

《杜拉拉职场潜规则》

图书基本信息

书名：《杜拉拉职场潜规则》

13位ISBN编号：9787510409738

10位ISBN编号：751040973X

出版时间：2010-6

出版社：新世界出版社

作者：王小嫫

页数：193

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《杜拉拉职场潜规则》

前言

工作不好找，升职不容易；前途很渺茫，理想太虚幻——这是很多现代职场人甚至是职场“老江湖”们时常发出的感叹，而对于那些满怀理想和憧憬的职场新人来说，对此的体会应该是更加深刻的。因为，当他们经过十几年的苦读从象牙塔和父母的呵护中走出来步入社会、步入职场的时候，往往会被残酷的现实所俘获，甚至被击垮、毁灭。而小说《杜拉拉升职记》的出现，则扫去了许多职场人心中的这块阴霾，更让大家从中找到了许多共鸣。随着小说的畅销，同名电影、电视剧的跟风热映，杜拉拉已经成为一个职场成功的典范和符号。这时候，人们不禁想弄清楚：杜拉拉这个姿色、学历都不算出色，更没有什么特殊背景的南方小女子是怎样只用了四年时间就从一个月薪4000元的区域销售代表成长为了一个年薪23万的人事行政经理的呢？要知道，这在人才遍地、竞争激烈的现代职场中，对任何一个人来说都是很难办到的事情。难道仅仅是靠她“老黄牛”般的奉献精神以及“倔驴”般的刻苦努力这些作者口中所说的冠冕堂皇、可以摆到桌面上来说的“正规路子”吗？答案当然是否定的。可以毫不夸张地说，如果不是因为杜拉拉在职场的历练中慢慢参透了隐藏于其中的那些潜规则，并且成功地将它们“玩转”于股掌之中的话，那么她的成功便很难到来，至少不会来得这么快。

如此说来，杜拉拉其实并没有“三头六臂”，也只是普通人一个，换句话说，她的成功是可以复制的。所以，这本小说能够被许多职场人称为“职场白领生存手册”也就不难理解了。说到底，《杜拉拉升职记》之所以获得如此高的赞誉，正是缘于它揭示了“潜伏”于职场中的那些看不见、摸不着，但是却关系着每个人职场命运的潜规则。这些潜规则告诉我们，要想在职场中有所作为，就必须搞定一些关系，找到一些“门道”，破解一些“密码”。作为一部小说，《杜拉拉升职记》具有很强的可读性，但是作为一本职场必备的“修炼书”，小说的体裁却限制了其道理性的阐述。于是，《杜拉拉职场潜规则》这本书便应运而生，本书力争将这些职场中的潜规则更直观、更清晰地呈现在读者面前。

第一，搞定一些关系。作为职场人，就要学会搞定与上司、下属、同级以及内外部客户等等许多人之间的关系。用HR的话来诠释就是——了解组织架构并具影响力，建立内外部关系以达成绩效。可是谁都知道，这个世界上最难搞定的就是人与人之间的关系，尤其是办公室里的人际关系。因为，职场竞争的原则注定了办公室里的竞争无处不在，一间小小的办公室就像是一个社会的缩影。如何处理好这方方面面的关系，让自己能够在其中如鱼得水、挥洒自如呢？一定要时刻与上司保持一致，上司的话外音一定要听准，不要在办公室里谈友情，越级报告不可为，“现官”永远不如“现管”，不能丢掉“防人之心”，慎用mail，不要挑战上司的妥协能力……这些影响甚至决定着你的职场前途的潜规则一定要牢记在心。

第二，找到一些“门道”。升职加薪是每一个职场人追求的目标，但是能够从高手如林的竞争者中脱颖而出、得偿所愿的人总是很少。为什么？除了不努力工作、缺乏奉献精神、能力未达标准等客观因素之外，多半是因为还没有摸清其中的“门道”。比如，有业绩更要有有人际，经常加班不一定能成为老板眼中的好员工，“烫手山芋”更要接，不要得罪核心部门的员工，最强大的靠山是自己的价值……而这些关乎升职加薪的“门道”也是你必须熟稔于胸的。

