

《我不是教你诈-4》

图书基本信息

书名：《我不是教你诈-4》

13位ISBN编号：9787503938733

10位ISBN编号：7503938730

出版时间：2010-3

出版社：文化艺术出版社

作者：[美] 刘墉

页数：256

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《我不是教你诈-4》

前言

如果倒退二十年，我写本篇，很可能被“请去喝免费咖啡”。如果倒退两百年，我写本篇，很可能被“满门抄斩”。所以，今天《我不是教你诈》能够出版，我必须感恩，感谢这个成熟的社会，使我能说出心底的话。我也感谢从小到大，在有意与无意之间“开示”我的人，凭着那些点点滴滴，我才能窥透这个社会。小时候，读故事书，晋文公寻找他的功臣介之推，介之推躲在绵山上，避不见面，晋文公找不到，只好放火烧山，想把介之推逼出来。介之推果然现身了，但不是活着，是死着，他背着他的老母被火活活烧死。我拿着故事书问我父亲：“晋文公和介之推为什么那么笨？”父亲一笑，说：“他们都不笨。”中学的时候，我遇到一位很好的老师——名作家宋鹰。由于他很会吹，所以同学给他取个外号叫“宋盖”。宋盖盖得有时很过火，譬如他会唱做俱佳地说：“如果有人想跳楼自杀，你千万不能去拉他，否则他可以告你妨害自由。要救他只有一个办法，就是当他跳到空中的时候，你也跟着跳下去，拉他一把。”但是宋老师也讲出许多一针见血的话，譬如他说：“在一个团体里，第一等人的第一等意见，多半不会被大家接受，到后来被接受的总是第二等的意见。”然后他笑笑：“这就叫民主，叫协调。”大学毕业，我进入新闻界。有一天，南部发生了大事，“上面”说压着、别播。但是隔天，有记者洗出一张“妇人跪地求示威者”的照片。大概经过开会，认为“民气可用”，“上面”又交代：“用这张照片做文章，播！”

《我不是教你诈-4》

内容概要

我不是教你诈，
是教你认识别人的诈。
不要用它来“为害”，
只是用它来“避害”。

《我不是教你诈-4》

作者简介

刘墉：画家、作家。一个很认真生活，总希望超越自己的人。曾任美国丹维尔美术馆驻馆艺术家、纽约圣若望大学专任驻校艺术家、圣文森学院副教授。

出版中英文著作七十余种，在世界各地举行个展近三十次，捐建希望小学四十所。创作的原则是“在感动别人之前，先感动自己”“为自己说话，也为时代说话”。现主持“水云斋”，有一颗很热的心、一对很冷的眼、一双很勤的手、两条很忙的腿和一种很自由的心情。

书籍目录

- 第一章 小丁的穿帮秀
- 第二章 曹大师的困惑
- 第三章 小新人与大天后
- 第四章 大哥有请！
- 第五章 不是猛龙不过江
- 第六章 快乐赛神仙的那一夜
- 第七章 诸葛亮出马
- 第八章 机场罗生门
- 第九章 小陶的花花之旅
- 第十章 免费报道（故事一）
免费报道（故事二）
- 第十一章 小心刺客！
- 第十二章 口水变炸弹
- 第十三章 情色攻坚事件
- 后记 恶房客的故事

《我不是教你诈-4》

章节摘录

插图：我曾亲耳听到，一位富有的朋友，明明把自己的房子借给亲戚住，却十分客气地说：“谢谢你帮我照顾这房子。房子要是没人住，容易坏。”我也亲眼见到，一位邻居在换窗子的时候，把还能用的旧冷气机送给了工人，却一面帮工人抬上车，一面说：“谢谢你帮我把东西处理掉，否则我真不知道怎么办。”或许有人会说，这姿态未免太低。那么我也要告诉你：送礼，就是表示敬意、表示礼貌、表示尊重。对方是怎样的身份，你要送怎样的礼。怎样的礼，也正可以表示受礼者在送礼者心中的分量。相对地，有多少能力，送多少礼。如果你没有那个分量、那个心胸，就不要勉强自己。因为，如果送礼显示了你的“优越感”，或让对方感到“自卑”，都失去了送礼的意义。

