

# 《商务英语谈判》

## 图书基本信息

书名：《商务英语谈判》

13位ISBN编号：9787040320244

10位ISBN编号：704032024X

出版时间：2011-6

出版社：高等教育

作者：张立玉//陈珞瑜

页数：344

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《商务英语谈判》

## 内容概要

《商务英语谈判》讲述了：商务谈判是国际商务活动中一个至关重要的环节。在商务谈判中，谈判人员良好的业务素质、娴熟的谈判技巧和出色的语言运用能力是取得谈判成功的关键。《商务英语谈判》一书正是适应当前的发展形势，为培养符合国际市场需求的人才而策划、编写的一本实用商务英语教材。

**使用对象：**《商务英语谈判》可作高等院校商务英语专业学生商务英语谈判课程教材，还可供外贸工作人员、商务管理人员、外企人员以及准备参加BEC和各类商务英语考试的广大考生自学使用。

**教材目标：**《商务英语谈判》旨在帮助读者掌握商务谈判基本用语，熟悉各种商务谈判活动，了解商务谈判活动背景及常识，扩充商务知识，扩大专业词汇，训练谈判基本技巧，提高商务谈判能力和商务谈判分析处理能力。本教材以实用、适用为编写原则，提供各种书面及口语商务活动实例，内容真实，信息丰富，有助于读者进行有效的谈判训练。

# 《商务英语谈判》

## 书籍目录

Chapter One An Introduction to International Business Negotiation  
Chapter Two Establishing Business Relations  
Chapter Three Negotiations on Price(I)Inquiries  
Chapter Four Negotiations on Price(II)Offers and Counter-offers  
Chapter Five Negotiations on Placing and Executing Orders  
Chapter Six Negotiations on Payment Terms  
Chapter Seven Contract  
Chapter Eight Negotiations on Packing and Inspection  
Chapter Nine Negotiations on Logistics  
Chapter Ten Negotiations on Insurance  
Chapter Eleven Negotiations on Disputes Settlement  
Chapter Twelve Negotiations on Agency  
Chapter Thirteen Negotiations on Inviting Tender and Bidding  
Chapter Fourteen Cross-cultural Diversities in International Business Negotiation  
Chapter Fifteen International Business Negotiation in the Era of Internet  
Key

# 《商务英语谈判》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)