

# 《魔鬼必杀销售细节》

## 图书基本信息

书名：《魔鬼必杀销售细节》

13位ISBN编号：9787513601856

10位ISBN编号：7513601852

出版时间：2013-6

出版社：中国经济出版社

作者：杨宗勇

页数：242

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《魔鬼必杀销售细节》

## 内容概要

《魔鬼必杀销售细节:金牌销售必懂的101个销售细节》内容简介：做销售，其实就是在做一些细节工作，包括你的言行举止，行为和理念，甚至还包括你的穿衣和打扮，所以要做好销售，实际上就是要做好细节工作，我们甚至可以这样讲没有细节就没有销售；没有销售也就没有细节，细节是什么，细节就是小事，细节推销就是把一件件小事做好，细节决定成败，细节决定销售，执行在于细节，推销在于细节。

# 《魔鬼必杀销售细节》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)