

# 《20岁开始开店》

## 图书基本信息

书名：《20岁开始开店》

13位ISBN编号：9787530465295

10位ISBN编号：7530465295

出版时间：2013-2

出版社：北京科学技术出版社

页数：181

译者：韩美花

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《20岁开始开店》

## 内容概要

金善起编著的《20岁开始开店(月入百万的网店蘑菇头)》讲述了：在“蘑菇头”，顾客能体验到其他网店无法提供的服务：在这里订购完商品，等待收货的过程中，就有机会成为幸运的“baligirl，得到网店免费设计穿衣style的机会。如果觉得这样还不够，顾客还可以通过上传自己的照片参与抽奖，幸运的话还能赢得网店的积分。“蘑菇头”总是充满了bali们的奇思妙想和轻松愉悦的氛围。网店“蘑菇头”拒绝变成只靠卖衣服赚钱的商业网站，更希望和顾客同呼吸、共快乐，顾客们在这里体验到这些后，同样也不仅是来这里买一件衣服，更要把访问网站时获得的快乐、幸福，带到自己的日常生活中去。《20岁开始开店(月入百万的网店蘑菇头)》中店主金允京和孙硕浩继续思考着，怎样让“蘑菇头”变成bali们的服装乐园。明天又该通过什么行动让顾客更加满意呢？

# 《20岁开始开店》

## 作者简介

作者:(韩)金善起、孙硕浩、金允京 译者:韩美花

# 《20岁开始开店》

## 书籍目录

PART1 “蘑菇头”的诞生 把时间转化为金钱的两个人 挑战网络创业的两个人 成了服装批发市场的上班族 在东大门批发市场展望未来，金允京和“蘑菇头” 没有人能帮你 在无数个项目中挑战服装有准备的人们PART2 痴迷服装世界 在网吧体验网上购物 找到属于自己的感觉 开始网络销售 选择零售帽子 在竞争中找到独有的长处 永不放弃的梦想和事业 遭遇第一次危机 遭遇第二次危机 从头开始把新婚的甜蜜让给“蘑菇头” PART3 绝望和逆境打不倒我们 历尽创业初期的艰辛 攻克各种难关 忌贪心，能卖多少就卖多少 为顾客的信赖奋斗 受到黑客攻击 职员的辞职 构筑公司的创业支柱PART4 成为网上购物商城的巨人 拍出日常生活中最自然的产品形象 喜欢漂亮的女孩子，还是苗条的女孩子？利用代理满足的方法与顾客沟通 每件商品都有独特的名字 成功的秘诀是口碑好 开着宿营车宣传“蘑菇头” 负责到底的经营理念 顾客是上帝 发展的三要素——促销活动、商品的更新、卡通形象PART5 编织顾客的幸福 顾客的满意是最好的礼物 顾客服务有“飞镖效应” 新的开始 把一般顾客变成常客 每一位会员和顾客都很重要 每个职员都有绰号 公司就像女子高校，气氛活跃 解决职员的不满 职员的满足就等于顾客的满足 实施“职员满足程序” “蘑菇头”的职员不是那么好当的 为了顾客更幸福，宁可自己多流汗PART6 成为网上购物行业的传奇 打败冠军的秘诀 传播服装的文化气息 3·3·3准备 没有失败和放弃的企业 成功开始发芽附录 网络创业的窍门

## 《20岁开始开店》

### 编辑推荐

网店蘑菇头从韩国15万网络商场中脱颖而出，创办3年即拥有16万会员，超过6000万元年销售业绩，每26秒卖一件衣服，创造了一个网络财富神话，阅读金善起编著的《20岁开始开店(月入百万的网店蘑菇头)》，听店主真诚讲述撼动你我的创业实战攻略。

# 《20岁开始开店》

## 精彩短评

1、书很快收到了，包装也很完好，是自己喜欢的书

# 《20岁开始开店》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)