《我不是教你诈-4》

后记

《我不是教你诈》距离第三辑的出版，已经两年多了。在这两年间，我常想，是不是该继续写第四辑，抑或出到第三辑为止。这当中，我也连续出版了两本《你不可不知的人性》，试着把《我不是教你诈》的题材放到其中。但是，一试再试，我发觉《你不可不知的人性》就是无法取代《我不是教你诈》。因为前者属于战略，后者属于战术；前者谈的是人性，后者谈的是诈术；人性可以去谅解，诈术则要去应对。也可以说，《你不可不知的人性》要你知道的是人人可能“见色起淫念、见财起盗心”，《我不是教你诈》则教你如何应付“禄山之爪”和“第三只手”。当别人对你近身侵害的时候，你无暇去谅解，只能去还击。譬如这一辑里谈到的——当别人要利用你为他的支票背书的时候；当走私者把毒品偷偷放进你小孩背包的时候；当别人安排你喝花酒，又举起照相机的时候；当你发现有人利用你的名义贪污的时候；当对手偷你创意的时候；当敌人发动人海战术的时候……那些状况常容不得你“慢慢想办法”，而必须立刻警戒，马上还击。

《我不是教你诈-4》

编辑推荐

《我不是教你诈(套装共4册)》为最新插图版纪念套装，为畅销书作家，沟通青少年心灵的励志大师独家授权，亲笔修订。我不是教你诈，只是教你认识别人的诈。

《我不是教你诈-4》

精彩短评

- 1、刘墉书中的精品哦真的不错
- 2、买了一套~感觉不错~朋友推荐的~
- 3、确实写得好！刘墉老师的书一如既往的亲和，深入浅出，印刷精良，值得收藏。在不忙的时候，在觉得累的时候，翻一翻，看一看，仿佛一位长者就陪在你身旁，用他的安静，他的睿智，他的博学抚慰你的心灵。刘墉的书值得期待，值得收藏！
- 4、经典，人生智慧
- 5、还剩一本
- 6、书出到第四代算是和苹果平起平坐了。读第一本的时候大概还是初高中的光景，那时候铺天盖地的宣传刘先生是个认真热爱生活的人，只是这四代和一代比退步不少，一个个故事白话讲来不是很利落，分析道理读来也拗口。一句话的道理能说成八句话，看来刘先生反倒是进步了，卷首语的排版问题，字数和定价的问题，一塌糊涂。
- 7、很受用~~印刷一般
- 8、#恒阅#
- 9、我的散文启蒙书
- 10、有点深！不过慢慢品了以后收获很多！
- 11、社会很残酷，和细锁，但是都不能阻挡我用心好好去生活
- 12、休闲读物
- 13、以事例为引畅谈社会人生
- 14、不错 一直喜欢刘墉
- 15、要学着去看清这个世界。
- 16、教你认识别人的诈。
- 17、看了第一部才买的，觉得值得一看！
- 18、懂得了很多道理，却依然过不好这一生==
- 19、一直很喜欢刘墉的书，很现实，很温暖
- 20、有点启发
- 21、润物细无声，一个个小故事散发着幽幽的人生哲理。
- 22、这个系列的都好
- 23、第四本就没那么简单了，看得我后背发凉.....虽然都是一些政商界的惯用伎俩，但是之前从未想过，原来真的复杂。感受到了刘先生冷眼和暖心，要做一个真诚善良的人，但不要忽视社会的冷，不要成为被诈的人。
- 24、政治这本写得比较深了
- 25、他的书让人感觉很profounding
- 26、买了一套，道理浅显易懂却不浅薄，不止孩子可读，我们成年人也能从中学到好多东西，不错的书。
- 27、这一本书足足看了一个多星期，这不是我的看书速度，实则里面的内容教会我太多东西，触目惊心。“不平则鸣”“匹夫当怒”，深哲学；“持而盈之，不如其己；揣而锐之，不可长保.....”，大道理。思之，鉴之~~
- 28、故事不错，可以一边看看故事领会其中的意义。好书
- 29、这个商品不错哦，喜欢刘墉的文笔！
- 30、作者不错，书不错，卖家送货也很快
- 31、东西不错，就是快递，打电话叫我出去，也没和我再核对一下，撕了标签拿了就走，一句话都不沟通，有点小闷。
- 32、原来买了我不是教你诈2受益匪浅，所以这次把这套的其余几本都买下，慢慢看吧，一定很有帮助的。
- 33、非常适合我在生活中有帮到我。
- 34、不如前两本好看了。
- 35、好书、好书，我个人非常喜欢

