

# 《私营公司销售管理与控制精要》

## 图书基本信息

书名：《私营公司销售管理与控制精要》

13位ISBN编号：9787800967214

10位ISBN编号：7800967212

出版时间：2001-01

出版社：中国致公出版社

作者：王成

页数：448

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《私营公司销售管理与控制精要》

## 书籍目录

- 第一章 要有一个合格的销售队伍
- 第二章 要正确制定销售计划
- 第三章 销售队伍管理技巧
- 第四章 走进客户的心
- 第五章 与经销商建立战略型伙伴关系
- 第六章 铺货、终端与品类优化管理
- 第七章 销售渠道价格管理
- 第八章 订货、出货与退货
- 第九章 建立企业信用管理体系
- 第十章 现金交易
- 第十一章 如何收回货款
- 第十二章 售后服务
- 第十三章 销售绩效的评估
- 第十四章 销售管理条例
- 第十五章 市场营销系统及销售管理体系样本
- .....
- 参考书目

# 《私营公司销售管理与控制精要》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)