

《把你的人脉做足》

图书基本信息

书名：《把你的人脉做足》

13位ISBN编号：9787563926893

10位ISBN编号：7563926895

出版时间：2011-5

出版社：冯丽莎 北京工业大学出版社 (2011-05出版)

作者：冯丽莎

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《把你的人脉做足》

前言

没有人可以独自面对人生，更没有人可以独自取得成功。人在社会上生活，与人交往是一种生存方式，更是一种生活需要。一个人不管有多聪明，多能干，先天条件有多好，如果不懂得如何与人交往，不懂得与他人建立良性的人脉互动，那么他最终的结局往往是失败。因此，如何把自己的人脉做足是一门艺术，也是一门学问。很多人之所以一辈子碌碌无为，那是因为他们活了一辈子都没有弄明白如何去与他人打交道，如何获取优质的人脉资源，为自己的事业和生活获取最大的支持。所以，不管愿不愿意，人生于天地之间，无论是帝王将相，还是凡夫俗子，也不管是工商巨贾，还是平民百姓，我们都需要人脉资源。因此，如何获得人脉资源，如何成功地获得最好的人际关系。就成了我们每一个人必须掌握的生存立世之本。事实上，现实生活中的每一位成功人士都有一个共同特点，那就是他们都具有建立并维系一个良好的人际网络的能力。我们立身处世，虽然要自力更生，不要轻易靠人，但从另一个角度来看，社会毕竟是群体的，一个人的能力非常有限，有许多事情是独立难成的。你想，谁愿意做孤岛上的鲁滨孙呢？当你处于顺境的时候，你自然不会想到陷于困苦中的滋味，但人生道路变幻莫测，谁也不能预料将来会不会遇上困难。所以，建立一个良好的关系网络是至关重要的。人脉资源越丰富。成功的可能性就越大；你的人脉档次越高，你的成功就来得越快……这已经是有目共睹的不争事实。在很多的时候，人脉资源是一种潜在的无形资产，是一笔潜在的人生财富。如果你拥有丰富的人脉资源，那么，当你有喜乐尊荣时，有人为你摇旗呐喊、鼓掌喝彩；当你有事需要帮忙时，有人为你铺石开路，伸出援手。这个时刻你就能感到人脉的力量。既然人脉对于我们的人生如此重要，为了给读者朋友更多的有关人脉培养的启示，我们组织编写了这本书。本书通过大量的故事生动地阐述了现代人如何才能做足自己的人脉以及培养良好的人际关系网络应当掌握的技巧和策略，完全可以成为广大读者朋友社交和处世的指南。细细地品读你手中的这本书吧！它会为你的人生提供丰富的精神营养，让你成为一个在人际交往中游刃有余，左右逢源的人，获得越来越多的朋友，在事业和工作中得到越来越多的支持，不断走向新的高度！

《把你的人脉做足》

内容概要

《把你的人脉做足》通过大量的故事生动地阐述了现代人如何才能做足自己的人脉以及培养良好的人际关系网络应当掌握的技巧和策略，完全可以成为广大读者朋友社交和处世的指南。细细地品读你手中的这本《把你的人脉做足》吧！它会为你的人生提供丰富的精神营养，让你成为一个在人际交往中游刃有余，左右逢源的人，获得越来越多的朋友，在事业和工作中得到越来越多的支持，不断走向新的高度。

《把你的人脉做足》

书籍目录

第一章 人脉是最重要的资源 人脉是通往财富和成功的门票 人脉可以为事业发展提供情报 人脉可以帮助你提高自身素质 人脉可以为你的事业发展提供机遇 人脉是你墙上的一面镜子 人人都可以是你的人脉 金矿

第二章 做足人脉首先要管好人脉 把人脉妥善管理好很重要 有血缘关系的人脉资源 有亲戚关系的人脉资源 有同学关系的人脉资源 有师生关系的人脉资源 与领导有关系的人脉资源 有同事关系的人脉资源 有隶属关系的人脉资源 有客户关系的人脉资源 有合作关系的人脉资源 有朋友关系的人脉资源 我们身边的成功人士不可避免要打交道的陌生人

