

《中国通》

内容概要

一个英国人，一个投资家。他在中国生活了17年，他在中国损失过4.18亿美元，他在中国亲历着一段历史，他在中国遭遇过最大的成功和失败。他依然留在中国，他深深理解另。这样一个人，叫做——中国通。

中国，对冒险家来说无比诱人，有闯劲的西方生意人无法抵挡这种诱惑：红旗飘飘、十亿辆自行车、世界上最大的一块处女地。来过中国后，他们更认定了一种隐秘的希望，成为当代的“中国通”，成为对这个古老国家了如指掌的马可波罗，带着忽必烈汗的谕旨在中国巡行；或者像早年来到中国的工厂主，懒洋洋靠在上海的大烟铺里，想象着每个中国人衣服上多用一寸自己就能发财。基辛格或许有点像中国通，因为他曾和周恩来一起设计对付俄国；埃德加·斯诺或许也像，因为他曾和毛主席一起登上天安门城楼。至于那些眼红“十三亿人口市场”而跑来的西方生意人，有谁不渴望成为真正的“中国通”，成为第一个，也是唯一一个征服中国的“老外”？到头来究竟如何？从《中国通》中你或许能发现答案。

《中国通》

作者简介

提姆·克里索德，英国人，1982年毕业于剑桥大学，获物理学和理论物理学学位，曾先后在安达信、亚洲战略投资公司、高盛中国等公司工作。提姆在20世纪80年代工作于安达信香港公司，从此开始了他与中国的不解之缘。他为了了解中华文化，于80年代末前往中国北京学习汉语。1993年

精彩短评

- 1、在gcd计划经济多年之后，一个秉持西方规则的英国人和中国的碰撞，文化差异大的惊人，不过他最后理解了中国，真是有趣的过程。
- 2、改革开放初期
- 3、苦涩的回忆甜蜜蜜
- 4、很有意思的一本书,令人想起过去的年代,文风幽默,外国人眼里的中国,值得一读.
- 5、再看
- 6、很好的书，虽然看起来很不起眼。
- 7、内容特别好玩儿，可惜印的太次了，要不，我会再买一本
- 8、记得高三那年看着信用证这个陌生的名词很模糊，现在懂了。里面的情节经历还不错~！
- 9、这本书中发生的事是在20多年前了，但是现实依然没有多少改变。能深深体会出作者当时的无力感，在一个根本不从善意出发，想通过正当手段赚钱或者做事的社会，我只能借用一句话：能把人逼疯！所以，如果你爱他，就让他来中国，因为这里是天堂，如果你恨他，就让他来中国，因为这里是地狱！
- 10、一个英国人，一个投资家，在他眼里的改革开放时代的中国经济社会景象，绝对与众不同，睿智敏锐的眼光，让你叹服。
- 11、其实挺好的，当时久久买才五块钱
- 12、买了好久的一本书，一直没看，...厕所读物用完了，本来准备随便翻翻的，发现很好看，...才从厕所里带出来，...80-90年代的合资企业的结局好像都是那样，...回头想想中国的变化真快
- 13、居然看到感伤，中国像个怪兽，我们慢慢扭过身来
- 14、这个最早向中国投资的老外挺可爱的，被他的执着打动了。
- 15、非常真实的中国报告，完全没有我们常见的歌功颂德和阿谀奉承，洋鬼子其实充满了挖苦和嘲讽，当然也不无道理，谁让自己不争气呢，从中可以学到很多经验教训，可惜中国人自己的自传和访谈反而不敢如此直言不讳
- 16、中国的规则和潜规则的数量在世界所有国家里也算是首屈一指的吧，知道自己想追逐的是什么才最重要
- 17、有点意思
- 18、一晚上就翻完大半本，故事很精彩。让我看到了自己不知道的中国。那些我看着都抓狂的中国人民
- 19、外国资本和中国内在规则的冲突，欣慰的是部分投资环境非昔日吴下阿蒙，可叹的是还有很多需要改善的地方
- 20、读文摘，好看
- 21、没什么好看的。
- 22、绝对值得一读的好书
- 23、去年在复旦庆云书店淘到的，今年过年过姥姥家的车上终于一口气读完了。
- 24、当西装革履的华尔街精英遇到山沟沟里的农民企业家和用绿塑料暖水瓶喝水的中国官僚，比想象的更有趣~
- 25、讲述早期外国投资在中国面临的荒诞与无奈，让我们对原始的“中国特色”有更贴切的了解。语言晓畅，叙述真切，趣味盎然又感慨万千。