《我不是教你诈-4》

- 36、刘墉的处事丛书耐读且寻味，一本比一本犀利。还对社会抱有美好幻想的年轻人不妨读一读，这是一套充满智慧的处事哲学，并不是教你如何使诈，而是面对他人之诈时能迅速反应，避免自己受伤。
- 37、人与人的相处是个很大的学问,从书中能吸收很多经验.利于成长.
- 38、好书，值得看，一些故事，一些道理
- 39、很好意思的一本书。
- 40、很快读完了，感叹作者的智慧，帮我们解释了生活中的一些小事中的奥秘，值得深度学习，我还第一次画了个思维导图，花的真差是真的。
- 41、之前有朋友推荐，果然非常好。
- 42、好几年前就读过这套书，感觉不错，这次买一本送朋友，前面的3集有点小儿科，第四集不错，值得一看！
- 43、当当送货很神速，赞。一直喜欢刘墉
- 44、此套书深入世事,值得学习
- 45、还好，能学到些，慢慢品吧，现在得知还不多。
- 46、很实际的东东
- 47、这本书籍很不错
- 48、社会大课堂，学习无止境
- 49、商政初阶什么是官商勾结·什么是交叉背书；什么是新闻炒作·什么是引君入瓮；什么是夹带偷渡·什么是贴身缠斗；什么是杀鸡儆猴·什么是人海战术；如果你不幸遭遇·你应该如何应付。就是字间距行间距比较大，稀稀拉拉，不如合订本
- 50、花了一天时间读完，看着里面的小故事，觉得稀疏平常，读过之后又觉得暗藏杀机，每每觉得这世界很简单的时候，再想想这书里面的故事，又觉得复杂的难以言喻，真的经历不够嘛？
- 51、其实，完全可以一本就搞定的，不用分成四本，结果每本都看起来很浪费纸~
- 52、不错，值得一看。
- 53、纸质好，内容也很好，收益，虽然未必会涉及政治，到那时知道总比不知道要好。
- 54、挺惊喜的。看这本书，觉得世界观有所改变，对一些事情可以看得开了，对一些事情学着提防。作者说这本书是写给大学毕业即将写给步入社会的年轻人，我才刚大一，呵呵，但是也能接受，这要感谢我的老师们，从小学开始就有讲一些社会阴暗面。是本很好的书，从故事入手，还有分析。唯一美中不足的是，书外面没有塑料封面，有些磨损。
- 55、我不是教你诈，是教你认识别人的诈。不要用它来“为害”，只是用它来“避害”。
- 56、年轻人应该多看看的书。很现实，很好看。非常轻松的文笔是刘墉的一贯的作风，也是我非常喜欢的。这就是才子的书。
- 57、现在把这些故事讲给你听的人，没有几个吧。
- 58、对于单纯的人可以一看，不过作为参考书，而不是课本。
- 59、一针见血。
- 60、经典好书可以天天读
- 61、建议青少年看一下
- 62、有一个例子非常好。
- 63、受益匪浅，深入浅出
- 64、非常不错的一套书 让我受益匪浅 如果在6年前 刚上大学的时候读过此书 那我想 我会比现在更优秀 很庆幸 现在读到此套书也不晚 我还年轻 社会 经济 官僚 统统集于这套书 中学到了很多 好多好多例子 感觉就像发生在自己身边一样 只是没有看穿 非常感谢作者 一语道破
- 65、还没看看着就蛮好是正版
- 66、书本好小且没看到插图
- 67、买了全套，受益匪浅
- 68、孩子点名要此系列的，同事反映很好看。
- 69、言语简单易懂 字里行间透露着社会上各种险与恶 让你更透彻的看待这个世界
- 70、纸张很厚实
- 71、物流给力，相信这本刘墉处事哲学也会很好的，虽然还没看~

