

《低调做人的哲学》

图书基本信息

书名：《低调做人的哲学》

13位ISBN编号：9787538859256

10位ISBN编号：753885925X

出版时间：2009-1

出版社：黑龙江科学技术出版社

页数：401

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《低调做人的哲学》

前言

当今社会，是一个崇尚个性、张扬自我的年代，似乎只有风风光光做人、轰轰烈烈做事才能够紧随时代表步伐，赢得良好的社会声誉。其实，这是一种误解。固然，做人要懂得推销自我：你只有将自己的才能和魅力充分展示出来，才能获得他人的关注和认可，才能争取到更多更大的发展空间。同时当今社会也确实实实在在地在创造各种机会鼓励和支持大家这么做。然而，这并不意味着你要随时随地张扬卖弄——这样一来，你非但不能如愿以偿，反而会弄巧成拙、事与愿违。商界巨子李嘉诚在他的儿子李泽楷踏足商界时，曾对他有这样一番训诫：“树大招风，低调做人。”可见，比起不知天高地厚、招摇过市的人来，那些真正事业有成、人生得意的人，反倒更多信奉和秉持的是一种低调的处世原则。究其原由，其中蕴含着很深的人生哲理。古语有云：木秀于林，风必摧之；行高于人，众必非之。古今中外，大凡功成名就、才华出众之人，往往比普通人更容易惹人嫉恨，遭受攻击。不错，成功固然可喜可贺，但成功绝不是可以向人炫耀的资本，更不是可以借以打击他人的武器。一个成熟、睿智的人，要能够在志满意得同时，为他人腾出一片休憩、喘息的空间，不要让自己的荣耀成为盘踞在他人心中的阴影，不要让自己光鲜、轻狂的身影成为他人瞄准、射击的靶子。因此，从这个意义上说，低调做人实为规避风险、明哲保身的良好策略。

《低调做人的哲学》

内容概要

《低调做人的哲学》指出了高调行事的不良影响及其危害，探讨了低调做人的哲学基础和现实意义，详尽提供了说话、做人、办事、交际、职场等方面低调做人的方法和诀窍，帮助广大读者掌握低调做人这门实用的处世哲学，在人生实践中加以灵活运用，低姿态做人，高标准行事，在复杂诡异的人际环境中进退自如，绕开弯路，开创广阔的发展空间，成就一份辉煌的事业，收获丰盈美满的人生。在崇尚个性、张扬自我的时代，似乎只有风风光光做人、轰轰烈烈做事，才能展示自己的才能和魅力，获得他人的关注，赢得良好的口碑。自我推销固然重要，但如果过于炫耀卖弄、招摇于市，高调行事，非但不能如愿以偿，反而惹人嫉恨，遭到诋毁和攻击，使自己的人生和事业蒙受挫折和损失。而低调做人，平和行事，不仅能获得他人的钦佩和赞赏，而且能避免一些无谓的纷争，更利于立身处世。低调做人是行走社会的生存哲学，是成就事业的坚固基石。

