

《商务谈判》

图书基本信息

书名：《商务谈判》

13位ISBN编号：9787311026622

10位ISBN编号：7311026628

出版时间：2005年9月1日

出版社：第1版 (2005年9月1日)

作者：宋超英

页数：383 页

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《商务谈判》

内容概要

有关商务谈判的系统研究发端于欧美等市场经济发达的国家。早在上世纪60年代初，美国就成立了全国性的谈判学会，一些大公司也纷纷建立了自己的商务谈判研究机构，哈佛大学还建立了专门培养政府部门、企业高级谈判人员的谈判培训中心。据有关统计资料，在欧美发达国家每天直接或间接参与谈判的人数占人口总数的10%，而在美国和英国有5%以上的人以商务谈判为职业。

《商务谈判》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com