

《得与失》

图书基本信息

书名：《得与失》

13位ISBN编号：9787801287311

10位ISBN编号：7801287312

出版时间：2008-11

出版社：中国言实出版社

作者：司马哲

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《得与失》

前言

“古有先秦陶朱公，近有晚清胡雪岩。”说的是中华民族悠悠五千年文明史中，此二人乃商业领域的杰出典范。“陶朱公”即战国时期的范蠡。他曾经帮助越王勾践治国安邦，天下大定时却急流勇退，携爱侣西施隐居战国时的陶朱之地，以经商成为富赛三侯的大商人，后人尊为“经商鼻祖”。胡雪岩——晚清时期富可敌国、名震天下的商业领袖，与曾国藩为同期人物。曾为政，胡从商，二人如晚清的两条巨龙，在政商两道各自做出了令人目眩的伟业。胡雪岩出身贫寒，却心怀鸿鹄之志，在做钱庄学徒的出道初期，潜心练就超凡的阅人处事能力。后借官府要人王有龄之力，他潜龙升空，开钱庄、运漕米、贩生丝、办药店、兴洋务，以浙江巡抚黄宗汉为大树，以清末名臣左宗棠为靠山，在官场、洋人、江湖势力及商业头头脑脑之间左右逢源，层层托靠，铸就辉煌事业。他曾被清廷赐予“二品顶戴，赏穿黄马褂，准紫禁城骑马”的殊荣，史称“红顶商圣”。胡雪岩前期可谓占尽“天时、地利、人和”，飞黄腾达赢尽天下风流。后期，却因小人算计、经营失策、官场倾轧等诸多因素，生意衰败，顶戴被革。“忽喇喇似大厦倾”，半生荣华、一世英名全部冰消云散，土崩瓦解。正可谓：“风流总被雨打风吹去。”这一成败之间，处事行商两道，他以何立身？以何发家？完成原始积累掘到第一桶金之后，又如何发展，如何扩张，如何终至事业的巅峰？后期又何以衰败如斯，悲剧收局？

《得与失》

内容概要

《得与失:胡雪岩为人处世行商的官商之道》主要内容：胡雪岩生于清朝道光年间，历经道光、咸丰、同治、光绪四位皇帝，正好是清朝走下坡路的时候。当时吏治腐败、变乱四起、列强侵扰，世风日下，正是在这样的一个乱世之中，胡雪岩由一个钱庄学徒，一跃而成为拥有亿万家财的“红顶商人”。这其中必然有其过人的智慧与技巧，比如他会用人，重诚信，讲道义，有责任感等，值得我们细心考察和学习。

当然，胡雪岩也并非圣人贤士。他的发迹，在很大程度上是依靠了当时的朝廷重臣左宗棠。水能载舟，亦能覆舟。可以这样说，胡雪岩是左宗棠与李鸿章权力斗争的一个牺牲品。

胡雪岩已经成为历史。我们所要做的，就是秉持中国人“前车之鉴”的精神，学习他成功的经验，吸取他失败的教训。作为现代企业经营管理者，在中国人派系观念的大环境下，如何在夹缝中求生存发展，应该是我们研究胡雪岩的一个重要方面。

