

《超级合作者》

图书基本信息

《超级合作者》

内容概要

《超级合作者》

作者简介

《超级合作者》

书籍目录

《超级合作者》

精彩短评

- 1、作者太啰嗦了.....
- 2、科学家的严谨、艺术家的热情，近似于上帝视角的全面审视。
- 3、感觉观念都在绕圈圈，与数学有关的机缘巧壳就可以讲几百页。结构松散杂乱，难以阅读。
- 4、讲了很多人为为什么要合作，但其实对人类生而俱来的动物性做分析，就很难成为合格的人类社会学著作。
- 5、还不错，作者是从生物学开始，讲述了合作的重要性。
- 6、非常精彩的一本书，只可惜不能亲身参与这样的科学发现过程，遗憾
- 7、形成超级个体共同进化
- 8、对囚徒困境有了更深的理解
- 9、第一财经 2013年推荐商业图书
- 10、从合作的角度思考进化。。。
- 11、人际合作的进化基础
- 12、道金斯的《自私的基因》令某些读者对人性的自私本能深感悲观，幸好还有这本新书：马丁·诺瓦克教授追随《合作的进化》之步伐，设计了一系列精巧的重复博弈试验，深入阐释了生物之间“合作”得以达成的五种机制——直接互惠、间接互惠、空间博弈、群体选择以及亲缘选择。进而得出结论：合作是继突变和自然选择之后的第3个进化原则，而万物之灵---人类则是极高明的“超级合作者”。人类已经发展成为进化史上唯一具备自我灭亡能力的物种，而继续前进正面临着艰巨的挑战，解决之道唯有继续进化---进化成为更加超级的合作者，读此书添了些许乐观。
- 13、今年想好好学演化博弈和进化动力学，就发了一条广播提到Nowak，豆瓣就推荐了。。。看来是有对用户广播mining过了。。书不错，但去年看过已经忘了，再读一遍
- 14、读完感觉自身的生物性都强了一截
- 15、这本书从比较高的高度来介绍了合作的内在逻辑和原理，但是在日常生活中遇到的情况会远比简单的囚徒困境（即使是书中设计的相对复杂的困境也较简单）复杂得多，具体和什么人合作，怎么合作，都是需要在实践中不断摸索的。
- 16、单次博弈以牙还牙和赢定输移占优势，但从长远看，合作的、宽容的、主动和解的行为策略在重复博弈中占有优势。
- 17、看起来挺辛苦的一本书，涉猎太多，不够深的感觉
- 18、牛逼的书，作者太厉害！
- 19、应该听着马勒的“大地之歌”来看，希望有一天地球上人类这个碳基生物可以称为蚂蚁一样的超级合作者，仰视着蔚蓝的天空。有点帅啊。
- 20、有点意思，但是书中无关的废话太多，啰嗦一些与主题没太大关系的团队背景之类的信息。
- 21、又打开一扇窗啊~
- 22、讲的东西是有的，不过作者好啰嗦，每讲一段就要说他和华尔街大佬谈笑风生，灵光一现balabala。全书基本与《合作的进化》无异（结论都像到极点），不过精心设计的博弈和举的几个例子都非常棒。
- 23、好书
- 24、只有合作才能让自己的利益最大化，如果放在整个人类社会，合作也是人类唯一的出路，毕竟地球的资源是有限的，会有瓶jin
- 25、很有趣的书，作者是个大学者，尤其是对囚徒困境的研究很有意思。win stay lose swift 策略很好。合作使人类超脱于其他生物之上，但是合作的大师还有蚂蚁蜜蜂这类
- 26、作者喜欢马勒的第三交响曲和第八交响曲，嘿嘿。一般来说这种博弈理论相关的书籍相对比较枯燥，而且这本科普著作涵盖很广，计算机科学，生物学，社会学，数学等等等等，作者能写成这样实属不易，书里不少自述人生经历的片段，比如漫步奥地利小村庄求灵感都提到了好几次，类似这些细节一般我是直接略过的（太多了，有点自传的意思），以致于刚看时怀疑作者在凑字数。书还是挺不错的，可以回头再看2遍，想写个书评吧耗时太长文采也不够码字累得慌，想把笔记拍照传上来吧，又觉得自己的字太丑了，这是有多久没练字了 - - - - 下一本 - 在书架上吃灰多年的《思考快与慢》

