

# 《房地产销售业成功之路》

## 图书基本信息

书名：《房地产销售业成功之路》

13位ISBN编号：9787800737015

10位ISBN编号：7800737012

出版时间：2003-5-1

出版社：中信出版社

作者：Kenneth W.Edwards

页数：195

译者：王成

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《房地产销售业成功之路》

## 内容概要

本书是房地产销售业从业者的职业导读。

写给那些已经从事房地产以及正在考虑加入房地产行业的人。

如果你报名参加了执业资格培训课程，本书将帮你把所学的课程与真正的房地产经营联系起来。因为本书的这一特色，它被广泛地当做培训课程的补充读物。

当你开始选择加入一个公司时，请认真研读第3章之后再开始你的工作找寻。

如果你的公司没有一个正式的培训计划，那么你可以利用这本书自行制定一个；如果有，那么本书作为辅助材料，将为你提供难得的观点和建议。

不管你如何使用本书，它都将会是你的“职业良友”。

# 《房地产销售业成功之路》

## 书籍目录

- 前言
- 致谢
- 第1章 房地产业适合你吗?
- 第2章 获取执业资格
- 第3章 选择一家公司
- 第4章 开始工作
- 第5章 开始时,有.....代理机构
- 第6章 签订居民住房的代理销售合同
- 第7章 销售房地产
- 第8章 登记和销售特殊房地产
- 第9章 要避免的问题
- 第10章 对付难缠的人和困难的处境
- 第11章 跟踪服务和客户推荐业务
- 第12章 生存
- 第13章 今后的发展方向
- 第14章 少数人走过的路
- 第15章 给特殊人士的特别启示
- 第16章 最后的鼓励
- 附录
- 参考文献

# 《房地产销售业成功之路》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)