

《赢在谈判》

图书基本信息

书名：《赢在谈判》

13位ISBN编号：978750473845X

出版时间：2011-5

作者：马斐

页数：226

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《赢在谈判》

内容概要

《赢在谈判:成功商务谈判的46个攻略》主要内容简介：谈判是一场战争，有些谈判是为了和平，有些谈判是为了正义，有些谈判是为了公平，有些谈判是为了真相，有些谈判是为了解决问题，有些谈判是为了面子……而对于商场来说，谈判就是一场为了利益而斗智斗勇的战争。《赢在谈判:成功商务谈判的46个攻略》由马斐所著，系统性、针对性、实用性并重，是一本成功商务谈判的指导用书。

《赢在谈判》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com