

《瞬间读人术》

图书基本信息

书名：《瞬间读人术》

13位ISBN编号：9787502177966

10位ISBN编号：7502177965

出版时间：2010-6

出版社：石油工业

作者：吴艳龙

页数：321

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《瞬间读人术》

前言

读人，改变你一生的修炼生活中，你是否常有这样的“奢望”：如果不必费尽口舌，就能赢得谈判多好啊！如果不用他说，就能知道他在想什么多好啊！如果在面试的时候，瞬间就能搞定面试官多好啊！如果能钻进上司心里，成为他身边的红人多好啊！如果能摸透每位同事的性情，在职场左右逢源多好啊！如果不需要很费力，就能与亲爱的他/她心心相印多好啊！如果无须长相处，就能知道身边的每个人究竟怎样多好啊！事实上，这些并不是什么奢望。当你在交际上屡屡受挫时，不要只顾唉声叹气，应该反思自己；当你受到他人欺骗时，不要只顾埋头抱怨，应该反省自己；当你得到他人帮助时，不要只庆幸是运气太好，应该感谢自己。因为人生是顺是逆，取决于你识人的本领。谈到识人这个话题，也许你现在是一头雾水。没关系，下面一起来测试一下，便可以知道你的识人本领究竟如何了。

《瞬间读人术》

内容概要

《瞬间读人术:读懂对方心理的129种方法》内容简介：弗洛伊德曾说过：“任何人都无法保守他内心的秘密。即使他的嘴巴保持沉默，但他的指尖却喋喋不休，甚至他的每一个毛孔都会背叛他！”只要能掌握阅读人心的技巧与方法，你就可以听到对方发自内心的声音，看穿也内心的动向，从而在与其交往过程中，抢占先机、游刃有余！智慧识人，机巧用人。如何让对方一见面就喜欢上人我？如何让自己远离他人谎言的陷阱？如何看破山盟海誓背后的沧桑结局？如何潜移默化地让大家愿意与你合作。《瞬间读人术:读懂对方心理的129种方法》只要不留痕迹地读懂对方，一切尽在掌握！

《瞬间读人术》

作者简介

吴艳龙，笔名龙蓉，1969年出生于山东济宁。一直致力于经济学的普及，毫不保留的将过来人的经验传导给年轻人。以自己的亲身经历提醒20几岁年轻人以经济学理性思维看待生活，并给出很多生活、工作的经济方案。在广大读者中赢得不错的口碑。

