

《卡耐基说话技巧与人际交往》

图书基本信息

书名：《卡耐基说话技巧与人际交往》

13位ISBN编号：9787807697881

出版时间：2014-10-1

作者：卡耐基 (Dale Carnegie)

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《卡耐基说话技巧与人际交往》

内容概要

《卡耐基说话技巧与人际交往》这本书适合于：求职面试、电话沟通、情感交流、推销、演讲、谈判、饭局，等等情景场合。如果你正在为交际无方、沟通无力而发愁，不妨翻阅一下这本书，相信你读后口才和处世能力会有意想不到的提升！

本书将教会你如何赢得他人赞同的说话技巧；赢得他人合作的说话技巧；有效说服的说话技巧；当众说话的沟通艺术；如何做一个受人欢迎的说话高手；如何克服恐惧建立自信；如何学会当众讲话让别人相信和接受你.....如果获得了这些技巧，你将迎来崭新的人生。

《卡耐基说话技巧与人际交往》

作者简介

戴尔·卡耐基（Dale Carnegie，1888年11月24日 - 1955年11月1日）

美国著名人际关系学家，20世纪最伟大的心灵导师和成功学大师，美国现代成人教育之父，西方现代人际关系教育的奠基人。

他开创的“当众演讲与人际关系班”遍布世界各地，改变了全世界成千上万人的生活。其一生致力于人性问题的研究，运用心理学和人际关系学的知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。

卡耐基勤于著述，他所有作品出版后立即受到广大读者的欢迎，并被翻译成几十种文字，几十年来一直在全球持续畅销。

主要作品

《人性的弱点》《人性的优点》《语言的突破》《说话技巧与人际交往》

卡耐基（Dale Carnegie，1888年11月24日 - 1955年11月1日）

美国著名人际关系学家，20世纪最伟大的心灵导师和成功学大师，美国现代成人教育之父，西方现代人际关系教育的奠基人。

他开创的“当众演讲与人际关系班”遍布世界各地，改变了全世界成千上万人的生活。其一生致力于人性问题的研究，运用心理学和人际关系学的知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。

卡耐基勤于著述，他所有作品出版后立即受到广大读者的欢迎，并被翻译成几十种文字，几十年来一直在全球持续畅销。

主要作品

《人性的弱点》《人性的优点》《语言的突破》《说话技巧与人际交往》

《卡耐基说话技巧与人际交往》

精彩短评

- 1、说得都是真谛 ~ 处世哲学
- 2、刚开始阅读的时候我以为又是一本鸡汤式的教科书，但是越读就觉得书里面讲的非常有道理。学习了！
- 3、我感觉这类书的每一章的内容几乎都是重复的
- 4、读了之后对自己是一种提升
- 5、一天读完了 内容太鸡汤 实用性不高
- 6、读的是1996年新疆卫生科技出版的版本，感觉比现在的译文要好。
- 7、要改好难
- 8、鸡汤看不下去了，换点实质性的看看。越发感觉人与人的交往，是一门艺术。/1.26看完了。受益匪浅。找时间二刷。极度推荐。慢点去找找他的其他书看看。
- 9、一个经验，就是永远永远不要买热门推荐的书。因为它们永远都是讲个鸡汤小故事，然后从中得到启发，最后总结。真的是没有营养的一本书啊

《卡耐基说话技巧与人际交往》

精彩书评

- 1、书里面也说了，不能当面指责别人。就算我不会交流，你也不能当面说我啊，就算做错了，也得听你说写重要的措施和注意事项啊，我虽然也不会说话，但是我会写啊，卡耐基又会讲又会写，所以要做个善人，说话做事都要克制住自己，不能老怪别人，卡耐基在人和人发生矛盾处理的能力是让我很敬佩的!!
- 2、只言掀动兴与衰，半语搅变成与败。口才的力量是无穷的。它既属于历史，也属于现在，更属于将来。拥有一个好的口才对于工作和交际是非常有用的，这本书中的口才说话技巧让我获益良多，我很喜欢这本书，值得阅读，建议大家都去阅读一下，是很新的一个版本，改良的很好，卡耐基的书在全球范围内影响力可能是最大的一位了，记得在上学的时候同学就在读他的书,现在看到这本书特别亲切,推荐给大家，相当好。
- 3、每个人都关心自己的未来，前途与命运是永恒的话题。人生若没有前进的方向，生活便失去了动力，所以谈话交流的时候这类话题最易触动对方，从这本书上我学到了很多知识，内容非常好，表达的很清晰！
- 4、当时凑单买的，感觉还可以，内心强大的人往往表现得很温和。如果对方迫于某种压力而屈服于你的话，他在内心深处是不会赞成你的。一个强势的人试图说服同样或者更强势的人，结果只会引起激烈的争执，而争执并不能解决任何问题。真正的强者，一定懂得这样的道理：一次善意的示弱，其实是人生中难以达到的境界。示弱是一种能力，不是自卑，也不是怯懦，而是一种让自己在千万人中更出众、更优秀的智慧。你会发现，很多时候，弱者恰恰是最聪明的说服者。无论你是得意还是失意，无论你是成功还是失败，无论你是幸福还是不幸，永远不要忘了适时示弱。

《卡耐基说话技巧与人际交往》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com