

# 《中国品牌大赢家》

## 图书基本信息

书名：《中国品牌大赢家》

13位ISBN编号：9787800737817

10位ISBN编号：7800737810

出版时间：2003-6

出版社：中信出版社

作者：[英] 吉尔摩

页数：213

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《中国品牌大赢家》

## 内容概要

中国品牌大赢家，ISBN：9787800737817，作者：（英）菲欧娜·吉尔摩（Fiona Gilmore），（法）杜孟（Serge Dumont）著；李晓鹏，杨坚译

1、企业品牌之路 读《中国品牌大赢家》 中国现代企业的品牌建设从改革开放以后开始较大的发展，《中国品牌大赢家》描述在中国取得较高知名度企业的发展历程，从中揭示出品牌发展的一些必要条件：企业的使命是品牌的灵魂、企业的使命是企业价值观的体现，也是企业根据自身情况参与市场竞争的准确定位。企业使命不是一句响亮的广告语，也不是一次让人印象深刻多的广告促销活动，而是企业品牌之路的信心和方法，也是企业未来社会中所扮演角色描述。如中国移动的企业使命：创无限通信世界，做信息社会栋梁。中国移动发展也很好的诠释了这一使命。内部企业文化是品牌的保障 内部企业文化建设有两个方面的内容。首先要建立企业利益与员工利益对接，有效调动员工积极性。企业的股权改革或着IPO改革，都是不错的选择。鄂尔多斯在90年代后期对企业进行股权制改革，使员工、管理层、技术人员拥有自己的股权，对企业员工有较强的吸引力。其次，企业内部文化还需要建立内部积极的沟通关系，拥有创新能力和团队精神。香港凤凰卫视以个性话的主持风格见长，其的新闻类节目的主持人在阅读完标题和内容后自编节目，给主持人有了更好的发挥空间，也培养出一批主持英雄。节目内筒更具有灵活性和亲和力，塑造出独特的品牌文化。 市场需求为向导，体现目标客户价值 行业竞争情况在不断发生着变化，把握市场目标客户需求，并迅速做出反应，成为企业品牌价值的重要体现。我国湖北、湖南两地气候潮湿、多雨，患风湿病的几率较大，北京同仁堂企业开发“国壮”些列酒有效解决了风湿问题，为品牌赢得了更好的知名度和美誉度。有的商场服务项目里增加了服装顾问搭配服务、母婴喂养室服务等都是对目标客户需求的进一步了解和开发。 四、公共关系与广告营销，扩大品牌影响力 品牌的影响力需要企业公共关系和广告营销的有效运作。蒙牛的超级女生让优酸乳品牌名声大振，08年又和中国人民广播电台联合举办 MusicRadio中国TOP排行榜活动，与知名歌手联手打造蒙牛品牌新的亮点。

2、企业品牌之路读《中国品牌大赢家》 中国现代企业的品牌建设从改革开放以后开始较大的发展，《中国品牌大赢家》描述在中国取得较高知名度企业的发展历程，从中揭示出品牌发展的一些必要条件：企业的使命是品牌的灵魂、企业的使命是企业价值观的体现，也是企业根据自身情况参与市场竞争的准确定位。企业使命不是一句响亮的广告语，也不是一次让人印象深刻多的广告促销活动，而是企业品牌之路的信心和方法，也是企业未来社会中所扮演角色描述。如中国移动的企业使命：创无限通信世界，做信息社会栋梁。中国移动发展也很好的诠释了这一使命。内部企业文化是品牌的保障内部企业文化建设有两个方面的内容。首先要建立企业利益与员工利益对接，有效调动员工积极性。企业的股权改革或着IPO改革，都是不错的选择。鄂尔多斯在90年代后期对企业进行股权制改革，使员工、管理层、技术人员拥有自己的股权，对企业员工有较强的吸引力。其次，企业内部文化还需要建立内部积极的沟通关系，拥有创新能力和团队精神。香港凤凰卫视以个性话的主持风格见长，其的新闻类节目的主持人在阅读完标题和内容后自编节目，给主持人有了更好的发挥空间，也培养出一批主持英雄。节目内筒更具有灵活性和亲和力，塑造出独特的品牌文化。 市场需求为向导，体现目标客户价值行业竞争情况在不断发生着变化，把握市场目标客户需求，并迅速做出反应，成为企业品牌价值的重要体现。我国湖北、湖南两地气候潮湿、多雨，患风湿病的几率较大，北京同仁堂企业开发“国壮”些列酒有效解决了风湿问题，为品牌赢得了更好的知名度和美誉度。有的商场服务项目里增加了服装顾问搭配服务、母婴喂养室服务等都是对目标客户需求的进一步了解和开发。四、公共关系与广告营销，扩大品牌影响力品牌的影响力需要企业公共关系和广告营销的有效运作。蒙牛的超级女生让优酸乳品牌名声大振，08年又和中国人民广播电台联合举办MusicRadio中国TOP排行榜活动，与知名歌手联手打造蒙牛品牌新的亮点。

# 《中国品牌大赢家》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)