《低调做人的哲学》

书籍目录

上篇 为什么要低调做人第一章 地低成海，人低成王1. 低基调做人并非低标准处世低调是外“抑”内“扬”的处世哲学低调做人是一种积极主动的进取态度2. 低调做人是以低就高的强者攻略低是高的铺垫，高是低的目标先潜下心来，才能伸出手3. 低调做人是立足社会的必然要求从低微处起步更益于立身放低心态才能走稳脚下路4. 低调做人是发展事业的基本姿态深藏不露可避免无益争斗低调处世有益于养精蓄锐第二章 低俯一生，尊荣一世1. 低调做人是尊严立世的根本方式低调做人即是不卑不亢做人谋大者无形，音大者希声2. 低调做人是广聚人气的王者风范平易近人者人皆近之得人心者得人助求贤者，谦恭大度得良才3. 低调做人才能在顺逆境中安然进退低调做人能缓解人际压力。低调的人能在人际环境之中进退自如第三章 直木遭伐，并干水枯1. 低调做人是安身立命的天然屏障显眼的花草易招摧折爬得越高则可能跌得越重2. 低调做人是化解人际风波的最佳策略逞强好胜之人四处树敌卖弄张扬的人惹是生非骄矜自大之徒一败涂地第四章 水满则溢，月盈则亏1. 骄傲自满是搬起石头砸自己的脚水满则溢，过犹不及狂躁者徒有大志2. 成熟的果实是下坠的一桶水不晃，半桶水响丁当真龙总是潜于水3. 放低姿态才能继续进步放低姿态始见自身不足持盈若亏方能不断自勉不要事事都较真不和小人较劲莫与强者争锋中篇 怎样低调做人第五章 贵而不显，华而不炫1. 春风得意时要慎防枪打“出头鸟”才高不自诩，艺高不自傲居庙堂之高，常反躬自省为富不可不仁，为贵不可不义2. 抬高自己就是孤立自己做人别太拿自己当回事适当犯些无关紧要的“错误”不要把人比下去淡化自己的优位降低姿态与他人交往善于与常人平起平坐3. 志得意满时要能够居安思危得意时切勿忘乎所以戒骄戒奢，守本克欲像普通人一样简约生活风光不可占尽，宜分他人一杯羹理“直”气“壮”时也千万别越位4. 降低姿态可以平和众人心态才高莫要目中无人位高不必耀武扬威财高无须声大气粗第六章 防微杜渐，稳中求胜1. 见微知著：谨慎才能驶得万年船言顾行，行顾言走一步，看三步见小利，思大害2. 人在江湖：时刻看清脚下的路小事小节往往是大事大节的关键不要轻言承诺与人相交要掌握分寸说话办事，要给人留有余地3. 祸从口出：一定要把好嘴上这道门言多必失，逢人只说三分话闲来莫论他人非言谈之间莫揭人伤疤抱怨之辞切勿乱发与其多说，不如善听4. 趋吉避凶：不争强好胜是明智之举做事不要强出头第七章 鹰立如睡，虎行似病1. 示人以弱乃低调做人的大智慧示短制长，扮弱胜强欲扬先抑，欲擒故纵2. 攻人以谋不以利，用兵斗智不斗勇君子不喜诈谋，亦不可不识诈之为谋诈亦非易也，术不精则败诈后需复归中正3. 低调做人者以匍匐谋求长远胜利匍匐，以求出其不意攻其不备以静制动，静以察真以逸待劳，以不变应万变4. 匍匐不等于趴着不动不动声色，暗中较劲假戏真做，瞒天过海暗中筹划，蓄势待发下篇 借调做人的同时，也要高标处世

《低调做人的哲学》

章节摘录

老人说：“那么你知道为什么海那么伟大吗？”年轻人不敢贸然接茬。老人接着说：“海之所以伟大，是因为它装了无限多的水。而海之所以能装那么多水，是因为它的位置最低。”位置最低！噢，原来大海是以其最低成就其伟大的！老人正是因为能够把位置放得很低，所以能够从容不迫，能够知足常乐。而许多年轻人有时并不能摆正自己的位置，因此经常为自己的一点成绩而沾沾自喜，因自己的一点优势便夜郎自大。相反，如果能把自己的位置放得低一些，脚踏实地，站稳脚跟，然后一步步登攀，到达顶峰才更有把握。正如一位哲人所言，很多高贵的品质都是由低调的行为成就的。要想高成，须得先低就，世上绝大多数成功人士都是从低调做人开始一步步走向人生巅峰的。

一位计算机博士学成后开始找工作，因为有个“吓人”的博士头衔，一般的用人单位“不敢”录用他，而经验的缺乏又让很多知名企业对他抱怀疑态度。在整个不景气的就业形势下，他发现自己的“高学历”竟然成了累赘。思索再三，他决定收起所有的学位证明，以一种最低的身份进入职场，去获取自己目前最需要的财富——经验。不久，他就被一家公司录用为程序输入员。这种初级工作对于拥有博士学位的他来说简直是种“侮辱”，但他并没有敷衍了事，反倒仔仔细细、一丝不苟地工作起来。一次，他指出了程序中的一个重大错误，为公司挽回了损失，老板对他进行了特别嘉奖。这时，他拿出了自己的学士学位证书。于是，他得到了一个与大学毕业生相称的工作。

这对他是个很大的鼓励，他更加用心地工作，不久便出色地完成了几个项目。在老板欣赏的目光中，他又拿出了自己的硕士学位证书，为自己赢得了又一次提升的机会。爱才惜才的老板对他产生了浓厚的兴趣，开始悉心地观察他，注意他的成长。当他又一次提出一些改善公司经营状况的建议时，老板。

《低调做人的哲学》

媒体关注与评论

夫唯不争，故天下莫能与之争。——孔子 不自见，故明，不自是，故彰；不自伐，故有功，不自矜，故长。——老子 路径窄处，留一步与人行。滋味浓的，减三分让人尝。——洪应明 只有安静的水流，才能在不经意间走得更远。-任正非 树大招风，低调做人。——李嘉诚 一棵树要长得更高、更壮，接受更多的光明，那么它的根就必须更深入黑暗。——德 尼采

《低调做人的哲学》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com