

# 《以诈止诈》

## 图书基本信息

书名：《以诈止诈》

13位ISBN编号：9787807322429

10位ISBN编号：780732242X

出版时间：2006-04-24

出版社：接力出版社

作者：刘墉

页数：175

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《以诈止诈》

## 前言

人在诈中不知诈 每次看见年轻人穿不合身的西服，就让我想起自己做第一套西服的惨痛经历。

那一年我刚考上师大，母亲主动提出要为我做套西装。我阿姨听说，立刻送来一套西装料，是街上一个陌生人卖给她的。陌生人自称刚由香港回来，带了几套上好的英国毛料子。没等我阿姨开口，就点燃火柴，烧西装料的一角，递到我阿姨面前，说：“您闻闻，有烧毛的焦味，保证是百分之百的羊毛。”我阿姨问问价钱，还可以，就买下，再转手送我了。我如获至宝，拿去一家西服店请师傅量身定做。母亲陪我一起去，不放心料子，问店家这料子好不好。师傅说好极了，又讲因为要做得细，不好做，所以工钱不能省。隔一个多礼拜，我去试装，觉得有点垮，师傅说可以调整。问题是，调整完，穿上还是垮。更惨的是我第一天穿出去，同学居然笑问我是不是穿老爹的旧西装，一副衰相。我又跑回西装店，问能不能改进。没想到，师傅斜眼看看我，说：“够好啦！这种烂料子，能给你缝出来已经不错了。”我大吃一惊，问他：“你不是说料子很好吗？”他又一笑：“很好！当然很好，那总是块料子啊！”又说，“你来做西装，我是裁缝，只管做，赚你裁缝的钱。我这儿有那么多好料子。谁让你不在这儿买？”我火了，问他：“如果我拿张纸来，你也做？”“对！”他眼一瞪，“只要能裁、能缝，我就做。”我后来想通了，他明知料子差，我阿姨被骗了，可是他不说明，因为他说了，我也许就不做了，使他赚不到裁缝钱。于是，我阿姨被骗第一次，我被骗第二次。

每次听说有人住院好一阵子，不得不转院。就让我想起在我九岁时去世的父亲。记忆中，他初病时，我每次去医院，都看见医生护士跟他散步聊天、有说有笑，好像一点没事，隔天就能回家。只是病况一天天严重，“切片”再“切片”，“化验”再“化验”，直到癌细胞扩散了，才不得不转到当时最好的“中心诊所”。父亲死后，母亲常一边咧着嘴痛哭，一边骂：“都怪那混账医院啊！”母亲后来有一天问我：“你知道××医院为什么明明应付不了那病，却硬留你爸爸吗？”我摇头。“因为你爸爸住头等病房，多待一天，他们就多赚一天。”母亲说着，又掉下眼泪，“你可怜的老子，先被骗了住院钱，又被骗得丧了命！”

刚到美国不久，有一天，家里电视坏了，我就打电话请人来修。来的人把电视拆开来检查，没多久，摘出一个零件，说“坏了”，得换新的。我问多少钱，他说要打电话回公司问，接着拨电话，报来的价钱吓我一跳。“你可以不换，把这个扔了，再买一台啊！”维修的人说，“只是你要想想划不划算。而且如果不换，今天就要收服务费。”我一算，买新电视得多花一百多块美金，加上服务费，共两百多，就问他：“换了之后，能用多久？”他说应该很久，我就换了。事隔四年，我搬了家，另一台电视也坏了，找维修，来的居然是同一个人，坏的居然是同一样东西。

他又打电话问公司，报来的价钱又是“不上不下”。我没换，正巧隔天有个学电机的朋友来，居然只花十块钱买个零件，就修好了。朋友笑说我差点上了当，还说他家电视也出过毛病，他懒得自己动手，找维修人员，结果跟我一样，也说要换个重要零件。“当时我看出来不对劲，听说他要借电话，我就躲到分机偷听。”朋友说，你猜他们说什么？”看我懂，他笑道：“这边这个拿着零件，装模作样，故意报出型号。那边那个却在开玩笑，骂一串猪生狗养的脏话。挂了电话，这边这个还演戏，说公司查了，要两百多块。”我笑骂那朋友违法偷听电话，是“非法搜证”。

