

# 《如何成为推销高手》

## 图书基本信息

书名：《如何成为推销高手》

13位ISBN编号：9787810880824

10位ISBN编号：7810880829

出版时间：2003-1

作者：倪政兴

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《如何成为推销高手》

## 内容概要

本书的宗旨是开发推销人员的潜藏素质，其要点不在于传播营销知识，而在于开发推销人员的个人发展平台，培养良好的销售意识，训练更良好的销售技巧及运用能力，并在未来的实践中反复运用，使个人的销售意识不断提高。

# 《如何成为推销高手》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)