第三，破解一些“密码”。

《杜拉拉职场潜规则》

内容概要

《杜拉拉职场潜规则》一书，不是《杜拉拉升职记》的一部简单分析之作，而是另外原创了一部情景小说，并将此小说以案例形式从始至终穿插于书中，让读者能够身临其境般地感受职场中的“血雨腥风”。书中以CF中国公关办公室作为背景，描述了以小叶为主的一群不同年龄、不同经历、不同性格、不同阶层的职场人的或成功或失败的职场经历，并为读者总结了最为经典和实用的二十六条职场天规，相信会让每位读者更深刻地理解职场，从而找到自己的职业成功之路。

《杜拉拉职场潜规则》

作者简介

王小嫻 白领丽人，现为外企高管。谙熟职场心理学，对职场成功法则有着独到而深刻的理解和体悟。因其迅速完成了由蚁族到白领，再由白领到金领的华丽转变，对“杜拉拉”的经历可谓感同身受，所以被朋友和同事戏称为现实版“杜拉拉”。她的文章清新、幽默，文笔精道犀利，时常发表于报刊杂志，很多小文被人争相传阅，深受读者喜爱。今聚多年文章和职场心得于一书，相信会给每位职场打拼者很多启示和帮助。

《杜拉拉职场潜规则》

书籍目录

1.杜拉拉的职场“三级跳”——从国企到民企再到外企的华丽转身职场天规第一条：职业定位决定职业前途拉拉族职场潜伏记1：李想的理想之路——前途是光明的，但道路往往是曲折的2.你想在文员职位上一呆就是七年吗——志向决定命运职场天规第二条：职场只有两个角色：主角和配角拉拉族职场潜伏记2：三个女人一台戏——职场中的女人靠什么赢得青睐3.“老黄牛”拉拉的晋升之道——吃亏是福职场天规第三条：有时候，烫手的“山芋”也能产生意外的附加值拉拉族职场潜伏记3：意外收获——只是我运气好？那你也撞一下给我看看4.一封转发给玫瑰的邮件——弹劾上司要慎之又慎职场天规第四条：在上司的上司眼里，你永远没有上司重要拉拉族职场潜伏记4：打上司的“小报告”——看来你是不想混了5.拉拉和玫瑰的初次“较量”——上司喜欢什么样的下属职场天规第五条：一定要时刻和上司保持一致拉拉族职场潜伏记5：主管的成长历程——老孟是怎样“炼”成的6.两个“聪明”的下属——真正聪明的人是谁职场天规第六条：把自己当成最聪明的人，往往是最笨的拉拉族职场潜伏记6：老百姓可不是好忽悠的——你想借机出头？修炼还差得远呢7.别人的诱导是“坟墓”——天上不会掉“馅饼”职场天规第七条：如果丢掉“防人之心”，那么掉进“陷阱”也不要喊冤拉拉族职场潜伏记7：猫哭耗子假慈悲——你不“死”，我怎么上位8.拉拉的靠山——你站对队伍了吗职场天规第八条：跟对上司你才能走对路，否则等待你的很可能是职场中的“死胡同”拉拉族职场潜伏记8：谁让你跟错人了呢——失足成千古恨，再回首已百身9.“You Deserve it”的两种解释——知道你是怎么被踢出局的吗职场天规第九条：一定要听懂上司的话外之音拉拉族职场潜伏记9：109元还是10.9元——想跟我斗，你还嫩点儿10.潜伏在DB中国的“笑面虎”——把你的意图隐藏得深一点职场天规第十条：职场中不缺聪明人，缺的是有城府的人拉拉族职场潜伏记10：小叶“潜伏记”——想做副主管？现在还不是时候11.