第三章 帮助他人可以把你的人脉做足 雪中送炭得人情 帮助别人就是在帮助自己 轻轻扶他人一把 修善从小处着手 对别人的援助要恰到好处 给予援助要让对方乐于接受 真心真意地帮助他人 帮助别人取得成功

第四章 互惠互利可以把你的人脉做足 滴水之恩当以涌泉相报 别人帮忙后要给予适当的回报 做事要学会投桃报李 把握好利益平衡关系 适当地表达你对别人的感激 感谢他人要做到及时 人情有“舍”才有“得” 秉持一颗感恩之心

第五章 给人留面子可以把你的人脉做足 面子问题至关重要 保住他人的面子 给对方一个体面的台阶 看破而不能说破 真诚为他人击掌叫好 给对方留有余地 把对方放在重要的位置 赠人玫瑰，手有余香

第六章 会说话可以把你的人脉做足 学会和他人讲一讲人情话 投其所好的说话技巧很重要 直话不妨转个弯说委婉 让你更具亲和力 学会主动赞扬他人 给遇到不幸的朋友送上一份安慰 掌握愉快寒暄的要诀 做一个善解人意的听众 巧妙缩短心灵距离 努力欣赏和肯定他人

第七章 学会把朋友的人脉做足 成功者多是朋友很多的人 交对朋友很重要 交友也要分等级 交友要优势互补 要和指责你的人交朋友 要真诚对待你的朋友 需要记住你的朋友 一定要学会理解朋友 朋友之间也要保持距离 承认朋友的自我价值 妥善处理和异性朋友之间的关系

第八章 学会把亲邻的人脉做足 亲戚之情常走常亲 加强与亲戚之间的联系 合理处理亲戚间的关系 求亲戚做事要知恩图报 与亲戚来往忌讳斤斤计较 与邻居交往要讲信用 家长里短应有“礼” 正确处理邻里关系 了解父母的关系网

第九章 学会把同学的人脉做足 同学资源你开发了吗 平时多联系，急时有人帮 帮人即帮己，有事大家帮 谦虚待人 得理让人 团结那些难相处的同学

第十章 学会把客户的人脉做足 关爱顾客就是关爱钱脉 多对顾客朋友做感情投资 人情做足才有杀伤力 把顾客从竞争对手那里夺过来就是客户 对你最大的支持 适度的距离让你赢得更多支持

第十一章 学会把合作伙伴的人脉做足 选择好的合作伙伴 相互尊重——合作之道 双赢——继续合作的基础 与人商量好 办事必要的契约

第十二章 学会把身边陌生人的的人脉做足 让陌生人和你说话：找准共同点 让陌生人在你面前敞开心扉 让陌生人亲近你 认同你 满足对方的心理需求 找到你和陌生人之间的利益共同点

第十三章 学会把领导的人脉做足 领导的话你一定要听 让领导有一个良好的感觉 以低姿态赢得领导的关注 运用策略向上级提供信息 谦虚地给领导提供有价值的意见 给足领导面子 最重要 领导误会了自己怎么办 得罪领导怎么办 和领导冲突了怎么办

第十四章 学会把下属的人脉做足 善于与下属联络 感情用真情来打动下属 学会做下属的贴心人 容忍下属所犯的小错误 说话时要替下属着想 试着关心下属的亲人 体恤下属的难处 把赞扬当作礼物送给下属 让下属觉得自己很重要

第十五章 学会把同事的人脉做足 做个受人喜爱的好同事 高度重视同事之间的应酬 巧妙地伸出援助之手 贴切地安慰同事 与同事之间要以诚相交 充分表达自己的善意 掌握做足同事人情的技巧 主动向同事示好 真心地与同事进行合作 常到同事家串门

