

# 《人脉》

## 图书基本信息

书名：《人脉》

13位ISBN编号：9787504728814

10位ISBN编号：7504728810

出版时间：2008-10

出版社：丁大中 中国物资出版社 (2008-10出版)

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《人脉》

## 前言

人脉资源是一种潜在的无形资产，是一种潜在的成功条件。常言说：“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮”，“一人成木，二人成林，三人成森林”，都是说要想做成大事，必定要有做成大事的人脉网络和人脉支持系统。人脉如同血脉，四通八达、错综复杂的血脉网络，是人的生命赖以存在的基础。在人们追求事业成功和幸福快乐的过程中，同样也存在一个类似血脉的系统，我们称它为人脉。如果说血脉是人的生理生命支持系统的话，那么人脉则是人的社会生命支持系统。在美国，有一句流行语：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。”社会是一张网，个人是网上的点，不管你做什么事，你都以某种方式与别人发生着关联。松下幸之助说：“一个人的成功就是他人际关系的成功。”在当前飞速发展的知识经济时代，人脉已成为专业的支持体系。对于个人来说，专业是利刃，人脉是秘密武器，如果光有专业，没有人脉，个人竞争力就是一分耕耘，一分收获；但若加上人脉，个人竞争力将是一分耕耘，数倍收获。生活中，我们不能缺少朋友。一个没有良好人际关系的人，即使再有知识，再有技能，那也得不到施展的空间。对此，美国商界曾作过领导能力调查，结果显示：——管理人员的时间平均有3/4花在处理人际关系上；——大部分公司的最大开支用在人力资源上；——管理层制定的计划能否执行与执行成败，关键在于人。可见，任何公司最大、最重要的财富是人。表面上看来，人脉资源不是直接的财富，可没有它，就很难聚敛财富。

# 《人脉》

## 内容概要

《人脉:人生成功的乘法》脉是金、人脉就是钱脉、人脉是一个人最重要的资产、人脉铸造了百万富翁、人脉——有钱比不过“有人”、事业从“人脉”开始、人脉是秘密武器、盘活“人脉”的人生得以飞跃、人脉造就命运、人脉如命脉、人脉是无形的存折.....

人脉如同血脉，四通八达、错综复杂的血脉网络，是人的生命赖以存在的基础。在人们追求事业成功和幸福快乐的过程中，同样也存在一个类似血脉的系统，我们称它为人脉。如果说血脉是人的生理生命支持系统的话，那么人脉则是人的社会生命支持系统。

在美国，有一句流行语：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。”

社会是一张网，个人是网上的点，不管你做什么事，你都以某种方式与别人发生着关联。松下幸之助说：“一个人的成功就是他人际关系的成功。”

