类专业教学资源建设专家委员会委员，全国高校市场营销大赛评审委员会委员，吉林省首批中青年骨干教师、吉林省首批高职名师，吉林省优秀教学团队带头人。曾兼任长春市第八塑料厂副厂长、大连天马食品有限公司总经理、皓月集团副总裁。三次破格晋升讲师、副教授和教授。主持“新世纪高职高专电子商务专业人才培养模式及专业建设改革的研究与实践”等国家级、省级科研课题、教研课题、咨询项目及执行标准12个；在国内外公开发表《论企业经营机制转换的目标着陆点》等学术论文50余篇；出版《关税与贸易总协定通论》等专著、教材33部（6部为教育部国家级规划教材）。获国家级、省部级教科研奖9项，其中EDI模拟研究获国家级教学成果二等奖、前国家经贸委培训司创造发明奖，软件部分获中国软件登记中心50年著作权保护；创办全国首批电子商务专业（教育部国家级改革试点专业）；“国际贸易实务”被授予国家级精品课程称号。此外，通过企业实践还取得了国家第五批标准化农业示范园区、皓月中国名牌、环保排放达标等国家级和省级企业职务性成果。吉庆彬，吉林省经济管理干部学院商务系副主任，副教授，全国高职高专经济管理类专业教学资源建设专家委员会委员，长期从事专业及课程建设工作，是学院电子商务专业省级示范和国家级试点建设的带头人，国际经济与贸易省级示范专业的带头人，吉林省优秀教学团队（“国际贸易实务”系列课程教学团队）第二带头人，其中参与创办的电子商务专业是国内首批电子商务专业。目前主要从事电子商务与国际商务的教学与科研工作。近年来，完成《EDI模拟教学模式的研究与实践》等国家级、省级论文8篇；主持完成国家级课题《电子商务专业国家级试点建设的研究》和省级课题《高校教学资源数字化管理的研究与实践》等6项；完成教育部高职高专规划教材《EDI实务与操作》等共8部；“高职高专工商管理类‘EDI理论与实务’课模拟教学模式的研究与实践”教学成果获吉林省教学成果一等奖、国家级教学成果二等奖。

# 《国际贸易》

## 书籍目录

第1章国际贸易概述1 学习目标1 引例2011年前三季度中国对外贸易发展情况2 1.1国际贸易研究的对象与内容4 1.2国际贸易的产生与发展6 1.3国际贸易的基本概念与分类8 1.4关税与贸易总协定和世界贸易组织11 本章概要18 单元训练19 第2章国际分工与世界市场21 学习目标21 引例中国国际分工地位发生深刻变化22 2.1国际分工22 2.2世界市场28 本章概要32 单元训练33 第3章国际贸易理论、政策与措施35 学习目标35 引例妥善运用贸易救济措施，维护国内产业合法权益36 3.1国际贸易理论37 3.2国际贸易政策46 3.3国际贸易措施48 本章概要60 单元训练61 第4章进出口合同中的品名、品质、数量和包装条款66 学习目标66 引例一字之差，何止千斤67 4.1合同的品名条款67 4.2合同的品质条款69 4.3合同的数量条款73 4.4合同的包装条款78 本章概要85 单元训练86 第5章进出口合同中的价格条款92 学习目标92 引例明确CIF贸易术语的责任划分93 5.1贸易术语93 5.2货物价格的表示方法与作价原则105 5.3出口货物的价格核算109 5.4合同中的价格条款113 本章概要115 单元训练116 第6章进出口合同中的装运与保险条款121 学习目标121 引例1提单处理不当受损案122 引例2货物损失如何确定122 6.1运输方式123 6.2运输单据133 6.3合同中的装运条款139 6.4海上货物运输保险的承保范围144 6.5我国海洋货物运输保险的险别146 6.6我国陆、空、邮运输货物保险的险别150 6.7《伦敦保险协会海运货物保险条款》152 6.8合同中的保险条款153 本章概要159 单元训练160 第7章进出口合同的支付条款166 学习目标166 引例支付方式使用纠纷案167 7.1支付工具167 7.2支付方式172 7.3合同的支付条款184 本章概要185 单元训练186 第8章进出口合同的检验、索赔、不可抗力和仲裁条款192 学习目标192 引例金融危机不是不可抗力事件193 8.1合同的检验条款193 8.2合同的索赔条款201 8.3合同的不可抗力条款204 8.4合同的仲裁条款208 本章概要212 单元训练214 第9章进出口合同的磋商与履行218 学习目标218 引例合同磋商确认案219 9.1进出口合同的磋商219 9.2进出口合同的履行230 本章概要255 单元训练255 综合训练260 课业范例266 附录一职业核心能力强化训练“知识准备”参照范围285 附录二案例分析、职业核心能力和职业道德训练与考核参照规范289 主要参考文献295