却见朋友一笑：“我不诈，怎能抓到他的诈？我不抓到他的诈，又怎能让你不被骗呢？”

年过半百，我愈来愈发现，这世上处处有诈，只是大家多半看不出来。于是一人上当，还带着一串人上当；一个人买了假古董，还当做传家宝，传给子子孙孙；一人赌博遇上老千，还帮着老千把别的“肥羊”带去宰杀。一人听信股市作手的话，还急着告诉亲友，一起跳入陷阱。更可悲的，愈是发不出声音，或出声也没人听的平常百姓，愈容易前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人、讨到好处，成为帮凶。如我那朋友说的——“我不诈，怎能抓到他的诈？”这本书就是在这理念下写成。从负面看，其中许多“诈术”，都能成为不肖者的参考资料；但是由正面看，如果读者能因此提高警觉，不是如同注射以病毒做的疫苗，却能防病毒救人命吗？所以我要说，这本书是——以战止战、以毒攻毒、以诈止诈。愿战争带来的是和平，疫苗带来的是健康，诈带来的是坦诚与善良！

# 《以诈止诈》

## 内容概要

刘墉先生的“诈系列”作品一直深受广大青少年的喜爱，《以诈止诈》是“诈系列”的最新作品。作品更辛辣，更为深刻地揭露了人性的本质。表达了刘墉先生“以战止战，以毒攻毒，以诈止诈”的思想，以及“愿战争带来的是和平，疫苗带来的是健康，诈带来的是坦诚与善良”的愿望。

全书共分十五章。每章聚集一个主题。刘墉先生在书中全面地阐述了这样的概念：“我不是教你诈，是教你以诈止诈，免得你人在诈中不自知。前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人，成了帮凶！”

# 《以诈止诈》

## 作者简介

画家、作家。一个很认真生活，总希望超越自己的人。曾任美国丹维尔美术馆驻馆艺术家、纽约圣若望大学驻校艺术家、圣文森学院副教授。出版中英文著作六十余种，在世界各地举行个展近三十次。创作的原则是“为自己说话，也为时代说话”；处世的原则是“不负我心，不负我生”。现主持水云斋。有一颗很热的心、一对很冷的眼、一双很勤的手、两条很忙的腿和一种很自由的心情。