《我不是教你诈-4》

- 72、与其说我看此书是为了自己，倒不如说是了解一下台湾在民主进程中遇到的与国民劣根有关的困难。民主，任重道远；制度，需要一代代的耕耘
- 73、经历过风雨，才知社会不易，才知人性不假
- 74、再便宜一点就更好了
- 75、就是这个版本的，非常好，非常喜欢。
- 76、一小时看完一本好爽啊
- 77、很好的书，很值！
- 78、深入浅出，通俗易懂，受益匪浅，值得反复品读~~
- 79、生活中有各种不同的难题要你面对去解决如何圆滑巧妙的解决与避免呢作者都为你指点一二了这套书是我看过最实用的了进入社会前看看他一定会为你工作生涯起到很好的护航作用
- 80、适合一家人共同阅读的好书
- 81、自己买了一套，还给朋友买了一套，非常喜欢，一拿到手就开始看了
- 82、一向很好
- 83、很适合初入社会的年轻人
- 84、地铁上跳着看完的。蛮生活的，还蛮实用的。
- 85、以前无意中买的是1，家里人看了都说写的非常好，自己也觉得特别受益，所以这次决定买全套。正巧赶上有折扣，非常开心！故事小巧，语言流畅，耐读而且给人思考，是日常生活中常出现的情况。正版，印刷和包装都没问题。而且物流超快，周日中午下单，周一上午就到了。赞！推荐！
- 86、商而优则仕，仕而优则商。生活就是相互背书的旅途。
- 87、相比前三个，这个果然又进了一步。多知道点，不是为了变成阴险小人，而是为了避免糊里糊涂的成了别人的垫脚石。看多看透才可以少做帮凶自己还不知道。
- 88、我喜欢刘墉的书，除了这样的分册的之外，还买了《我不是教你诈》的合集，一套放在自己家，一套放在妈妈家，有空的时候翻翻，挺好的
- 89、不错，可以帮助学习
- 90、经历社会比看书能好体会一些吧
- 91、很值得推荐~不过相对喜欢前三本
- 92、不管别人读完感受如何，反正对我的影响和帮助很大。
- 93、很喜欢刘墉
- 94、社会现实真的很现实，每一篇都是作者编写的小文章，透过文章让我们体悟到一些道理，更认清这个社会的真面目，推荐。
- 95、略懂一二，还会再读
- 96、终于收集齐了，不过没有积分。
- 97、观点对自己有用哪
- 98、刘老师这一套我不是教你诈都是经典，最近买了人性的弱点更好
- 99、。
- 100、上飞机，旅馆保管，托运可要小心。
- 101、不错，我看了一下1感觉很体进生活