《得与失》

书籍目录

胡雪岩小传 第一章 潜龙在渊，一飞冲天 眼光独到，识人铺路 不计仇怨，得饶人处且饶人 成大事者必有大气魄 先予后取，以诚感动客户 不为眼前的宠辱得失所动 事缓则圆，不必急在一时 冒险绝不等于铤而走险 凡事要为自己留一条退路 第二章 背靠在树，终铸辉煌 敢于拿银子铺路 朝中有人好经商 送礼要送人家求之不得的东西 关键时刻也离不开同行的帮助 广告善缘才能广博天下财 见什么人说什么话 第三章 欲成大事，得人为先 生意场上也要用心交友 延揽人才的三个最重要的原则 示之以诚方可交到真朋友 看人应长短兼顾，扬长避短 送情重于送礼，交人贵在交心 在助人过程中送一个人情 用重金调动他人的积极性 品德有问题的人不能用 花花轿儿人抬人 第四章 至诚至义，豪行天下 言而有信，说一句算一句 十年说诺，言出如山 背信充义之事不可做 生意场中绝不可背信弃义 真心救人扬美名 善于忍让，以大局为重 第五章 在商言商，谋略先行 借别人的鸡为自己下蛋 行止之间一定要量力而行 先赚名气后赚钱 靠诚实不欺建立起自己的名气 名声响则生意兴 用优质的服务招揽顾客 充分利用使用的优势取胜 生意场上要互惠互利 以名博利是一石二鸟之举 场面的收放要慎之又慎 第六章 经商有道，眼光第一 经商要有过人的见识和眼光 把握好时机造势生财 生意做得越大，眼光越要放得远 生意人要看得准看得远，更要看得开 生意一定要做得活络 抓机会要眼观六路，耳听八方 顺势而行更容易成大事 随机应变，变不利为有利 第七章 铜钱眼里，翻云覆雨 做生意也要善于变戏法 圆融处世方能事功圆满 移花接木不穿帮是一种本事 做大事首先要上下一心 识时务者必成大器 第八章 回天乏力，遗憾终生 志野心贪使前途尽毁 疏漏小人，终受其害 墨守成规最终会导致失败 后台既倒，难免惨遭摧残 冒险恃强，自绝退路 大包大揽，终酿苦果 调度失灵，踏上不归路 成事之果也是败事之因

《得与失》

章节摘录

第一章 潜龙在渊，一飞冲天眼光独到，识人铺路在胡雪岩的店馆生涯中，如果他安于现状，满足于此，或许数年内便能积累一笔小家产，然后娶媳生子，安安稳稳度过一生。然而，胡雪岩是一个胸怀鸿鹄之志之人，是绝不甘心同他人一样庸庸碌碌无为终生的，他心怀建功立业之雄心，只是苦于身份卑贱，本钱太少，无法实现他远大的抱负，因此他平素在众人面前总是从容可掬，但是内心深处却时常郁郁寡欢。但此时的胡雪岩，绝非无所作为，而是睁大了眼睛，寻找机遇，寻找能帮助他实现心中梦想的人。苍天不负有心人。一心向往上流社会的胡雪岩，终于寻到一人，并认定此人日后定能助他飞黄腾达，此人便是王有龄。王有龄，何许人也？他出生于官宦之家，其父为浙江候补道台，因老病侵袭，心情郁闷，客死异乡，其家道从此衰落。王有龄奉母寄居杭州，举目无亲，坐吃山空，无所事事，空怀一腔重整家道的宏愿。胡雪岩凭其眼光，已识出王有龄绝非常人。他是不会放弃这个机会的。这正是胡雪岩的过人之处。后来胡雪岩私作主张将钱庄的一笔款子转借给了王有龄，助他进京捐官。而本人则因这笔款子丢掉了他在钱庄的工作，由于谣言，无人再敢用他，生计愈发困顿。胡雪岩倾力资助被众人视为落魄无用的王有龄进京捐官，为此将自己在钱庄事业的前途毁于一旦，这在常人眼里简直是不可思议的事情。但胡雪岩相信自己的眼光，虽然自己似乎山穷水尽，但他仍坚信，资助王有龄是明智之举，绝非一时冲动。

《得与失》

编辑推荐

《得与失:胡雪岩为人处世行商的官商之道》由中国言实出版社出版。胡雪岩的经历充满了传奇色彩，他从钱庄一个小伙计开始，直至被御赐二品顶戴，赏穿黄马褂，这在中国历史上最罕见的。胡雪岩的成功，很重要的一条原因就是善于用人，以长取人，不求完人。显赫一时的一代豪商胡雪岩，终于一贫如洗。他曾经拥有的万贯家财和浮华一生，都没能给后人留下基业与向往。倒是他精心创下的胡庆馀堂，至今仍以其[戒欺]和[真不二价]的优良传统矗立在杭州河坊街上……。游刃于官与商之间，追逐于时与势之中，品够了盛衰荣辱之味，尝尽了生死情义之道。

《得与失》

精彩短评

- 1、语言通俗易懂，内容丰富翔实。
- 2、对于我们来说，是应该研究一下胡雪岩，这个红顶商人。
- 3、些许内容平淡，主人公情节事由没有多论

《得与失》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com