1、本书的作者Tim真是一个很有目标、很有思想的人，要不然读完全书的中国投资苦难史后，你能看到他依然能够动情地、善意地提出自己的反思和对于中国对手们的理解和一定程度上的尊重，这是一个纯粹的逐利主义者所不能做到的。Tim和彼得说服了华尔街的资金来投向他们认定可行的中国企业，通过中外合资这一当时唯一可行的方式来希冀未来的投资回报。在这里，Tim代表的是资方，在企业里是董事长；而中方则代表实业方，在企业里是总经理，负责让钱生钱，越多越快越好。然而书中这一系列金融与实业的合作，却一次也没有1+1>2那样的好运。对于Tim和彼得，他们发现对于管理层完全失去了控制，好象投完钱以后他们就应该去干别的事了，钱怎么生钱，是不是在生钱，与他们无关。他们当然不能容忍这件事，于是工厂老鼠、成功经理人、铁腕管理者被他们一一空降，引得一陈狼烟，在中国的大地上从南到北到处的明争暗夺。怎奈烟雾散去的时候，他们已经连象华尔街清点战报的勇气都没有了。对于中方来说，除了钱，他们实在没想过从Tim和彼得身上能获得过更多的东西。产品还是原来的产品，渠道还是自己的渠道，技术引进也是独立完成（除去买进口设备的钱以外）的，更不用说管理经验那些的。中方只需要一些钱，好让他们沿着既有的轨道或他们自己设计的新轨道走下去。从几年后实业界的世界级巨头们在中国的彻底清洗并让中方成了世界工厂产业链上小小一环的事实往回看，Tim和彼得当时只带了点钱就要让中方俯首，实在是一点胜算都不会有的。任何时代都需要披荆斩棘的人，Tim就是这样的一个人。虽然开出的路最后证明将没有人能够走下去，这一种精神本身就很可敬了，这也不是一个纯粹的逐利主义者所不能做到的。不知是Tim的文学功底还是本书译者张桦的功劳，文中多处呼之欲出的景致描绘让我怀疑Tim是不是如他所言的获得了剑桥的物理学和理论物理学学位，并长期从事投资工作，甚至一度猜想是不是真的有一个这样的英国人Tim。那些动情的景物心境的描写穿插于一场场残酷的争斗之间，不知道是不是受到了新派武侠小说的影响呢？有一点可以肯定的是，这些文字可以使这些披荆斩棘的故事读起来不那么血肉模糊。感谢Tim写下了他的这段中国故事，象他这样的勇于前行的人致敬。

2、这本书在香港书名译为《华尔街银行家跌倒在中国地图上》，哈哈，好玩。我觉得比直译成《中国通》要有意思多了。书中写了很多趣事，例如中国菜看不懂的餐单；宿舍的规章制度是对内“规定得很清楚的”但是不能给你看……据说简体版有一些删节。我还在想，是不是有的没删干净？：P

3、作者从1989年开始在中国做了10多年的投资，办合资企业，前前后后投了4亿美元，成的少败得多。合作方从不知名的小企业，到北京五星啤酒；从国营企业，到民营企业。失败的原因既有合作双方利益分配不满吵架分家，也有老外不懂中国国情把事情做砸。想要了解外国人怎么看到中国的合资企业之路，估计中文书领域没有比这本书更适合的了。这本书让我大开眼界：“中国原来是这样的”。相信只要不是对合资企业运作有切身体验的人，比如现在大多数的年轻人，都能从书中开眼界的。

4、很好的一本书，两口气看完（隔了一晚），感慨。当投资人的真金白银遭遇到文化冲突和发展阶段差异时，所引发的斗争必然是最为激烈的。作者以讲故事的方法，将读者带入90年代末期美国私募股权投资基金在中国的“历险征程”。内容真实生动，仿佛就站在作者的视角来看世界。对书中许多我们曾经习以为常的事情，通过作者之笔描述出来之后，也会有另外的理解。正所谓“只缘身在此山中”吧。书中所描述的投资案例都颇为生动，不一定是效益最好，但确无疑是其投资项目中故事、冲突最多的几个。通过几个项目，生动而深刻地展露了中美之间的文化冲突和由于发展阶段不同而导致的冲突。前景是美好的，但如果不能很好地融合、理解和宽容，那等待的就只有失败，而且还是惨败。在美国人学会妥协，学会以“中国方式”办事的同时，我们也在逐渐学会西方的办事风格。当然，也许书中所述也反映了中外合资企业中的巨大矛盾，作为改革之初的渐进设计，合资成为外资进入中国的首选方式，但是多年经营下来，双方的融合仍存在很大的问题，如今越来越多的外资倾向于独资经营。也许，“文化冲突与发展阶段差异”还是太大，合资方式非但不能带来优势互补，反而只是劣势叠加，那么，当政策层面和意识形态逐渐开放后，独资就成为了外资的首选。这也算是将冲突隔离的一种方式吧。也许，“文化冲突与发展阶段差异”带来的矛盾仍需几十年甚至上百年的努力方可有望实现较好的融合。

5、在书店里站着读完的，非常真实，非常引人入胜。给“白骨累累”的失败的合资项目总结了经验，书中一个逻辑是，早期的外企投资比较盲目，仿照美国华尔街模式，想整合国内的行业，再谋以暴利，最终反而被国内的企业给整和了，呵呵。

6、相当有意思的一本书，一个外国人用他独特的角度去讲述了在过去的那段神奇的日子里，出现过

《中国通》

的事。一个时代里发生过的冲突和故事,一个个鲜活的人物形象,在作者淡定幽默的描述下展现在眼前。很棒的一本书,值得去看看。那些人,那些事,那些过去的记忆,以及那些未被描述出来的风景~

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com