章节试读

1、《我不是教你诈-4》的笔记-第126页

这表态多有效啊！

世界本来就是如此，在一个团体里、公司里，甚至家庭里，你是乖乖牌，卖命的时候你跑第一，回来之后从不争功，你以为大家自然会把最好的位子给你吗？

当然不会，因为你淡泊名利，你“功成不居”，你不喜欢这一套。正好！本来位子已经不够分配了，少你一个，不是太好了吗？

于是你会发现那些最没声音、最不争的人，总被人冠以“没有企图心”，也就是很难在人群中出头。反而那些能拍马、会扯淡、争功诿过的庸才，一个个你踩我，我踩你，步步高升。

所以，好比EQ比IQ重要、人际关系比智商重要。企图心也是一种才能，它甚至比办事的才能更重要。

2、《我不是教你诈-4》的笔记-第47页

像李总这样“既约了人，又要人等”，是社会上早有的文化。

这好比打电话给他，就算他正闲得跷着脚看报，或坐在那儿发愣，他也不会立刻接，他要你等，等电话响了三四声之后，再用“匆匆忙忙”的语气接起来。

为什么？

为了表示他忙。

就算你是长官，除非他跟你早约好了，知道是你要打电话进来，或由他秘书先接，告诉他是你打的，他绝对要你等，使你觉得他正在忙，他没有吃闲饭。

3、《我不是教你诈-4》的笔记-第126页

世界本来就是如此，在一个团体里、公司里，甚至家庭里，你是乖乖牌，卖命的时候你跑第一，回来之后从不争功，你以为大家自然会把最好的位子给你吗？

当然不会，因为你淡泊名利，你“功成不居”，你不喜欢这一套。正好！本来位子已经不够分配了，少你一个，不是太好了吗？

于是你发现那些最没声音、最不争的人，总被人冠以“没有企图心”，也就很难在人群中出头。反而那些能拍马、会扯淡、争功诿过的庸才，一个个你踩我，我踩你，步步高升。

所以，好比EQ比IQ重要、人际关系比智商重要。企图心也是一种才能，它甚至比办事的才能更重要。

4、《我不是教你诈-4》的笔记-第212页

《我不是教你诈-4》

如果你是个设计家，你必须知道在取得专利前，你的资料不可走漏，即使要试作“原型”，那图也要一部分一部分拿出来，或分开许多不同厂制作。

如果你是大牌作家，你千万别把一本书的稿子，一次交给一家报社或杂志先连载，再出书。即使要交去连载，那稿子也要分批给，免得你没出书，别人早由报社偷去整本稿子出了书。

如果你是记者，你千万别在两军交战时，勤快又准确地立即现场报道：“某处落了炸弹，某处失了火，某弹未命中，某弹未爆炸·”

否则你在报，敌人在听，他们就根据你的情报“修正方向”，结果你以为你聪明、努力、尽职，却不知害死了多少自己的人。

5、《我不是教你诈-4》的笔记-第130页

遇到不平，一定要鸣！你不鸣，你就是孬种，就会令人瞧不起，就是怯懦。即使你有能力，也会显得无能。

6、《我不是教你诈-4》的笔记-第109页

能不涉入风月场所，就别去，尤其不要跟与自己有利害关系，或未来有利害关系的人去。

7、《我不是教你诈-4》的笔记-第228页

【换一个党魁】

为什么那些小党不能办党员直选？

那小党的党员不过万人，另一个大党党员超过千万人，大党只要发动一万多个党员去加入小党，明天小党的党主席和党代表，就落入了大党的口袋。

如果你是创党的元老，不错！小党是你创的，党章是你定的，名声是你打下的，只是，对不起！我力量太大、人数太多，一个不小心，就把你踢翻了。

8、《我不是教你诈-4》的笔记-第201页

莱温斯基洋装上的斑点差点整垮了克林顿。每个男人都发现遗失精子比遗失金子严重得多。

9、《我不是教你诈-4》的笔记-第49页

【请你脱光了等】

“等”是门大学问。

医生要病人等，又希望病人觉得没等太久，他就用个方法——设许多间诊疗室，先让你在门口十分钟，再有护士带进诊疗室十分钟，又由护士送进袍子，要你脱下衣服换上，说医生马上就来。

