

# 《10條路，賺很大》

## 图书基本信息

# 《10條路，賺很大》

## 內容概要

# 《10條路，賺很大》

## 作者簡介

# 《10條路，賺很大》

## 精彩短评

1、粗略看了下，倒是对缺的两章感兴趣

# 《10條路，賺很大》

## 精彩书评

1、《10條路，賺很大》目录序 为什么是10条路？ 第1章 赚最大的一条路 确定方向  
创新还是改良？ 伺机出售还是永久经营？ 自给自足还是接受外来融资？ 要上市吗？  
众人攻击的目标 创业者要懂得舍弃 第2章 不好意思，那是我的王位 得来不易  
耐性与辛劳 CEO之路（从我父亲讲起） 如何领导 如何登上执行长之位 丰收时刻  
CEO与企业英雄 最大收获 第3章 老板的左右手 为什么当左右手？ 选对公  
司 装备自己 第4章 名利双收 明星路 崎岖满路 媒体大亨 第5章 嫁  
得好或娶得好 如何跟百万亿万富翁结婚 像醇酒一样，保持得很好 男子汉也办得到！  
爱、婚姻与金钱 第6章 合法劫掠 正义斗士，抑或盗贼？ 劫掠者之路 最赚钱  
的法律工作 侵权诉讼要诀 选择目标 玩过头的原告律师 菁英圈子 第7章 盛  
产富豪的理财业 理财业基本守则 理财业的致富步骤 暴富的对冲基金业 私募基金业  
的巨富 切勿违法 热爱资本主义，别太在意社会观感 第8章 创造收入源 真正的  
发明家 写作致富 总统的退休收入 如果你当不了总统…… 智库骗局 第9章  
房地产大亨 房地产生财之道 学会计算报酬 地产大亨的起步 买、建，还是又买又建  
？ 关键问题：该去哪里？ 第10章 众人之路 工作与收入 该存多少钱？ 令人  
满意的投资报酬率（请买股票） 正确的策略 债券风险比股票更高，没骗你 华尔街女巫  
的故事 富翁，你可以不择手段，選一條適合自己的路走。人人富有、無人貧窮，這樣不是很好嗎？致富有十種恰當的途徑，並非適合所有人。但只要你想成為有錢人，至少有一條是適合你的。到底是哪十條呢？一、開創一門成功的生意二、成為現有企業的執行長三、搭乘富遠見卓識者的便車四、藉知名度發財五、嫁得好或娶得好六、透過律師這一行合法打劫七、利用他人之財（OPM）賺錢八、發明一個無窮盡的收入來源九、將未實現的房地產財富套現，打敗不動產大亨！十、走眾人之路賺很大之一：創業這是賺最大的一條路。創辦自己的公司能創造驚人的財富。美國前十大富豪中，有一半是靠自行創業，包括比爾·蓋茲、甲骨文執行長賴利·艾利森，以及Google兩位創辦人賽吉·布林與賴利·培基，身家各為一百八十億美元。這是條對產業、教育背景或家世都沒有限制的路，博士或大學中輟生一律歡迎。請注意，此路不適合膽小懦弱者。光有願景是不行的！你不但要聰明幹練，還得有魅力，懂策略思維以及具備領導才能。我可以嗎？先想五個問題 走上創業之路前，你必須回答以下五個關鍵問題：第一個問題：你能改變世界的哪一部分？最理想的情況當然是在自己熱中的領域創造改變。但即使是很糟的產業，改變亦能創造價值。接著講第二個問題，企業家改變世界的方式基本上有兩種：創造出真正的新產品或服務，填補市場上的供給空缺，或改良現有的產品。第三個關鍵問題：創業後你如何規畫未來？是想打造代代傳承的企業，還是打算擴張後套現脫身？創一番可留傳後世的生意是很困難的事，不是很多人能做到。創業後套現可以令你相當富有，但通常不會是超級富有。第四個問題：需要大量資本嗎？換個方式講是：你未來需要外來的股權投資，以致自己的股權遭稀釋嗎？還是你可自給自足，靠盈利與銀行貸款支應業務成長的需要？最後的問題：你創立的公司將來要上市嗎？我認為不要上市比較好。企業上市是為了籌集資本，但也一併將靈魂賣給了公眾。不過，凡事都有討厭的一面：真正成大事業者，無不練就銅皮鋼骨，大風大浪也很難傷到他們的自尊。所以，如果你想當一名創業者，就必須勇往直前、有所捨棄。如果你有工作，請辭職。如果你在念書，請退學。能成功嗎？九個指南必讀 新公司怎樣才能成功呢？請參考以下指南：一、選對路徑。你想改變世界的哪一部分？選一個前景看好的領域，或是一個你有把握成功改造、擺脫困境的產業。二、小規模起家，但夢想要大。不管業務規模多小，但不能忘了要有擴充潛力。三、創新或改良。創造新商品或是改良現有的產品，或兩者兼具。四、創業傳世，或伺機出售。這是兩種不同的思維，做法不同，要考量的事也不同，因此盡可能早一些決定要走哪條路。五、接受外來融資，或自給自足。如果你做的是資本密集型生意，你需要外來的資本，如果你想建立留傳後代的事業，應盡可能在資本上自給自足，這樣比較自由。六、上市，或保持非上市。盡可能不要上市，這樣比較自由。七、頂住責難，勇往直前。樹大招風，創業者必須夠堅強。八、學會放手。放手讓員工做事，不要呆坐辦公室，出外找機會，直至公司生意繁忙。九、永遠不要脫離客戶。必須跟客戶與潛在客戶保持聯繫，永遠不要脫離客戶，否則生意不會長久。賺很大之二：跟富翁結婚 瑪麗蓮夢露在電影《紳士愛美人》（Gentlemen Prefer Blondes）中有一句對白：「你不知道男人有錢跟女人長得美是一樣的嗎？你不會只因為女人長得美就跟她結婚。但天哪，如果她剛好很美，那不是很好嗎？」她說對了嗎？覺得很荒謬嗎？是的話，這條

