

《医药保健品导购营业员培训教程》

图书基本信息

书名：《医药保健品导购营业员培训教程》

13位ISBN编号：9787501769841

10位ISBN编号：7501769842

出版时间：2005-7

出版社：中国经济出版社

作者：张伟

页数：241

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《医药保健品导购营业员培训教程》

内容概要

本书统一为四篇，第一篇为“医药保健品导购营业员必备知识”，作为导购营业员入门或加强培训的首开篇目。第二篇为“医药保健品导购营业员必备素质”，主要安排了“职业素质”、“心理素质”与“业务能力”等内容，提高导购营业员业务素质，规范指导其职业行为。第三篇为“医药保健品导购营业员必备技能”，详细介绍了成功高效地与顾客达成交易所需要的各种技能和方法，本章为全书的重中之重，是本书区别于其他同类书籍的关键所在。第四篇为“医药保健品导购营业员的管理”，再次强调规范的管理与自我管理，是提高导购营业员的销售技能的重要保障。

全书的四大部分结构紧凑，一气呵成。有利于导购员全面而迅捷地掌握销售全过程的相关技巧。另外，考虑到导购员的培训时间紧促，以及接受能力参差不齐，本丛书语言简洁，条理清晰，通俗易懂，更容易掌握。因此，本丛书既是商店经营者培训销售人员的必备教材，也是导购员自修的最佳教材。

《医药保健品导购营业员培训教程》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com