如此又过了十分钟。可是虽然前后已经等了三十分钟，你却没觉得那么长。

10、《我不是教你诈-4》的笔记-第130页

《我不是教你诈-4》

我们常说“不平则鸣”。记住！遇到不平，一定要鸣！你不鸣，你就是孬种，就会令人瞧不起，就是怯懦。即使你有能力，也会显得无能。

我们也常说“匹夫一怒”，什么是“匹夫一怒”？“匹夫一怒”是“是可忍孰不可忍”，怒所当怒。即使你平常是好好先生，该发怒的时候也要发怒。

而且，如同故事中的老冯，你愈是平常不愠不求、不温不火，有一天，你发怒，愈管用。

到时候，那些争的人都会愣住，惊讶地回头看你这个总是“没有声音”的人要说些什么。

他们甚至会一起让开，请你“先”，觉得亏待你太久，理当轮到你了。

于是，如同那迷失的一只羊，本来很平凡，但是今天，竟然在九十九只羊的注视下，被主人扛在肩上回家。

于是，如同那被冷落，甚至被遗忘已久的老冯，被劝退之后，反而以退为进，坐上高高的位子。

现在你懂了吧！为什么一到选举，就有人表态要参选到底，可是上面一出马劝退，就又多半退让了。

他们真退了吗？他们是以退为进哪！

11、《我不是教你诈-4》的笔记-第104页

【不是要贪，是“不得不贪”】

统治者既设恶法，又开“方便门”的好处，正是可以选择办案。

你看看！清雍正元年（一七二三年），内阁学士吏部右侍郎史贻直的奏折——

“臣听说大臣如果守法，小臣就会廉节。督抚是外面官吏的表率，督抚廉节，则地方官不敢不廉；督抚如果贪污，则地方官不得不贪……”（意译）

注意！他用的句子是“不得不贪”天哪！贪污还有不得不贪这回事。

为什么不得不贪？因为除了要上贡、送礼、行贿，而不得不贪钱，还有一个重要的原因是当大家都贪的时候，你不能自命清高，否则就是“水至清则无鱼”、“过洁世同嫌”。

如同我上一章所说，当三个人去作案，遇上不得不灭口的场面，其他人都去捅一刀，要你上，你能不上吗？不上就把你也灭口了。

当初的游戏规则是这样，官不贪就过不下去，你说你不贪，仗你家有钱，可以吃祖产，事情真就这么简单吗？以后他们还敢不敢找你玩？

12、《我不是教你诈-4》的笔记-第50页

【请你脱光了等】

政商界的大人物也一样，他们常有两间“预备会客室”，先让你在其中一间等。你岂知旁边还有一间

《我不是教你诈-4》

，别人早在等。而他在里面还正跟另一组人谈呢！

这时候如果他叫你等，又把前一组（或前两组）客人，经过你这间，送出去，甚至介绍你们认识，你就要好好想想了——

如果你是“小的”，他送个“大款”出来，是不是秀给你看：“我可是跟上层打交道的。”

如果你是“天后”，他送个“小欣”出来，他是不是像前面故事中说的，他利用你，抬高自己的身价？

13、《我不是教你诈-4》的笔记-第160页

我们常说“客随主便”，问题是，许多人以为为客人省钱省事就是客随主便，却没想到主人可能反而希望借机会“花钱费事”。

所以，你真要客随主便，就应该把一切都交到主人手里，你依“他的方便”或“他的盼望”行事，他当然会高兴。相反的，你想想，如果照小陶这样处世，甚至临走还把不属于自己开支的账指认出来，他再去，别人会劝欢迎吗？

有一天，他自己出来创业，要找尤总合作，事情又容易谈得成吗？

14、《我不是教你诈-4》的笔记-第50页

【一个房间四个门】

正因为怕人猜。政界的人物，常在他的大办公室里开四个门，一个通厕所，两个通会客室，还有一个——直接通往外面的走廊。

那个门是他躲过客人或记者，用来开溜或送客的。使那些在会客室等待的人，不知道他前面会的是什么客人，也使大家不至于‘猜疑“他在”等“这件事上，用了什么心机。了解了这一点，你就要知道，对于那些久经世事的人，即使你无心，要他等三分钟，他也会猜疑。相对的，如果你是“人物”，有可被利用的价值，就要随时小心，要你在外面等的人，有没有耍手段。

15、《我不是教你诈-4》的笔记-第223页

【请入毒气室】

你知道二次大战时，六百万犹太人是怎么死的吗？除了被打死、病死、饿死、累死，他们有太多是乖乖地听德国兵的话，脱光衣服，走进毒气室被毒死的。

他们为什么那么乖？

因为他们还怀有一线“生的希望”。

在奥斯维辛集中营，毒气室被装成“集体淋浴室”的样子，德国兵美其名，说是为他们杀菌消毒。

而那毒气室上面的水管确实有时是喷清水的。

只是，也常常喷出来的不是水，是毒气。

《我不是教你诈-4》

只因为犹太人存着那么一点可能喷出水的希望，就乖乖地进去领死。

16、《我不是教你诈-4》的笔记-第158页

如果今天我写的是《超越自己》或《攀上心中的颠峰》，我会说，名不正则言不顺，遇到到不正当的事，不可以姑息，而应该举发。

但是，今天我写的是《我不是教你诈》，它不是“励志书”，是“处世书”，我要谈的就不止“是与非”的问题，而是“在这种情况下，你怎样做最恰当”。

所以我会建议小陶两种做法：

一、装做不知道，把账单还给柜台，说：“那么一点，确实不用算了，也不用对尤总说我看过了。”