章节摘录

版权页：有师生关系的人脉资源 蒙代尔教授是诺贝尔经济学奖的获得者，在学术界备受尊崇。在一次采访中，蒙代尔表示对自己一生影响最大的是他大学时一位教授，没有那位教授，他也就无法走到今天。年轻时的蒙代尔家境贫寒，好不容易才读到大学毕业，但蒙代尔还希望能够继续深造，可是他该选择哪所大学呢？为此，他去向三位教授请教。第一位教授建议他找一个有钱的女孩结婚，让妻子供他上学；第二位建议他找一所奖学金较高的学校学习，这样可以减轻他的负担；第三位教授直截了当地告诉他，选一所你最想去的，最能造就你的学校，需要多少钱我来出。最后，蒙代尔接受了第三位教授的建议，去了麻省理工学院，24岁时他已经成为经济学博士，并最终获得了诺贝尔奖。如果没有那位教授的热心帮助，蒙代尔就很难顺利地走上诺贝尔奖的领奖台。可见，维系好师生关系，对一个人来说是非常重要的。老师了解你，教给你生活的本领，在必要的时候可以指点你、帮助你，所以如果你能理顺与老师的关系，那么你也就多了一分成功的助力。贵人之助的事不仅发生在异域的土地上，在中国也有很多，并且是在不同的时空里出现的。1922年秋天，从山东来京城求学的李苦禅在北大中文系学习，后考取了北京国立艺专西画系。为了更快地提高艺术造诣，他还拜齐白石为师，开始了含辛茹苦的艺术生涯。然而，自从考上“国立艺专”，李苦禅仅接到家里寄来的十元大洋，一贫如洗的父母再也借不到钱来供他上学了，他的生活陷入窘境，不仅无力缴纳学费，甚至连穿衣吃饭的钱都没有。在朋友的帮助下，他拉起了人力车。一次，他拉了一夜车，翌日天刚亮时，他正准备到西四牌楼交车，忽听见背后有人高叫：“人力车！”他忙转身朝发出喊声的方向跑去。待到走近，他才看清，师傅齐白石老人在一个青年的搀扶下站在他面前，他大吃一惊，扭身就要躲开，身后却传来白石老人的喊声，让送他回家。李苦禅的心吓得“怦怦”直跳，他神色慌张地把车转了回来，拉起白石老人。一路上，白石老人默默无语，李苦禅几乎能听见老人那细微的鼻息声。他终于憋不住了，怯怯地问：“先生，您生俺气了吧？”“我生你啥子气？”白石老人轻轻回答。“俺拉车，给您丢脸了。”“丢脸？丢谁的脸呀？老夫早年当过木匠，难道我也丢脸吗？我是看你拉车心里难过呀！”白石老人一句话说得李苦禅的鼻子发酸，泪水模糊了双眼。后来，为了帮助李苦禅，齐白石特意挑选了他的一些字画，亲笔题款后让他送到画店卖掉，以资助他完成学业。白石老人曾在他的一幅画上题诗赞道：论说新奇足新奇，吾门中有李生殊。须知风雅称三绝，廿七华年好读书。在白石老人的帮助下，李苦禅的大写意艺术日渐炉火纯青，终于在1925年夏天北京国立艺专毕业生画展上崭露头角，成为北京师范大学和河北省立师范学校的兼职教授，结束了他艰辛的学子生涯。学生在与老师相处时，一定要时时对老师表示尊重。尊师是一种美德，只有尊重老师，才能妥善地处理好自己与老师的关系，才能使老师器重你，你才能达到目的。汉代张良就是因为具备尊师的美德，善于用尊字铺路，处理好师生之间的关系，所以得到了《太公兵法》。我国著名的“两弹”专家钱学森在赴美留学时，本身已具备了核物理知识的扎实基础，但他并不满足于以前所学的东西，而是继续从基础学起，始终保持着尊师的态度，从而得到了当时学校各位美国老师的一致好评，使他们抛弃了对中国人的歧视观念，一心一意地传授知识给钱学森。终于，钱学森经过自己不懈的努力和尊师的态度，处理好了在特殊环境下的师生关系，并且达到了自己留学美国的目的。生活中，有不少人错误地认为，在学校时固然要注意同老师的关系，但出了校门后，这份关系就没什么用处了，因此也不必再与老师保持关系了。其实这种想法是错误的，师生关系是一项重要的人际关系资源，说不定什么时候它就能给你带来意想不到的好处。小蔡上学时是学校的活跃分子，跟同学、老师的关系都不错。毕业后，同学们各奔东西，彼此间的联系变少了，更是很少有人想起给昔日的老师打个电话、问声好，但小蔡却是个特例。毕业后他不但主动跟同学联系，还常回学校探望老师，与老师的关系反倒比上学时走得更近了。小蔡学的是师范英语，毕业后就在本地一所高中当老师，但是这样的生活和他的个性并不相符，他觉得很苦恼不知何去何从。有一次，陪几个老师闲聊时，他说出了他的烦恼，他过去的班主任笑了，“就知道你小子待不住！你这个性还真不太适合做老师！”这时计算机课老师给他提了个大胆的建议，“小蔡，我觉得你个性活跃，敢想敢干，更适合在竞争激烈的环境里奋斗！现在社会上缺少的是综合能力强的人才，你是学英语专业的，文笔也不错，对于计算机也很了解，如果去涉外企业，应该会干得很出色！你应该为自己做个长远规划，是干一辈子你不喜欢的职业，还是冒点险出去闯闯，决定权就在你手中！”老师的话让小蔡非常受震动，经过一番考虑后，他决定出去大干一场！临行前，一个外教又送给小蔡几张朋友的名片，他们都是外企的经理、主管，让小蔡跟他们联系一下。两个月后，小蔡在一家德资企业做协理；两年后，小蔡已经成为了一家中美合资公司的总裁特助，公司给他配了汽车，月薪过万。

