

《人性的弱点》

图书基本信息

书名：《人性的弱点》

13位ISBN编号：9787211000029

10位ISBN编号：7211000023

出版时间：1987-2

出版社：福建人民出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：146页

译者：晨乐

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《人性的弱点》

作者简介

还著有《商业人员的谈话艺术及其影响》、《名人逸事》等

《人性的弱点》

书籍目录

出版者的话

第一部

第二部

第三部

结束语

附：作者简介

《人性的弱点》

精彩短评

1、看来我一直把这本书理解错了，原来它讲的是为人处事的道理思密达！

《人性的弱点》

章节试读

1、《人性的弱点》的笔记-第124页

能为你赢得友谊的十二种方式：1、从争论中获胜的唯一秘诀是避免争论；2、尊重别人的意见，切勿指责对方；3、如果你错了，就很快地很坦率地承认；4、以一种友善的方式开始，使对方乐于赞同你；5、从双方都同意的事谈起，使对方立即就说“是，是”；6、诚恳地鼓励对方说出心里话；7、让合作者觉得那是他的主意；8、真诚的试着从他人的角度来看事情；9、对别人的想法和愿望表示同情；10、激发人们的高尚动机；11、把你的想法戏剧性地表现出来；12、提出挑战。

2、《人性的弱点》的笔记-第142页

不伤感情，不引起憎恨地批评他人的五种方法：1、从称赞和诚挚感谢入手；2、先提出你自己的错误；3、间接地提醒他人注意自己的错误；4、启发，而不是直接下命令；5、让别人保住面子。

3、《人性的弱点》的笔记-第51页

使你受到欢迎的六种方法：1、对别人真诚而感兴趣；2、微笑；3、记住一个人的名字；4、做一个好的听众；5、谈论对方感兴趣的话题；6、同对方谈论他自己 - - 以一种诚恳的方式进行。

《人性的弱点》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com