

# 《世界上最伟大的推销员》

## 图书基本信息

书名：《世界上最伟大的推销员》

13位ISBN编号：9787507532944

10位ISBN编号：7507532941

出版时间：2010-11

出版社：华文出版社

作者：禾土

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《世界上最伟大的推销员》

## 内容概要

《世界上最伟大的推销员》是一本综合了人类推销精英、成功大家的人生经典、成功法则和黄金定律的书。书中介绍了成为最伟大推销员的成功心态，销售法则，人际沟通技巧和口才智慧等，它们是每个推销员、行销人员创造佳绩、走向成功的金科玉律。

# 《世界上最伟大的推销员》

## 书籍目录

卷一 世界上最伟大的推销员 第一章 海非多年的秘密 第二章 老人的羊皮卷 第三章 真正的财富是成功的信心和决心 第四章 暗夜中的星辰 第五章 勇敢去吧，就这样做 第六章 信守羊皮卷保密的诺言 第七章 决心成功就立即行动 第八章 十卷羊皮卷 第一一卷羊皮卷 第二卷羊皮卷 第三卷羊皮卷 第四卷羊皮卷 第五卷羊皮卷 第六卷羊皮卷 第七卷羊皮卷 第八卷羊皮卷 第九卷羊皮卷 第十卷羊皮卷 第九章 羊皮卷成功的应用卷二 推销大王的成功智慧 第一章 乔·吉拉德的成功智慧 乔·吉拉德成功金言 用积极健康的心态去面对财富 深信奇迹 摒弃不可能 抵抗自身的弱点 准时和节俭是成功的两大关键 让心情休个假 我就是最大的财富 正确地评估自己 认定自己有独特之处 保持自尊的心态 学会推销自己 燃起财富的信念之火 打消怀疑念头 事业上报以热情 日必三省自身 爆发你的力量 把握住财富的机会 挖掘属于自己的机会 在机会到来前准备好 在需求中发现机会 .....卷三 伟大推销员的成功心态卷四 冠军推销员的口才艺术

# 《世界上最伟大的推销员》

## 章节摘录

卷一 世界上最伟大的推销员 第一章 海非多年的秘密 海非在镜前徘徊，时而思索，时而在镜前伫立，注视着镜中自己的容颜。“现在看来，我的全身只有眼睛还和年轻时一样了。”他一边自言自语，一边转过身，缓缓地拖着年迈的步履，在敞亮的大理石地板上徘徊着。卧床和沙发发着微光。镶着宝石的墙壁上，织锦的精美图案熠熠生辉。古铜花盆里，硕大的棕榈枝叶沐浴在石膏美人样的喷泉中安静地生长着。缀满宝石的花坛和里面的花儿竞相争宠斗妍。凡是来过海非这座华丽的大楼的客人都会说他是一个富商。老人穿过花园的围墙，走进大楼的另一边大约五百步远的仓库。他的总管伊莱姆正在门口等他，开始一天的商务。“老爷好。”海非点了点头，没有说话，仍旧面无表情地走着。见到这种情形，伊莱姆一脸困惑，但是他又不好多问，只是默默地跟在后面，心头想着“主人为什么选择这里会面”的问题。主仆二人走到卸货台前，海非驻脚，看着一包包货物从马车上抬下来，井然有序地堆放在仓库里。这些货品种繁多，从小亚细亚的羊毛、细麻、羊皮纸、蜂蜜、地毯和油类，到本地生产的玻璃、无花果、胡桃、香精，帕耳迈勒岛的衣料和药材，阿拉伯的生姜、肉桂和宝石，埃及的玉米、纸张、花岗岩、雪花石膏和黑色瓷器，巴比伦的挂毯，罗马的油画，以及希腊的雕像，等等，只要是能够畅销的，深受客户喜爱的商品，可以说是应有尽有。仓库的空气中散发着香精的气味，海非敏感的鼻子还闻到了香甜的李子、苹果、乳酪和生姜的味道。然后，他转向伊莱姆：“老伙计，咱们的金库里现在有多少现款？”“是全部吗？”“全部。”“我最近没有清点，不过估计在700万金币以上。”“仓库里的现货，折合成金币，总价值多少金币？”“老爷，这一季的货还没有全到，不过我想少说也折合到300万金币。”……

# 《世界上最伟大的推销员》

## 编辑推荐

全美成功者协会主席保罗·迈耶曾评价此书说：“遵循书中原则行事的人，不可能遭遇失败，无视这些原则的人，也不可能成就大事业。”那么此刻你的选择该如何呢？

# 《世界上最伟大的推销员》

## 精彩短评

- 1、经推荐，觉得还是不错的！@
- 2、不错，想买本随时激励自己。要好好学习
- 3、内容很生动，印刷质量也好
- 4、还没怎么看，回头再送上心得
- 5、只要你也能养成成功的习惯，你就是下一个成功者，你就是下一个世界上最伟大的推销员！-
- 6、鞋子不错，美观合适，满意。

# 《世界上最伟大的推销员》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)