金无足赤，人无完人——学会辩证地看问题职场天规第十一条：千万不要轻视你的顶头上司，即使在你看来他远不如你拉拉族职场潜伏记11：一箭双雕——你不知道，马王爷有三只眼啊12.销售部人人是老大——能让你卷铺盖的不仅仅是上司或老板职场天规第十二条：千万不要招惹核心部门的员工拉拉族职场潜伏记12：实践出真知——经验从哪来啊？当然从教训中来了13.有多少人因“人际”不好被炒——人际有时候决定你的前途职场天规第十三条：有业绩，更要有有人际拉拉族职场潜伏记13：心急的桃子——不去香港，升职也轮不到你14.像杜拉拉一样三缄其口——私人的话题尽量少谈职场天规第十四条：高你半级的人最危险，同级之间更无友情可谈拉拉族职场潜伏记14：新官上任——你触动了谁的利益15.拉拉加班的“产值”相当高——加班的“门道”职场天规第十五条：经常加班的就是好员工吗？未必拉拉族职场潜伏记15：倒霉的阿民——平时不烧香，自然要遭殃16.杜拉拉为什么严守爱情的秘诀——绯闻女孩只在电视里受欢迎职场天规第十六条：办公室恋情是一朵带刺的玫瑰，还是少碰为妙拉拉族职场潜伏记16：海音走了——不是别人太狠毒，怪你自己不小心17.蛋糕烤好了要裱花——费力不讨好该怎么办？职场天规第十七条：要想让上司看到你的成绩，就要时刻与上司保持良好的沟通拉拉族职场潜伏记17：王婆卖瓜，自卖更要自夸——今天，你汇报了吗18.无的放矢招人厌——啰嗦的致命弱点职场天规第十八条：耽误上司的时间等于“谋别人的财，害自己的命”拉拉族职场潜伏记18：看你那啰嗦样。还想升职？别想了19.薪水很重要，但不是最重要的——不要总拿加薪说事儿职场天规第十九条：别被薪水套牢，否则很有可能断送你的职场之路拉拉族职场潜伏记19：失策的老米——你以为自己很“值钱”吗20.打起精神干好本职工作——小心“竹篮打水一场空”职场天规第二十条：你可以骑驴找马，但要记住，千万不能“虐待”那头驴拉拉族职场潜伏记20：愤怒的媒体——心二用早晚要吃亏21.不该说的千万别说——小心隔墙有耳职场天规第二十一条：mail要慎用，更要慎用的是你自己的那张嘴拉拉族职场潜伏记21：莫莉的“末路”——都是大嘴惹的祸22.商业客户部的拆拆合合——功高盖主不可为职场天规第二十二条：努力工作是应该的，但有时候功劳却是上司的，这一点你一定要明白拉拉族职场潜伏记22：崭露头角——一抓住危机中的机会23.DB“惊变”之后——你要依靠的还是自己职场天规第二十三条：一定要有靠山，但最强大的靠山还是自己的价值拉拉族职场潜伏记23：小叶的“杀手锏”——原来她是老A的学妹24.“倒李事件”始末——竞争失败后更要摆正心态职场天规第二十四条：当同事或下属变成你的上司时，你要比原来更“乖”一点才行拉拉族职场潜伏记24：阿民的机会——桃子，你的肚子疼得可真是时候25.该妥协时就妥协——学会在利益中权衡职场天规第二十五条：千万不要挑战上司的妥协能力，否则，他会“Wish you a bright future”拉拉族职场潜伏记25：最后的桃子——都是“流言蜚语”惹的祸26.为什么杜拉拉总能越跳越好——权衡利弊之后的最佳决定职场天规第二十六条：跳槽，给个理由先拉拉族职场潜伏记26：老孟的选择