《把你的人脉做足》

大家都说小蔡变化特大，当然，他喜欢和老师同学保持联系的习惯还是没变。我们应当正确认识师生关系，正确处理师生关系，这对每个人都是大有益处的。那么处理师生关系时要注意哪些问题呢？

1. 注意小节 无论是在上学时，还是在毕业后，我们都应该在老师面前保持恭谨的态度，注意小节。比如语气上对老师要客气，举止上要有礼，要让老师感受到你的敬意。曾经有一位先生毕业后飞黄腾达，志得意满，有一次居然在公共场合称呼以前的一位老师为老×，这位老师气得拂袖而去，而他的这种做法，也给在场的领导、同事留下了极差的印象。
2. 不忘师恩 在今天物欲充斥的社会里，很多人都忘记了尊师之情。如果你能对老师表现出感激之意，就会让老师们感到非常欣慰。一封问候信，一个礼仪电话或一件小礼品，都显得弥足珍贵，只要你有心，这其实不难做到。
3. 态度谦逊 一些人在社会上功成名就后，总忍不住炫耀自己。但无论你有何得意，也千万别到老师面前吹嘘。某君上学时非常顽皮，经常被老师训斥，但毕业后却来了个大翻身，经过十年的商海翻腾，成为一个大公司的经理。同学会上，大家纷纷祝贺某君，以前曾经训斥过他的班主任老师也不断夸赞他。某君非常得意，大声地说：“以前啊，谁都觉得我不会有前途，谁知道这一不小心还折腾成了个经理！现如今，我手下管着百来号人呢！电视台还想采访我，报社也要采访我，可我这么大买卖哪有时间理他们啊！就让秘书一律挡驾！人真没法说！老师，你当年也没想到我会有今天吧！”听完某君的话，老师的脸沉下来，同学们也都觉得他太狂妄，于是一场同学会不欢而散，以后再有聚会同学也很少找他。

《把你的人脉做足》

媒体关注与评论

赚更多钱的技巧就是去接触更多的人，不断丰富自己的人脉资源。——“世界推销之王”汤姆·霍普金斯

《把你的人脉做足》

编辑推荐

《把你的人脉做足》：主动出击，快快找出你，生命中的一个个贵人……成功者只做不说的秘密，构建你自己的人际关系网，告诉你真正有用的经营人脉的技巧。将彻底扭转你的人生局面，只要掌握了好方法，“贵人”就会主动来找你。人脉决定成败人脉就是财脉。

《把你的人脉做足》

精彩短评

1、还是有启发的...

《把你的人脉做足》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com