

《网格与商务智能》

图书基本信息

书名 : 《网格与商务智能》

13位ISBN编号 : 9787313053695

10位ISBN编号 : 731305369X

出版时间 : 2008-9

出版社 : 上海交通大学出版社

作者 : 章剑林

页数 : 173

版权说明 : 本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读 , 请支持正版图书。

更多资源请访问 : www.tushu000.com

《网格与商务智能》

内容概要

《网格与商务智能》主要内容：网格计算是建立在互联网技术基础上，针对复杂科学计算的一种新型计算模式，它与经济、商业需求和发展密切相关。《网格与商务智能》从信息技术、管理科学等角度研究了网格技术在商务领域多方面的应用，在阐述网格技术、网格体系结构、网格商务及其与电子商务的关系、网格商务中的市场营销、网格商务中的供应链管理、网格商务中的知识管理、商务智能技术等内容基础上，重点研究了商务领域应用中网格计算模式与现代商务智能技术相结合问题，实现了网格计算与智能技术在电子商务领域中的应用，为促进企业网格和BI项目的实现提供一个良好的理论和技术基础。

《网格与商务智能》

书籍目录

第1章 网格基础
1.1 网格的概念
1.2 网格的产生与发展
1.3 网格的特点
1.4 网格的分类
1.5 网格与商务
第2章 网格的基本结构
2.1 网格的体系结构
2.2 五层沙漏体系结构
2.3 OGSA体系结构
2.4 Web服务资源框架
2.5 网格的基本应用
第3章 网格技术
3.1 网格的资源管理
3.2 网格的信息管理
3.3 网格的数据管理
3.4 网格的安全技术
3.5 Web Services
第4章 网格商务
4.1 网格商务的概念
4.2 网格商务与电子商务
4.3 网格商务对经济领域的影响及其自身的特点
4.4 网格商务中的市场营销
4.5 网格商务中的供应链管理
4.6 网格商务中的知识管理
第5章 商务智能
5.1 商务智能的基本知识
5.2 商务智能的发展历史
5.3 商务智能的体系结构
5.4 商务智能系统与其他系统
5.5 网格商务智能
第6章 商务智能技术
6.1 商务智能管理技术
6.2 数据ETL处理
6.3 数据仓库
6.4 联机分析技术
6.5 数据挖掘
6.6 联机分析挖掘
6.7 可视化技术
第7章 基于网格的商务智能系统开发
7.1 基于网格的商务智能服务平台
7.2 系统需求分析及开发
7.3 功能特性
7.4 系统实现的技术分析
7.5 技术难点
7.6 系统的UML图
7.7 系统的数据库设计
参考文献

《网格与商务智能》

章节摘录

第1章 网格基础 1.1 网格的概念 20世纪最伟大的发明之一就是网络，它改变了人们的生存方式。多年前人们已经通过网络将各种传感器、计算机和相关数据信息连在一起，近年来我们又看到了日益广泛的网格应用。随着网格技术的应用，原有的交互模式和酬劳模式得到改变，同时我们也体会到网格协同工作所带来的非线性增长的巨大好处。协同可以使人类的劳动成果得到奇迹般的放大，而网格的成功将最终促成和依赖协同这样的放大器。

1.1.1 什么是网格 随着Internet网络技术的发展，一方面由于网络带宽的不断加大和计算机处理数据性能的不断增强，很多计算机资源只用于简单的文字和数据处理，其利用效率远没有得到发挥；另一方面，由于互联网上的信息资源每天都在不断增长，很多信息都仅仅是数量上的增长，据有关专业人士估计目前每年增长的信息达 2×10^{18} B，而为公众所用的信息只占总量的0.00015%，即便是Google这样功能强大的搜索引擎也只能搜查 1.3×10^8 B的内容。如何充分利用这些资源是目前为大家所关注的问题。网格（Grid）技术就如何更好地利用现有各种计算机软硬件资源和网络信息资源提出了一个很好的解决思路。网格通过通信手段将有关资源无缝集成为一个有机整体，可向用户提供一个基于国际互联网的新型计算平台。在这个平台上对来自不同客户的请求和提供资源的能力之间进行合理的匹配，为用户的请求选择合适的自愿服务，实现广域范围的资源共享。网格也可以看作是一架性能巨大的超级计算机，提供了包括计算资源、存储资源、数据资源、信息资源、知识资源、专家资源、领域资源和设备资源等资源在内的全面共享和互操作服务。

伊安·福斯特（Ian Foster），美国阿岗国家实验室的资深科学家，网格领域最有影响的人之一，在《网格：一种未来的计算基础设施蓝图》一文中这样描述网格：“网格是构筑在互联网上的一组新兴技术，它将高速互联网、计算机、大型数据库、传感器、远程设备等融为一体，为科技人员和普通百姓提供更多的资源、功能和服务。……

《网格与商务智能》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com