二、把自己打长途电话和理发的账挑出来付掉，却又对尤总装做没事的样子。于是尤总知道小陶看过账单了，小陶知道尤总搞了什么鬼，但他是“明白人”，“心知肚明”，不点破。

于是尤总会暗自佩服小陶懂得做人，因为心里有亏，觉得欠小陶三分，只怕小陶临上飞机，尤总还会去买个古董花瓶送给小陶作纪念。

17、《我不是教你诈-4》的笔记-第48页

【第一次接触】

连女孩子约会，都懂得要男生等的道理——

你们是网络上的朋友，第一次见面，约好了一个人拿杂志，一个人抱书包，在某地碰面。

你会早早就抱着书包，站在那儿等吗？

天哪！你是在等着他偷偷观察你啊！搞不好，他还带了一票同学，正在对你品头论足啊！

更搞不好，他看你长得“有点抱歉”，一转身溜了，从此连网上也见不到了。

所以问，有几个女生不懂得晚一点到？

晚一点，让他先站在那儿，东张西望，心急如焚。于是，你出现，使他如释重负、万分欣喜。

你不是一开始，已经占上风了吗？

18、《我不是教你诈-4》的笔记-第130页

同样的道理，在一个公司里，上司找你谈，要给你升官，你因为某些原因而婉拒时，也应该请求上司在升另外一个人的同时，对大家说事先征询过你的意见，是你“让贤”。

想想，这样做能减去多少“副作用”？你即使没升，面子不是也够了吗？

19、《我不是教你诈-4》的笔记-第111页

被旅行团遗忘在车下的，总是原来在车上最没声音的。

20、《我不是教你诈-4》的笔记-第210页

【毋说己之短】

人都有个毛病，中国人尤其有这毛病，就是用“自暴己短”的方式，表示自己谦虚。

古人不是说了吗——“毋道人之短，毋说己之长”。

换句话，就成了“应道人之长，应说己之短”。

问题是，当你说出自己的短处之后，当面听到的人，可以感觉你是谦虚，但是当他把话传出去，那话就难听了。

你自己说出你的短处，当然是真的，也当然正中你的要害，当有人拿你那短处质问你、攻击你，你能不承认，又能不受伤吗？

而且因为是你的要害，你很可能被一拳击倒、一箭毙命。

这要害，就是“阿奇里斯之踵”啊！

21、《我不是教你诈-4》的笔记-第32页

“支票背书”就是把支票交给另一个人，在后面签章，再付给第三者，到时候假使不能兑现，由签章的那个人对第三者负责。

如果你刚开始做生意，开期票，别人不知道你的底细，不敢接你的支票，就可能要找个“有头有脸”或“他信得过”的人背书。

22、《我不是教你诈-4》的笔记-第105页

为什么不得不贪？除了因为要上贡、送礼、行贿，而不得不贪钱，还有一个重要的原因是当大家都贪的时候，你不能自命清高，否则就是“水至清则无鱼”、“过洁世同嫌”。

如同我上一章所说，当三个人去作案，遇上不得不灭口的场面，其他人都去捅了一刀，要你上，你能不上吗？不上就把你也灭口了。

当初的游戏规则是这样，官不贪就过不下去，你说你不贪，仗你家有钱，可以吃祖产，事情真就这么简单吗？以后他们还敢不敢找你玩？

23、《我不是教你诈-4》的笔记-第104页

银子哪里来的？

是从地方官向人民刮来的，而且刮得有道理。他说：“你们送来这许多缴税的碎银子，我要熔化了，铸成大的银的银锭，才能送给中央。这银锭在熔化的过程中，一定会损失，所以我要多收一点。”

《我不是教你诈-4》

这“多收的”还有个正式的名词，叫“火耗”。

听起来十分合理，问题是各地方定的火耗有多有少，他说得虽然合理，做法却不一定合法。这一点，难道统治者不知道吗？

他当然知道，他也知道如果不给下面的官员加薪，又不给地方官“贪那一点”，官员们就活不下去。

于是就像早期台湾警察一样，看着事情发生，然后视情况“选择办案”。

24、《我不是教你诈-4》的笔记-第199页

你读过希腊神话里的阿奇里斯吗？

阿奇里斯的母亲在她这个独生子小时候，曾经把他浸泡在神水里，使阿奇里斯全身刀枪不入。

但是，阿奇里斯仍然有个弱点，就是脚后跟，因为当他母亲倒提着他，浸入神水里的时候，唯有提着脚跟没有浸到。

后来，阿奇里斯虽然百战百胜，却被敌人一箭射中脚跟，毒发而死。

所以，西方人总用“阿奇里斯之踵（Achilles heel）”来形容一个人的弱点。

25、《我不是教你诈-4》的笔记-第4页

如果有人想跳楼自杀，你千万不要去拉他，否则他可以告你妨害自由。要救他只有一个办法，就是当他跳到空中的时候，你也跟着跳下去，拉他一把。

26、《我不是教你诈-4》的笔记-第21页

要方便

对付一些“露个面就跑”的记者，你一定要事先准备好新闻稿，连当天到场的贵宾名字都及时填上去，“人地事时物”一样不少。于是他来了不必采访，拿了稿子就能走，走了就能发。尤其对电视记者，因为他们只不过拍那几十秒钟，很少从头蹲到尾，你一定要帮他准备资料。

