

# 《搞定你的客户-销售高手必备的55个》

## 图书基本信息

书名：《搞定你的客户-销售高手必备的55个方法》

13位ISBN编号：9787801795120

10位ISBN编号：7801795121

出版时间：2006年10月1日

出版社：中国致公出版社

作者：卓一

页数：228 页

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《搞定你的客户-销售高手必备的55个》

## 内容概要

成败由人，销售手段分高下；深浅有度，客户心理细揣摩！本书撷取了推销员日常工作中常见的却又被许多推销员熟视无睹的55个推销方法，并加以条理化和逻辑化。这是一本让你成为销售高手必备的《圣经》——55个制胜秘招，绝对令你的销售功力大增！从今天起，你便拥有了让你的客户群成倍增长的法宝和魔力！

# 《搞定你的客户-销售高手必备的55个》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)