## 书籍目录

第一章 开拓人脉，为成功造势黄金有价人脉无价“圈子”决定你的竞争力一流的网络是双向的抓住交际的最初4分钟寒暄中也大有学问主动示好才能广结人缘如何与陌生人交谈名片——人脉资源的存折6度分隔假说朋友多了路好走“冰山”是靠不住的保持心理上的安全距离人亲，但财不亲用20 / 80原理经营人脉资源友情投资宜走长线拜冷庙，交落难英雄第二章 点旺人气，先点旺自己用魅力去感召塑造自己的另一张名片笑脸，能解除人心灵上的戒备让别人永远觉得你新鲜宁与人共醉，不唯我独醒韬光养晦，大智若愚故意犯些无伤大雅的小错藏起你受伤的手指顺其自然，大道无形喜怒不形于色愤怒从愚蠢开始，以后悔告终小不忍则乱大谋嫉妒是一种无知的表现第三章 洞察人性的弱点人人都有成为重要人物的欲望尊重与反尊重的原理说恭维话，指光明路赞美如煲汤，火候是关键恭维他最在乎的事情恭维是人际关系的解毒散死要面子活受罪大脸面求胜，小脸面求败人捧人，越捧越高不妨让自己的脸皮“厚”一点不可轻易撕破脸皮急于称赞，迟于寻错人的心理具有双重性第四章 扩展人脉的资源多个朋友多个通道单打独斗已是过去时“瞎子背跛子”，共同前进的最佳组合地缘人脉——老乡中的贵人学缘人脉——毕业后的贵人竞缘人脉——对手中的贵人客缘人脉——顾客中的贵人随缘人脉——偶遇的贵人未流人脉——不显眼的贵人异缘人脉——异性朋友中的贵人亲缘人脉——血浓于水的贵人第五章 寻找命中的导师站在巨人的肩膀上靠棵大树好乘凉“狐假虎威”新解专拣高枝儿攀与可师者为友与难接近的人“套近乎”不能显得比上司高明如何维护领导的尊严一切功劳归上司通过第三者之口表达做一个高明的谏者刚柔相济，进退有法良禽择木而栖第六章 呵护自己的人脉资源子曰，宽则得众以爱容人，饶人之过诚信有价，诚信又无价以术驭人者，人亦以术而待向别人洒香水时，自己也会染香与人方便，自己方便点滴好处也要常记于心带头献出一点爱你记得朋友们的生日吗投其所好要因人而异处世让一分为高吃号也是占便宜逢人只说三分话不要与比你强大的人分享秘密第七章 弹性沟通，打动人心最好的和最坏的多兜圈子，少碰钉子假到真时真亦假重复的谎言也不等于真理“是非”止于智者面对误解，怎样沟通才有效委婉地说出那个“不”字第八章 影响他人的心理沟通的实质就是影响别人人心是一笔无形资产心态与外部环境的互动相容心态与期望价值的互动相容心态与人际关系的互动相容心态与扮演角色的互动相容心态与逆反效应的互动相容先小后大的心理互动相容先大后小的心理互动相容先蒙块布再变戏法当众拥抱你的敌人

## 章节摘录

第一章 开拓人脉，为成功造势 黄金有价人脉无价 人脉如同树脉，一棵小树苗要想长成参天大树，成为栋梁之才，必须要有粗壮厚实的根脉吸取大地的营养，必须要有充足丰富的枝脉和纤细纵横的叶脉向自然索取空气、阳光和雨露。可以这样说，没有人脉资源的人际关系是空泛的、毫无任何意义的，而人脉资源的开花结果则依赖于良好的人际关系基础。很多的成功人士都深深意识到了人脉资源对自己事业成功的重要性。曾任美国某大铁路公司总裁的A.H.史密斯说：“铁路的95%是人，5%是铁。”美国人际关系大师卡耐基经过长期研究得出结论说：“专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于人际关系。”所以说，无论你从事什么职业，学会处理人际关系，掌握并拥有丰厚的人脉资源，你就在成功路上走了85%的路程，在个人幸福的路上走了99%的路程了。无怪乎美国石油大王约翰·D·洛克菲勒说：“我愿意付出比天底下得到其他本领更大的代价来获取与人相处的本领。”人脉之重要是谁也不能否认的，除非你想当鲁滨孙，就是鲁滨逊还有个星期五。因为人类是群居的社会动物，大家互相帮忙而赖以生存，人与人之间产生了特殊的情感与利益关系，这就是所谓的“人脉”。（1）人脉是事业发展的情报站在这个信息发达的时代，拥有无限的信息，就拥有无限发展的可能性。信息来自你的情报站，情报站就是你的人脉网，人脉有多广，情报就有多广，这是你事业无限发展的平台。换句话说，我们最重要的情报来源是“人”。对我们来说，“人的情报”无疑比“铅字情报”重要得多。越是一流的人，越重视这种“人的情报”，越能为自己的发展带来方便。日本三洋电机的总裁龟山太一郎就是很好的例子。

## 《人脉》

### 编辑推荐

《人脉:人生成功的乘法》人脉如同血脉。血脉是人赖以生存的基础。在人们追求事业成功和幸福快乐的过程中,同样也存在一个类似血脉的系统,我们称它为人脉。如果说血脉是人的生命支持系统,那么人脉则是人生成功支持系统。没有人脉,只能是一分耕耘,一分收获,但若加上人脉,我们将是一分耕耘,数倍收获。人脉即是钱脉,人脉即是名脉,人脉即是命脉。所以,人脉资源是一种成功的乘法。人

# 《人脉》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)