# 《以诈止诈》

## 书籍目录

【前言】人在诈中不知诈

【第一章】惊人的艳遇

宫墙外才有人说要阉鸡，  
宫墙内宦官就流了冷汗。

【第二章】赔钱也干

拜阎王爷前先拜黑白无常，  
谢老天爷前先谢福德正神。

【第三章】盗宝记

湖边的猎人把假雁放在水里再躲进芦苇丛中，  
天上的雁群便以为有迷途的同类而纷纷降落。

【第四章】回家再看

模特儿常不能演戏，  
不怪她不美，只怪她太高！

【第五章】美女优待价

关门大贱售，愈关愈旺；  
跳楼大拍卖，愈跳愈发。

【第六章】维多利亚的秘密

猪八戒访野狼，想要超生；  
土财主找老千。希望输光。

【第七章】安娜的初夜

麻醉之后比较好下刀，  
迷醉之后比较能下手。

【第八章】杰克的外遇

不是不收线，只因鱼饵还没咬实；  
不是不撒鹰，只为兔子尚未出现。

【第九章】软脚虾的忍功

不诱敌深入，怎杀他个全军覆没？  
不等他上床，怎抓他个捉奸在床？

【第十章】小迷糊

闯空门的常从按错铃开始，  
做假账的总由写错字出发。

【第十一章】地下经理的报复

战场上想不挨枪就趴低一点；  
拳赛时想不挨揍就别爬起来。

【第十二章】好一个叛将

新人上了床，媒人踢过墙；  
和约签了字，勇将回了乡。

【第十三章】倩女的影子

狗对你吠，你愈跑愈吠；  
人说你黑，你愈描愈黑。

【第十四章】罗生门的案外案

一根长发可以让你在老婆面前无所遁形；  
半张小纸可以使你的辉煌事业一败涂地。

【第十五章】小雯的谎言

先上车后补票，就算被踢下车，也白坐了几十里；  
先斩头后上奏，就算皇上后悔，也已经人头落地。

【后记】在乱世迂回地前进

# 《以诈止诈》

## 《以诈止诈》

### 章节摘录

【第二章】赔钱也干拜阎王爷前先拜黑白无常，谢老天爷前先谢福德正神。小朱今天真是中了乐透奖，虽不是真中，可比真中还管用。想想！万龙商业大楼，何等有名的建筑？万龙公司又是多么有名的企业？而今整个三层全部交给小朱设计，这是多大的一笔生意啊！且不论赚多少，单单说出去，就让小朱的设计公司“放光”。何况不会不赚钱，因为大毛已经把底价先告诉了小朱。不！应该说这高中邻座的老同学，真够意思，从头到尾全帮小朱安排好了。连价钱，都为小朱着想。小朱原来开价四百万，大毛说不行，看来太不值钱，反而让万龙公司的人看扁了，硬是叫小朱喊四百四十万。果然，OK了，而且今天就要跟大毛的老岳父碰面。“一切包在我身上！”大毛当然罩得住，高董是他老岳父，全公司一把罩，什么事都是高董说了算。高董高高在上，听谁的？当然听自己女婿的，要不然也不会把这么重要的事交给大毛，而且据说大毛的太太也帮忙在老爸面前作了宣传。高董说的对，他老了！思想跟不上时代了，还是由年轻人去想，比较有新点子。所以大毛说他一提小朱--这个才由美国回来的老同学，高董就眼睛一亮。接着大毛叫小朱把在美国设计公司的资料、以前的作品，甚至小朱当实习生时接的工程图，都从纽约用快递寄来。据说高董看了之后，立刻把几位主管叫到办公室，秀给大家看。每个人都叫好，所以只等今天当面谈过，大概就可以拍板定案了。“真没有人竞争啊？”行前小朱还不太放心地问大毛，“四百万其实就够了，我刚开业，还在打名号，不好要得比同业贵。”“开玩笑！”大毛一巴掌打在小朱肩膀上，“你别忘了，你可是纽约世界顶尖设计公司出来的，你要的不是台湾价，是纽约价，已经够便宜了！能赚，还不多赚点？可别辜负老同学的一番美意。”万龙公司果然气派不凡。其实原来的设计已经很不坏，大概为了精益求精，硬是要把三层重做。“我确实考虑再三，才决定动手。”大毛的岳父，秃头，浓黑的长寿眉，还留了两撇小胡子，声如洪钟，一看就是豪爽的个性，指指大毛，“都是我这女婿的主意，说我们接待的全是外面的人物，不但要让人觉得不落伍，而且要叫洋人吓一跳！所以，请到你这位归来的学人。”接着问了一堆小朱求学的经过。老先生一边听，一边点头，小胡子一颤一颤，眉毛一扬一扬。听到后来，竟然好像眼眶湿了。叹口气：“没想到你跟我一样，那么早就没了爹，过得那么苦，唉！”又叹口气，“你是苦读出头，我是苦干出头，小伙子，我佩服你！”说完转身叫秘书请几个主管过来，又为小朱作了一番介绍。有位小个儿的主管，大概是管财务的，拿着小朱的估价单，不吭气，但是眼睛转啊转的，小朱看他好像有话要说，主动问：“有什么需要我解释的吗？”“不敢不敢！”小个儿嗫嗫嚅嚅地说，“董事长决定的事，我们当然全力配合……”说到一半，被高董哈哈地打断了：“这位是财务部的王经理，他说你的价钱，好像比一般市面上的行情贵了一点。”小朱一笑：“是贵了点！高伯伯，这个我知道。这样吧！”转身看看大毛，“您是我老同学的岳父，万龙是这么有名的公司，给您设计是我的光荣，又承蒙您这么抬爱，不用您提，我主动降价百分之十二！”高董两道浓眉一下子抬得高高的，嘴巴张了又张，看着四周的人大笑了起来：“够意思，够意思！”指指大毛，竖起大拇指，“你这同学真够意思。尽快签！”