要独家

此外，那些极认真的记者，可能非要单独跟你谈几句，弄点别人没有的内幕不可，所以除了你准备的资料，也最好“留一手”，给这些人“独吃”。

27、《我不是教你诈-4》的笔记-第4页

4

28、《我不是教你诈-4》的笔记-第110页

你永远要记得，你是人民选出来的，不是官员选出来的。

《我不是教你诈-4》

你要听的声音来自人民而非权贵。如果你没这本事，就别在竞选时夸下海口，说你会为民喉舌、清廉问政吧！

29、《我不是教你诈-4》的笔记-第211页

【藏一手】

古人明训“毋道人之短，毋说己之长”固然没错，但是你要知道，今天你上了战场，或上了“如同战场的商场”，那句明训就当改为“毋道人之长，毋说己之短”，免得你助长了敌人的势力、减少了自己人的信心。也免得别人“以子之矛，攻子之盾”，或者抓住你的阿奇里斯之踵，一箭毙了你的命。

30、《我不是教你诈-4》的笔记-第225页

为什么“商而优则仕”？因为当你商而优的时候，你发现自己没有政治势力，就可能被欺侮，你就成为了边缘人，打不进某些圈子，得不到某些商机。

当这些巨贾富商都“入了仕”，或是他们的家族从了政，自然会跟前面故事里“一楼的业者”一样，会好好保护他的事业，会好好为他的弊端“护航”。

31、《我不是教你诈-4》的笔记-第130页

在一个公司里，上司找你谈，要给你升官，你因为某些原因而婉拒时，也应该请求上司在升另外一个人的同时，对大家说实现征询过你的意见，是你“让贤”。

想想，这样做能减少多少“副作用”？你即使没升，面子不是也够了吗？

32、《我不是教你诈-4》的笔记-第109页

至于民意代表，我诚恳地建议你少参加莫名其妙的约会，少吃莫名其妙的鱼翅鲍鱼宴。你想想，当你通过“买办”，认识一批又一批的工商巨子、政坛耆宿、黑道老大，你能不受影响，不成为那共利结构中的一员吗？

当黑金提供一个“好机会”，举座的朋友都“参一脚”的时候，你能说“不”吗？

你既然不容易说“不”，又不愿意说“好”，就尽量少趟浑水。

33、《我不是教你诈-4》的笔记-第47页

【慢慢接、急急讲】

至于你是下属或外人，就更甭说了。

他晚一点接电话，不但可以装出一副“你干吗在我这么忙的时候来电”，对你打几句官腔。当你说“您是不是正在忙？如果正忙，我等会儿再打过去”的时候，他假使讲“没关系，你说吧！我把事情先放下，听你的”，则显示“他卖了你一个好大的人情”。

相反的，你才拨电话，响半声，他就接起来了，只怕你要问“你是在等人电话吗？”“你在等我电话吗？”“你在等女朋友电话吗？”

《我不是教你诈-4》

无论你怎么想、怎么问，都让他显得“弱势”。

他怎能不要你等？换做是你，你又怎能不叫他等？

34、《我不是教你诈-4》的笔记-第109页

不是属于你的钱，就别进你的账户和荷包，就算代管也不必，否则就要有他托管的证明，免得以后背了黑锅。

35、《我不是教你诈-4》的笔记-第128页

这是人性，也是真理。

会哭的孩子有糖吃，会争的职员有好处，那些“无争”的人，则可能到最后才被想起。

所以，无论你怎么淡泊，无论你怎么“不喜欢跟人争”，当你遇到不平的时候，一定要表态，否则你非但不会被尊重，而且可能被歧视。

36、《我不是教你诈-4》的笔记-第195页

这世上，原创最难，也最珍贵，如同西方人说的那句话——

“第一个用玫瑰比喻女人的是天才，第二个用玫瑰比喻女人的是蠢材。”

当别人已经发表，你再跟进，就算你只慢半步，感觉上也要差得多。

《我不是教你诈-4》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com