

《谈判指导》

图书基本信息

书名：《谈判指导》

13位ISBN编号：9787504546210

10位ISBN编号：7504546216

出版时间：2004年12月1日

出版社：中国劳动社会保障出版社

作者：海因茨-于尔根·赫尔茨利布 (Heinz-Jurgen Herzlieb)

页数：280 页

译者：王德峰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《谈判指导》

内容概要

1948年生，在德累斯顿银行利率中心工作多年，约在10年前离开德累斯顿银行，并作为企业管理人员培训专家以及企业顾问独立开业；同时也是伊姆普鲁斯集团（Implus Gruppe）的创建人之一。

作为企业管理人员培训方面的专家和企业顾问，他面对的主要是企业家和企业领导层中的人物。他支持、帮助中小企业制定并实施其发展计划。他在为企业和企业领导层制定的发展方案中，因能把各种“软”的和“硬”的因素恰

《谈判指导》

书籍目录

《谈判指导》

精彩短评

1、还可以，是过时干货，添加封面什么的，图书馆的书究竟是有多冷门啊。。

《谈判指导》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com