## 《10條路，賺很大》

路並不適合你。這麼說吧：你不會跟一個外表讓你覺得厭惡的人結婚，那麼為什麼要跟一個財務上讓你厭惡的人結婚呢？如果財富能打動你，不妨以有錢人為目標。先搬家，與富人為鄰說起來，自由擇偶算是很近代的事，由此也衍生了一條致富之路。對也好、錯也好，跟有錢人結婚給人某種不當的感覺。請注意：不管是男是女，跟有錢人的婚姻都可能很艱難，跟富人結婚不一定幸福，但一般而言，婚姻不也是如此？現今世界各地的離婚率都很高，但完全沒有證據顯示，跟富人結婚的人離婚率高於社會平均離婚率。只要掌握一些訣竅，你可以做很多事提高成功的機率。最基本的忠告：跟有錢人結婚很好，但你必須確保對方會善待你，而你也能善待對方。你或許覺得好笑，但這的確是可行的致富之路。《華爾街日報》二〇一七年的一項調查顯示，有三分之二的受訪女性表示，她們「非常」或「極度樂意」為錢結婚。而且不只是女性如此，一半的受訪男性也表示願意為錢結婚。首先，怎樣才能找個有錢的情人呢？第一件事是要找到那些有錢人。他們並非滿街都是。跟房地產一樣，尋找有錢情人的最重要三個因素是：地點、地點、地點。有些地方是比較容易碰到有錢人的。哪些地方？看看富比世四百大富豪榜吧！富比世網站（[www.forbes.com](http://www.forbes.com)）上有個地圖，顯示最有錢的人士住在哪裡。這地圖基本上也反映了財富較次的有錢人的分布情況。如果某個州有很多億萬富翁，那麼該州身家五百萬、二千萬元至二億美元的富翁也肯定不少。因此，第一步很簡單，就是離開最窮的州，搬到較富有的州！工作與社交繞著有錢人下一步是將自己的工作與社交活動圍繞著有錢人。如果你從事金融業或投資業，你碰到有錢配偶的機率要比做汽車業高很多。前往紐約或好萊塢，你有機會碰上不少媒體鉅子。受得了的話，你可以參加共和黨或民主黨的活動，這是認識兩黨金主的好辦法。你只要成為募捐活動的志工，就有機會認識金主。關鍵真的就在於地點與時機。梅琳達·蓋茲（Melinda Gates）當年如果不是在華盛頓為微軟效力，可能永遠不會認識比爾·蓋茲。因為他一直是工作狂，很難想像他會在工作以外的地方找到伴侶。多數超級富豪也是這樣。你很可能必須跟老一點的人結婚，因為年輕的富豪並不多。此外，簽一份對自己有利的婚前協議很重要，在夫妻財產非共有的州尤其如此。未來萬一婚姻破碎，婚前協議能让你得到一些保障。一定要簽婚前協議書現今的年輕人不太喜歡婚前協議，覺得這太正經八百，太不浪漫了。但如果你結婚是求財，則不能不簽婚前協議。如果覺得這麼做有點噁心，不妨這麼想：其實做很多事時都要簽合約，你不會不簽協議就收養小孩、買房子、買車，甚至連加入健身會都要簽合約。那麼，婚姻又為何不需要簽約呢？婚姻很可能是最嚴肅認真的夥伴關係，婚前協議因此更加重要。講起「為錢結婚」，一般人會想到年輕女性嫁給年紀較大的男性。但這並非女性專利！很多男士跟事業成功、身家豐厚的女士結婚。現今社會有錢人很多，如果你鎖定富人為目標對象，也大可找到兩情相悅的人，可能性不低於在本地某家書店邂逅心上人。最重要的一步可能是先說服自己，以有錢人為目標是沒問題的。事實上，這真的沒什麼不對。想通後，你就要到有錢人聚集的地方，鎖定目標，制定計畫，然後努力依計而行。只要你做得對，在富人當中找到有情人，沒有理由會比在窮人當中找到有情人更費時間。關鍵在於心態，而如果你的目標是結婚致富，便得維持這樣一種積極心態。該怎麼做，才能有好收成呢？一、選對地點、時機。找出有錢人聚集之地，然後到這些地方去。二、到有錢人出沒的場所去。公益或政治募款活動是認識富豪的好途徑，但要選擇正確的活動主題。三、年紀問題，絕大多數有錢人都上了年紀。繼承大筆遺產的年輕人身邊很可能滿是追求者，接受年紀較大的對象可以提高你的機會。四、簽訂婚前協議。好好想想自己的身價，婚前就要提出要求。此外，務必請一名幹練的離婚律師。律師越能幹，能分到的財產越多。五、不要做蠢事。法官以至全世界都在看，特別是如果你跟超級富豪結婚的話，過好自己的生活。這樣有助你早些取得更多財富。（本文摘錄自序、第一、五章）

# 《10條路，賺很大》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)