《超级合作者》

- 27、一开始其实有点读不下去，读到第八章的时候渐渐有些感觉了，尤其第十二章对我的启发特别大。感兴趣的话，可以读一读另一本《隐藏的逻辑》。两本书结合起来看得话，会让你对社会结构对于合作机制甚至流行趋势的影响有更多的理解。
- 28、好！
- 29、作为一本科普书，写得深入浅出，可以让人换个角度看世界。
- 30、4.5星
- 31、作者实在太啰嗦了，本应作为一本偏学术的书，可为什么老写作者在什么时候交了哪些朋友并且做了啥呢？
- 32、观点太“传销”，文笔也一般。然而却有奇效忽悠性，不信参考豆瓣打分。为毛豆瓣找不到这本书的英文原版？不论作者本身的观点和推导有多么独到和精彩，这本书本身非常一般
- 33、如此啰嗦，令人崩溃...难道数学家写书就是这样的？汗死
- 34、天神级学者！进化论最后一环！
- 35、图书馆看着对面的小弟读完，还非常勤快的在做笔记。然而对我而言，这本书里有的东西已经完全不新鲜没有当头棒喝感了，我已经脱离了读这个层次书籍的阶段了，祝贺自己。
- 36、即使以科普著作的标准来看，这本书也是过于水了，废话超级多，推理过程基本没有，大多是给个结论就算完事儿。
- 37、我以为是本博弈论的书，实际是一本进化论的书...完全看不下去啊！但可以看出来作者是个真心做学问的人，与国内的大多数研究人员的区别显而易见...
- 38、一本很容易就能让人过目难忘的书，我几乎只看了一遍就记住了里面的主要道理（本人记忆比较差，但这本书看了3年后的一天，在跟人分享阅读的内容时，还能够讲清文章的结构与大意）。
- 39、不是一点意思没有.....但作者真是啰嗦的莫名其妙.....以及，中文版的设计实在是==|||那些像江湖骗子一样的话能至少搞在腰封里嘛看不顺眼还可以选择扔了比较好吧
- 40、作为80%右脑思维的人，这本书没什么价值
- 41、Nowak是神犇，不用多言。不错的科普读物，扣分给翻译，前后都有翻译矛盾我也是醉了。
- 42、quite inspiring in cooperative game theory, evolution dynamics field. The best part to me, is using the simulation to "observe", instead of "deducting" optimal solution
- 43、数学家，生物学家，是最可爱的人了。
- 听马勒的第十交响乐，想着书里的情节。囚徒困境的时候写背叛者更适合生存的时候有点震撼。看到结尾的时候还是有些释然。这不仅是生物学的书更是管理学的书。
- 44、本来觉得这本书思想性还行，就是太啰嗦了。其实也就20页的事儿，非要尿不净的整出三百多页。关键是最后一页，题目是“如何阅读商业书籍”，是所谓的“湛庐文化”给加上去的，够恶心人：对于商业图书来说，80%的精华价值可能仅占20%的页码。我觉得这么说还是太保守。
- 45、最后的数学计算和宗教的道德观念居然殊途同归，相对来说比较有意思，但略显零散的书。
- 46、32
- 47、后半部分属于灌水
- 48、相信直觉 快速思考
- 49、300+页数，就10%的内容值得读
- 50、从最基础的单位，细胞，甚至是分子来解释合作的动力。合作与竞争，永远不可分离，就像白天与黑夜、优良与恶劣一样。合作是最简单也是最好的策略。“我学会为他人服务，但并非对他心存善意。因为我可以预见，他会报答我的服务，而且他期待着我再次为他服务。”

《超级合作者》

精彩书评

章节试读

1、《超级合作者》的笔记-第65页

我们已经从传统的“进化静力学”进入到“进化动力学”多姿多彩的世界。在过去，人们认为生命会逐步进化到一种稳定不变的状态；而如今，这样的想法则被一种更富动态的理论所颠覆。没有一种策略是真正稳定的，也没有一种策略能获得永生。一切周而复始，循环往复。幸运女神不会永远向一个人招手，合作的天堂终究会被充满背叛的地狱所取代。合作的成功不仅取决于合作行为能持续多久，还要看多长时间才能出现合作的再次繁荣。原来，合作与生命的进化，竟经历着如此美轮美奂而跌宕起伏的发展过程。

2、《超级合作者》的笔记-第312页

站在这座数学成就的巅峰上，我们可以信心十足地俯视进化动力学。针对以集合为单位的群体，我们能揭示出自然选择偏好合作而非背叛的具体情况。从科琳娜的研究成果中得出的一个简单结论就是：集合的数量越多，就越有利于合作。这是因为，当集合的数量较多时，合作者就有更多的机会逃脱，远离试图盘剥他们的背叛者，加入没有麻烦的集合。这一数学模型也为合作进化的研究提供了一个强大的引擎。个体只有在相互之间共处多个集合的情况下，才会开始互动。举例来说，当我发现同属于一个网球俱乐部的某人，也是理论生物学的研究学者时，我就更有可能与她产生协作。同样，两个人如果仅仅同是民主党人，或同去一家超市购物，或同住在一个小区，力度就是不足够的。为了找到合理的合作机会，我们两人得是住在同一个小区、去同一家超市购物的民主党人。对合作者的“挑剔”能极大地提升成功的概率。由此可见，集合是促进合作进化的最具潜力的结构。

3、《超级合作者》的笔记-第315页

该系数指出了相似玩家相遇的相对概率，换句话说，也就是合作者与其他合作者结成团队、背叛者与其他背叛者合伙的相对概率。合作者的平均回报是 $xR + S$ 。同样，背叛者的平均回报就是 $T + xP$ 。如果合作者的平均回报大于背叛者的平均回报，那么合作者数量就有可能比背叛者更充裕。因此，合作者是否能取得针对背叛者的胜利，不仅取决于回报值（R、S、T、P），而且也取决于 x 的值。如果 $x > 1$ ，那么合作者甚至有可能赢得囚徒困境。