书籍目录

第一篇 向FBI学习，破译人的身体语言第一章 嘘！身体语言是个秘密 从“心口不一”说开去 领悟身体无声的言说 姿势与动作，袒露心迹的两大途径 解读身体语言，必须守基础规则第二章 听！发自我内心的声音 语速是内心变化的指示器 闻其声，可辨其人 顺着声音的线索，摸透他的心 不同的本性，别样的言语习惯 闲谈，不经意间流露真心第三章 看！他的身体在说话 泄露心机，从“头”开始 表情，让他的心底一览无余 透过双眸，欣赏他心灵的画卷 触摸，感受他的“心”信息 手势，是他内心无言的表白 捕捉站姿，分析他的心理信号 观察坐姿，窥探他的心理第四章 小心！读人有界 身体空间是“私有领地” 交往，不可不懂距离学问 有些距离，只能无奈地容忍 注意，“私有领地”有标示 侵犯，就在我们身边第二篇 一叶知秋，透过细节看人心第五章 悟！服饰装扮蕴涵心物语 “你就是你所穿的” 随身饰物，诠释心灵的点缀 关于他让鞋子悄悄告诉你 浓妆淡抹，抹不掉她的心语 遮遮掩掩，帽子是他欲说还休的谜 手提包，小空间里映衬他的性情第六章 窥！行为习惯藏心理玄机 “习惯是开启心灵的钥匙” 吸烟姿势，是他鲜明个性的表现 电话，让他的性格显露无遗 他的睡姿有话对你说 一杯咖啡，带你走进他的心境 推杯把盏，姿势各有千秋 笔迹，写的都是心路历程第七章 度！兴趣爱好折射他的秉性 音乐喜好，告诉你他的性格倾向 别样的球类运动，别样的生活态度 从书籍喜好，“读”出他的性格 旅游偏好，展现他潜在的性格 棋品是人品的一面镜子第三篇 拨开迷雾，识破人心第八章 投石问路，引他“出洞” 用反馈试探法，透视他的心 投其所好，观其人品 换个角度，看清他的本质 让第三方告诉你他的真面目 激将法，让他毅然出手第九章 破谎有术，直击对方心底 看到微笑背后的真相 不要被她的眼泪所欺骗 谎言，往往是这样开头的 由“做贼心虚”谈破谎之术 利用证据，戳穿他的谎言 以谎试谎，借力打力 将计就计第十章 张弛有度，避开识人暗礁 抛开先人为主的臆断 莫被表面的友善所迷惑 卸下人情的包袱 牢记识人的两大禁忌 你要格外小心这些人第四篇 识破人机，主商海浮沉第十一章 应付自如，酬对人心 挖掘场面话背后的心理秘密 请客，让他的内心“可视化” 餐桌之上，呈现他的本性 商谈地点的选择，反映他的性格 名片，也是他性格的卡片 个人嗜好，让你靠近真实的他 美酒伴良言，促进彼此感情 劝酒&拒酒，要动之以情第十二章 掀开心理底牌，决胜谈判 口舌之战VS心理之战 他在想什么？“举手投足”传答案 交涉，注意他坦诚的嘴唇 小动作，泄露他的下一步行动 懈怠的身体，无声的拒绝 他的上半身，给你决策性提示 必杀，将反诘进行到底 不同的对手，别样的对策第十三章 相心而动，让你的业绩飙升 10秒钟，叩开客户心门 读懂他身体潜藏在购买信息 消除他的怀疑，促成交易 百般辨别，看透“石头”顾客 缓解顾客愤怒，化解推销危机 获得顾客心理认同，卖出你的产品第五篇 纵横人心，摆平办公室第十四章 看透面试官，应聘有道 注意，面试官在暗示你 听！面试官话里有话 神情告诉你他的最终决定 面试，双方身体语言的抗衡 洞悉性格，拿下所有面试官第十五章 揣摩上司，坐上晋升直通车 办公桌，让你认清上司真面目 领会上司意图，钻到上司心里 他有性格，你有应对术第十六章 认清同事，立足职场 观察平常表现，读懂他的真心 揭穿他的“表里不一” 从工作态度看穿他 解读支配他行为的“心”思想 言谈中，倾听他的心声 把握同事类型，相处不走弯路 五招让你与同事和睦相处第十七章 鉴心有术，择出你的千里马 莫以相貌论英雄 识才，发现潜在的他 认清真面目，制伏所有下属 摸透性格，有效领导 区别对待，善用各类下属第六篇 “心”开始，新生活第十八章 解密丘比特箭下的“知心爱人” 听身体“讲解” 男女有别 心理中的“爱情左灯右行” 爱，让眉目来传情 女人，不可忽视他的反常行为 约会，让你更了解他的内心 浪漫情人节，礼物最知心 男人，你要小心这些女人 女人，千万不能嫁给这些男人第十九章 消费，看破商家的心理招数 赠品，不是免费的午餐 减价、打折，真的便宜吗 别中了返券的连环计 远离“发票陷阱” 网购，要会见招拆招第七篇 借大师慧眼，鉴人有术第二十章 向曾国藩学习鉴人用人之道 察人识人，神骨为先 从五行观外相，推知性命损益 观色识人，心思可见 识内刚柔，以辨才奸 剑走偏锋，精准鉴人心 选人用人，“德”字为本 知人善任，各尽其职 用人要扬长避短第二十一章 向庄子学习九法证心之道 察行方可证心 危难面前，考察他的胆识 利益面前，看他是否清廉 任务面前，检验他的信用 混杂面前，探查他的本性 疏远面前，观察他的忠诚 亲近面前，观察他的礼节 困难面前，试探他的能力 仓促面前，测试他的反应 酒醉之后，掘出他的秘密

《瞬间读人术》

章节摘录

插图：在这一点上，女性听众更善于发现蛛丝马迹。因为女性在交流时，更多地依赖无声的肢体语言，一旦她们发现一个人的话同他的身体动作自相矛盾时，她们马上就会忽略他讲的话，而对他产生强烈的质疑。

3.考虑身体动作发出的连贯性。解读身体语言的一个致命的错误就是，将每个表情动作孤立起来，在忽视其他相联系的表情、动作，以及背景的情况下，片面地解读他人的肢体语言。例如，用手触摸嘴唇，有可能表示撒谎、不确定等意思。所以，其具体含义应当取决于同时发生的其他表情和动作。另外，肢体语言也有词组、句子和标点之分，每一个表情或动作就好比一个单词，而每一个单词的含义都不是单一的。为能更准确地解读，人们应把词语放到句子里，配和其他词语一起理解，如此才能彻底弄清楚具体的整体含义。所以，在获取身体语言的真实信息之前，每个人都需要连贯地观察他人的身体语言。从现在开始，每天坚持利用15分钟的时间来观察别人，并有意识地观察自己的姿势，这将对你的工作和生活都大有裨益。因为，美国科学家提供的数据所显示，一般人一天实际说话不过10~11分钟，而非语言信息（绝大多数为身体信息）是语言信息的五倍之多。

《瞬间读人术》

编辑推荐

《瞬间读人术:读懂对方心理的129种方法》是教你快速洞悉人心的实用宝典。

《瞬间读人术》

精彩短评

- 1、应该是搬的日本的研究成果
- 2、此书言简意赅，能够窥到人的内心深处，很值得阅读，很有韵味，为《心理学》这门学科领域的发展具有深远的教育意义~
- 3、pdf,txt

《瞬间读人术》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com