版权页：插图：斯密这里所说的优势包括自然优势和获得优势。所谓自然优势，是指一国先天所具有的气候、土壤、矿产和其他相对固定的状态的优势。所谓获得优势，是指一国后天所获得的优势，比如发展某种产品生产的特殊技术和设备以及长期积累起来的大量生产资金。首先，分工极大地提高了社会劳动生产率。斯密认为，人类有一种天然的倾向，就是交换。交换是出于利己心并为达到利己的目的而进行的活动。交换的倾向形成分工，分工使社会劳动生产率极大提高。斯密在《国富论》一书中以制针为例，说明工场手工业中实行分工协作可以大大提高劳动生产率。他说，由一个人制针，所有的18道制针工序都由他自己来完成，每天最多只能生产20枚。如果实行分工生产，由10个人分别去完成各种工序，平均每人每天能生产4800枚。这种劳动生产率的极大提高，显然是分工的结果。分工之所以能够提高劳动生产率，斯密认为原因主要有三点：一是劳动者的技巧因分工而日进；二是分工免除了从一个工序转到另一个工序所损耗的时间；三是分工促进了专业化机械设备的发明和使用。其次，国内的分工原则也适用于国家之间。斯密认为，适用于一国内部不同职业之间及不同工序之间的分工原则，也同样适用于国家之间。他认为，国际分工是各种分工形式中的最高阶段。国家之间进行分工能够提高各国的劳动生产率，使产品成本降低，劳动和资本得到正确的分配和运用，通过自由贸易用较小的花费换回较多产品，这样就增加了国民财富。斯密主张，如果外国的产品比自己国内生产的要便宜，那么最好是从国外进口而不要自己生产这种产品。他举例说，苏格兰这个国家气候寒冷，不适宜种植葡萄，因而应从国外进口葡萄酒。但如果采用建造温室等方法，苏格兰也能自己种植葡萄并酿造出葡萄酒，只是其成本要比从国外购买高3倍。斯密认为，在这种情况下，如果苏格兰政府限制进口葡萄酒，并鼓励在本国种植葡萄和酿造葡萄酒，显然是一种愚蠢的行为。斯密主张，各国都应积极参加国际分工和国际贸易，用本国的优势产品去交换别国的优势产品，这对贸易双方都有利。斯密这里所说的优势指的是绝对优势。（3）绝对成本理论的影响。亚当·斯密提出的以绝对成本论为基础的自由贸易理论，在资本主义上升时期成为英国工业资产阶级反对封建残余，发展资本主义的有力武器，在历史上起过进步作用。他指出了分工对于提高劳动生产率的巨大意义，各国之间根据各自的优势进行分工，通过国际贸易使各国都能得到利益，这也是十分正确的。但是，他的理论还有其局限性，它只能说明在某些产品的生产中具有绝对优势地位的国家参加国际分工和国际贸易才能获得利益。现实中，世界上有很多国家在任何产品的生产中都不存在比别国具有绝对优势的地位，它们生产的所有产品效率都低，成本都高。那么，这类经济落后的国家是否应该参加国际分工和国际贸易，如果参加，它们是否能够从中获得利益？依据斯密的绝对成本论，对这种问题只能做出否定的回答。这就成为绝对成本理论的最主要的缺陷。

# 《国际贸易》

## 编辑推荐

《高等院校经管类精品课程教材新系:国际贸易:理论、实务、案例、实训》根据教育部高职高专人才培养目标编写,其特点是结构新颖,实用性强。适宜作为高等职业院校、大专院校、成人院校市场营销专业、电子商务专业或相关专业的教材,也可作为自学参考书及培训教材。主要介绍了国际贸易的基本概念、和实务规则与应用。

# 《国际贸易》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)