4、《超级合作者》的笔记-第327页

让人类真正与众不同的是，间接互惠的合作机制推动了语言的出现，也带来了一种全新的进化模式。在一定程度上讲，我们当前进化的驱动力已经与遗传基础、化学、基因和DNA无关了；而是来源于文化方面，通过学习进行传承，这也是人类之所以如此成功的原因。也正因此，人类大脑进化的方式就与其他生物产生了彻底的差异。我们每一次跟他人谈话时，我们大脑的结构都会发生变化。由此，我们就可以对倾听者的大脑施加结构性的影响。记住，下一次你倾听别人说话时，或者回忆起某个时刻时（哪怕这次回忆转瞬即逝），你的大脑结构都会产生永久性的变化。

5、《超级合作者》的笔记-第308页

人类社会的结构可以通过“集合成员制”进行描述。你更有可能与同属一个集合的人相遇并发生互动。如果你与某人同属多个集合，那么就更容易与此人发生互动，并和他拥有共同的兴趣。以此为基础，我们就能更好地了解人们如何相遇、为何合作。

6、《超级合作者》的笔记-第61页

许多人依然认为，重复囚徒困境中最为显著的策略当属“以牙还牙”，但从成功的角度衡量，“

《超级合作者》

“赢定输移”却更胜一筹。“赢定输移”甚至比“宽宏以牙还牙”更简单一些：只要做得好，就坚持目前的选择，否则就采取行为转换，并不需要理解并记住对手的行为。这一策略只关注自身的得失，以确保自己在博弈中占得先机。因此，人们就会很自然地认为，由于这一策略需要更少的认知技能，它就会更加普遍地存在。而事实上，与“以牙还牙”相比，“赢定输移”的确更适合用来分析米林斯基的棘鱼行为。

7、《超级合作者》的笔记-第334页

从对合作机制的多年研究中，我学到的另一个教训是：我们应该学着拥有外向型的视野，从大处着眼，减少一些竞争性。例如在涉及社会结构的时候，我们必须跳出狭隘的局限，不要光照顾自己的亲属或同类人。亲缘选择（即使适当的表达）仅仅是人类合作的一小部分而已。当需要在更大的社会范围内培育合作的时候，裙带关系的生产力往往是负的。

8、《超级合作者》的笔记-第24页

达尔文的研究工作缓慢而有序。经过几十年的辛苦研究，达尔文得出了这样一个结论：所有的现代生物物种都有一个共同的祖先，而自然选择是生物物种变迁的主要原因。由于繁殖某一物种时并非完美的复制，因此而产生的变异让生物多样性的出现成为可能。不过，中国的传话游戏也向我们揭示出，如果游戏中传递的是一句无意义的话，穿到最后的结果必定会有误解，甚至是胡言乱语。正因为如此，在生物的变异过程中，需要有一种方法来选择有意义的变异。达尔文对此的回答是，只有当一种性状能够为生物带来进化优势时，这种性状才会在漫长的生物代际之中得以传递。这一有力的观点已经成为现代科学的基石。

9、《超级合作者》的笔记-第38页

确定直接互惠案例真实性的方法之一，就是去思考令这一机制起效的必备特征。由直接互惠引起的合作进化，需要参与者有能力识别出眼前的同伴，并回忆起之前与之打交道的结果。它（他）们至少需要一点记忆力，去记住另一个生命体对它（他）们做过的事情，也需要一点智力，去想清楚是否要采取互惠行为。换句话说，直接互惠需要一定程度的高级认知能力。

10、《超级合作者》的笔记-第8页

对于合作的全新理解，意义重大，影响深远。此前，人们所公认的基本进化原则只有两项——突变和选择，前者产生基因的多样化，后者选出对环境最适应的个体。如果从更具创造性的视角来看待进化，我们必须将“合作”接受为第三条进化原则。选择的前提条件是突变，同样的道理，合作的前提条件是选择和突变，缺一不可。通过合作，进化中才产生了富有建设性的一面，从基因到有机体，从语言到复杂的社会行为。合作就是进化的总设计师。

11、《超级合作者》的笔记-第80页

简而言之，我们的理论是说，只有期望的未来收益超过所需付出的成本之时，利他主义行为才会产生。同样，这一思想也可以通过简单的数学关系进行总结：如果对另外一方名声判断正确的概率高于成本收益比，那么合作进化就可能发生。卡尔和我将我们的研究成果提交到了著名的《自然》杂志，并于1998年得到了发表。文章一经问世，立即在间接互惠领域激起千层浪，其他学者还通过实验对这一理论进行了验证。假设你的合作成本为 c ，对方一旦回报，给你带来的收益为 b ，而对方是否真能回报，对此你有 p 概率的把握，那么 $b \cdot p$ 就是合作带来的收益估算，当 $b \cdot p > c$ ，也就是 $p > c/b$ 时，合作就能够发生。——译者注

《超级合作者》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com