

# 《项目型销售与管理》

## 图书基本信息

书名：《项目型销售与管理》

13位ISBN编号：9787111205081

10位ISBN编号：7111205081

出版时间：2007-1

出版社：机械工业

作者：丁兴良

页数：249

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《项目型销售与管理》

## 内容概要

《项目型销售与管理》针对大额产品待业的销售，提出了项目型销售与管理的系统方法和操作指南，内容包括客户内部采购流程、项目型销售推进流程和项目型销售成效管控系统。20%的大客房贡献%的收入，由此可见，大客户对企业的利润而言，可谓举足轻重。现实中大客房操作起来难度很大，其具有独特的特点，需要特定的。

# 《项目型销售与管理》

## 精彩书评

1、这本书还真不错哦~~~~~现在我们 状元郎名家讲坛 里面也有每个月都搞一期关于<关于项目型销售>的免费培训课程,当然,只针对项目型销售人员开放的~~~~~详细的情况大家有兴趣的话,可以去看一下咯~~~~~请了国内外知名的讲师,丁兴良,张诚忠来讲课的~~~[http://bbs.salespace.cn/bbs\\_topic.do?postID=71864](http://bbs.salespace.cn/bbs_topic.do?postID=71864) 上面那是具体地址了

# 《项目型销售与管理》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)