## 《以诈止诈》

### 编辑推荐

刘墉为知名的华文作家，他的作品深受广大青少年的喜爱。本书是刘墉继畅销名著《我不是教你诈》系列五年之后，最新的“处世学”作品。如同书名，这本书强调的是怎样防诈。社会上处处有诈，许多人身在身在诈中不自知。本书共十五章，以生活中常见的实例，分析其中隐藏的诈术。有极为狡诈的商场竞争，也有极实用的日常处世之道和工作伦理。譬如防不肖职员贪读……无可否认《以诈止诈》对现实世界有些残酷的描写，也建议那些孤掌难鸣的朋友用迂回的方式前进。

## 《以诈止诈》

### 精彩短评

- 1、很好的一本书，某些例子让人有恍然大悟的感觉，但对于我这种还没在社会打滚的人来讲，也就只能在脑海中留下一个印象，希望以后遇事时能够灵光一闪想起来就值了。本书应该更适合那些刚出社会吃过不少亏的人，看完之后捶胸顿足后把它刻在脑子里
- 2、小故事蛮有意思的。
- 3、愿战争带来的是和平，疫苗带来的是健康，诈带来的是坦诚与善良。第一次带着脑子读书，在阅读中思考，记读书笔记，希望有所收获。
- 4、值得间隔一段时间拿出来翻翻
- 5、例子简单易懂。
- 6、很好读。有些短，很快就看完了。
- 7、中学的时候，看过刘墉的一些心灵鸡汤，因此一直心里有阴影  
不过本书，确实实很很不错，很敢写，很实在！！  
看一遍当然不够，以后还会反复看，反复琢磨~！！
- 8、做为一个培训者来说，我深深知道要把一个想法或者是道理，能够让听者简单的理会和懂得是不容易的事情。首先自己就得嚼烂吃透。这本书的内涵够深，但是很通俗易懂，深深为作者点赞。
- 9、同而不党 取而不贪 用迂回的方式实现崇高的理想。学着精明一点 内敛一点 情商高一点。害人之心不可有 防人之心不可无。就是这样。
- 10、江湖一直都在，只是我们还是太嫩了~
- 11、最近又开始读刘墉的“诈”系列，回想一下，之前曾经在高二和大四分别迷恋过。现在终于有实践的机会了，更要仔细学习。真是短小易读的书，这本大概10万多字一天就轻松读完。多准备几本刘墉，每个月八本书的任务会变得很简单。
- 12、刘墉的小段子全集，厚黑却洋溢善旗，这个人是我见过中正气凛然的了
- 13、低语境的我看高语境的社会，对人性多些理解，也多了宽容。
- 14、相见恨晚，很多情节自己都经历过。
- 15、年轻入世第一课
- 16、我不是教你诈看完之后再看到这个也没什么意思了。
- 17、社会阴暗面的百科全书系列。对于拓展生命体验的深度还是蛮有好处的。广度的话，去看历史吧。
- 18、这不比成功学更励志嘛
- 19、补档
- 20、哈哈，我也是这样觉得
- 21、有启发的案例。
- 22、无聊的时候可以浏览一下，不用花太多的精力，像看故事一样
- 23、如果没记错的话，这应该是第一次读刘墉的作品，当然他的名字如雷贯耳了。  
开始的阅读并没有太好的印象，感觉让人看到社会的太多的黑暗面，起到消极的教育作用，如果都按这种诈的方式去生活，人生有什么快乐可言，善良呢，人之间的友好呢？让人的心灵不再那么纯粹纯净善良了，刘墉自己也在书中两次向道家学派道歉，不过读到后面，还是学到一些有用的东西，有些借鉴。看来的确每本书都有它的“营养”，何况是刘墉的大作呢。
- 24、一些好一些烂大街
- 25、很多都是前人的智慧。我们不是要诈别人，而是要认清现实。1、“放长线钓大鱼”——小辫子先不抓，等小辫子变成了大辫子，你手里就有他的把柄了，到时他只能唯命是从。2、“扮猪吃老虎”——求达到一种企图，故意诈呆扮傻使人人家上当。3、“学习背黑锅”——当老大的替罪羊，老大欠你一个人情。4、“兔死狗烹”——为了更高的利益，不得不把狗牺牲（陈老师的萌萌就是最好的例子。最后还是要送人。）还是那句话，一切都是在天秤上的。5、“先上车后补票”——很多企业的门槛只是为了方便筛选人，不一定要完全符合的。（蔡英文选举就是一开始先挑民众爱听的，说，不管能不能达到，先上位再说。这才是标准的政治家。不过现代企业有诚信制度，未必是行得通的，不过口头上吹吹还是可以的。）
- 26、很爽快的一口气读完了，社会太凶险，我们太单纯，小到行为举止、大到经营政治，各种诈术总