《杜拉拉职场潜规则》

——跳槽的成本，你计算过吗

《杜拉拉职场潜规则》

章节摘录

这时候，有同学劝他别只吊在“财会”这一棵树上，考虑一下其他的工作，即使跟专业不搭界，但也总好过干呆着吧。L君觉得同学的话很有道理，所以他又投了一些业务、行政方面的简历。不久之后，他被一家销售公司招聘为销售业务。公司虽然是一家民企，但效益还算过得去。经过半个月的培训，L君正式上岗了。第一个月他的运气不错，不仅完成了销售任务，而且超额了15%。月底发薪时，连工资带奖金一共领到了三千多块。三千多块当然不算多，但对于刚出校门、出身农门、自己又从未赚过钱的L君来说这也算得上是一笔“巨款”了。当晚，他就邀请了几个要好的同学到餐厅好好消费了一番，席间不免憧憬了一下未来，说了些“照此发展下去，一年之后就能当主管，两年之后就可以买房子、买车”之类的豪言壮语。然而，正当L君憧憬着美好未来的时候，第二个月，他的销售任务却只完成了50%，结果奖金一分没拿到，基本工资还被扣除了一半，最后发到手里的钱只够勉强度日。看着其他同事五千、八千的往兜里揣钱，L君是既羡慕又嫉妒。他发誓下个月自己一定要更加努力，争取超额完成任务。谁料到，接下来的一个月，他还是没完成任务。他不死心，仍继续努力，可是，老天爷好像故意和他作对，接下来的三个月里，仍然是一点也没“眷顾”他，他离销售任务总是差那么一截儿。期间，部门主管也曾找他谈过话，劝他重新考虑一下自己的职业选择，话里话外的意思就是说他不适合销售这个职业，因为想要做好销售仅凭努力是远远不够的，还要对销售技巧和顾客心理有一定的研究，而L君在这些方面都是弱项。可偏偏L君个性很固执，主管见他热情不减，而且每个月也并非不出成绩，还没到公司白发给他薪水那份儿上，也只好再给他一些时间。就这样，L君时常青黄不接，偶尔有一个月能完成任务，接下来就有两三个月差一点。但为了能够早日实现月月超额完成任务，然后做主管、买房、买车的梦想，尽管过得有些苦，但L君还是咬牙挺住了。就这样，三年的时间悄然而过了。如果没有接下来的一次同学聚会，恐怕L君还会陷在自己的梦想里，没有出头之日。那年年底，L君收到老同学的邀请，参加大学同学的聚会。这几年来，由于一直忙着实现自己的职业梦想，L君很少联系同学，心中对同学自是十分想念。所以，他如期而至。但是，当他看到昔日和自己钻一个被窝、吃一碗面条的同窗如今个个衣冠楚楚，开着轿车，不是会计师就是注册师的时候，他的心仿佛被一根针狠狠地刺了一下。赴宴归来的第二天，L君就向主管递交了辞呈，主管对他的警醒有些意外，又有些释然。在接下来的日子里，L君利用半年时间重拾了被自己扔掉了整整三年的专业，在这期间他还应聘到一家会计事务所做了一名最初级的会计。一边工作，一边学习，他的日子变得又忙碌起来，虽然赚得不多，但内心却充实了许多，因为他知道，这一次，他没有选错路。

《杜拉拉职场潜规则》

编辑推荐

一部从根本上改变你的职业命运的书！ “混迹”职场必读书： 这些年，没有人会告诉你！ 一部比《杜拉拉升职记》更为实用的成功法则 你从不知道的职场心计与暗语！ 随电影同步上市，伴电视剧超级热销，重新解读、全新演绎职场中的“杜拉拉” 比潜伏更残酷，比杜拉拉更现实 全国首部“半小时”职场励志读本

《杜拉拉职场潜规则》

精彩短评

- 1、根据杜拉拉升职记写的一本书评兼讲解，虽然没什么深度。还不错，值得读一下。
- 2、这本其实不错，很多suggestion值得一看

《杜拉拉职场潜规则》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com