

《新关系学》

图书基本信息

书名：《新关系学》

13位ISBN编号：9787204065332

10位ISBN编号：7204065336

出版社：内蒙古人民出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《新关系学》

内容概要

新关系学全书，ISBN：9787204065332，作者：邵光远主编；《新关系学全书》编委会编

《新关系学》

精彩书评

1、全书首页就被命名为“中国人的处世胜经”并引用了几句名言，从包装策划上来看宇时下流行的“成功学”书籍相仿，内容涵盖了为官、经商之道及交友、夫妻之道，铺开面比较广，然而阐述却很精细，因此才将篇幅拉伸到40万字左右。编者的背景无法深究，但在行文风格上似乎并不属于典型作家的行列却精于世道，深谙世事，基本上从儒家中庸的角度把现代社会中人际处理上的方法概括地很圆通了，不过毕竟从言与从行间还存有障碍，为人立世本非读几本书就能做得很好。印象较深的有以下几点：1 不需要强求别人对自己的理解，否则只是人格难以独立的表现，修持城府与袒示真心并不矛盾，只有分清何种情感诉求暴露在何种程度下才能进退自如游刃有余。2 永远站在别人的立场上去考虑问题，就沟通技巧上来说，给予在先而接受在后，在无损原则的情况下做到让步，经常示处理摩擦的有效方法。3 重视用情感渠道打通人际关系的脉络，其核心无非是尊重、交流、灵活变通与关注。四个方面所凭借的依据一脉相承，人情之间最重要的是一个换位思考的问题，在书的第五节“化干戈位玉帛”里着重阐释有关说服的手法，也在沟通的范畴以内，但不免有些赘述，这就涉及到付出情感的初衷是否属于利用的争论，可实际上付出或掌握某些人情关系上的规律来求得双赢的结果的界限本来就模糊，况且二者并非相冲突的矛盾的共存，为人处事的关系中只需更好地维护自己，圆通地对待他人，从而减少生活的烦恼，创造一个和谐的人际环境，为发展提供广阔的开拓空间与上升契机，这都是人最实质的交际需要，所以在社会的大潮流涌动中，灵活应对世事无可厚非。

《新关系学》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com