## 《以诈止诈》

结，受益匪浅！

27、对这个社会来说，我还嫩着呢

28、对社会又添新认识！生活阅历走捷径！

29、哦，这本忘记mark了。看完了，很无聊。情商不是这么学的吧。

30、还行吧~

31、好讨厌这个文章的调调。教人怎么样讨好别人，怎么样表现得很赞。倘若是文化程度高的人看看，倒也是一种增彩，但是如果是一群没什么文化能力的人看，岂不是造就了很多假绅士？

32、惊醒的语言

33、收获挺大的 以前一些无意识的事情原来都是有背后的原因的

34、2015年10月7日 17:48:00

35、一本教你了解世间黑暗学会保护自己的书，不是要教你坏，只是知己知彼才能百战不殆。对书里的很多举例都觉得有些牵强，感觉想要努力证明给你看其实身边存在不少奸诈之人，努力证明这个社会水极深，但又难以找到十分贴切的例子，只好退而求其次。总体来说，整个书的观点和论点还是很受用。

36、有些地方编的痕迹很重，太巧了，但人生何尝不是这样的呢？

37、刘墉讲述入职案例分析。

38、一贯的简单易懂风

39、人性太复杂，表现出的可能未必是本意，你自认为善意，可能也会被解读成居心叵测，别人的善意你却也不得不防，所以生而在世，只能谨小慎微怎么小心都不为过，然后希望能遇到一些相处不用这么累的人吧。

40、我的高中时代

41、我是好人，不像刘墉www

42、这也是一本挺有意思的书 身为大学生的我们也该了解一些为人处世的道理了 提前领悟一下社会险恶和潜规则也不失为一件幸事

43、他可谓是我体察人性的导师 记得大概是在初中 我无意间接触到了刘墉的文字 他所见所闻的故事至今仍受用

44、世界上只有一种真正的英雄主义,那就是认清生活的真相后还依然热爱生活

45、14年五月中旬，都是很短的文章。有些不切实际有些值得借鉴。我不是教你诈，是教你以诈止诈，免得你人在诈中不自知。前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人，成了帮凶！稿费捐款慈济倍感亲切。

46、一些处事待人的技巧吧，还算ok~

47、2014 读时觉得更适合高中生

48、第一次看这种书!

49、上学的时候看的，启蒙书啊

50、Nook上看完的第一本书，若有所得。

51、感觉之前白活了

52、别做那个不懂事儿的人

# 《以诈止诈》

精彩书评

# 《以诈止诈》

## 章节试读

### 1、《以诈止诈》的笔记-第32页

这本书对我来说，适合在晚上躺在床上，枕着我的大龙猫阅读~很舒服，一气儿读了32p

### 2、《以诈止诈》的笔记-第25页

25 我不是教你诈，只是在这个诈的社会，你不能不懂行里的规矩和伦理，许多约定俗成的事，你如果不跟，就可能沦为圈外人。甚至如前面故事中的小朱，连怎么死的都不知道。

（现在的我也不知道自己怎么死的，找不到原因，也不知哪做错了，有几个人能提点你呀，这个该死的世界。）

45 以诈止诈，总要教你别人的诈，否则你有一天被踢出去了，都弄不清怎么回事。一个既然在社会上做事，就要懂得社会的伦理，行里的规矩。

行里就像高速公路，你不能开得太快，也不能开得太慢。路上有一定的速限，也有一定的规矩。

49 有光就有影，黑暗总是存在的，你不能不懂。

51 明里同流，暗里不合污。

98 你骂得愈狠，造成的后果愈严重，就是饵咬的愈深，当他反扑时，对你的伤害愈大。

（其实有些事，能在之初有所提醒，也就不会陷的如此之深，恨也就不会成为现在的样子）

# 《以诈止诈》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)