

《富爸爸成功的故事》

图书基本信息

《富爸爸成功的故事》

内容概要

本书是富爸爸系列丛书的第8本书，讲述了20个通过运用富爸爸的财商理念致富的普通人的真实的故事，其中有些人原来是失业者、退休的人、事业的失败者和破产者、第一次创业者甚至是一些青少年。这些人主要是通过房地产投资或投资创办企业，最后获得成功。

从书中你将学到，实现财务自由永远不会为时过早；你将读到各个年龄阶段的人讲述的形形色色的投资理财真实案例。每一个案例都非常富有启发意义，因为故事的主角现在不是坐等别人给他们发薪水，而是自己树立目标、努力实现自己的目标，并为自己创造财富。他们在学习如何把生活掌握在自己手里。这本书讲述的都是真人真事，是现实生活中人们运用和具体实践“富爸爸”教授的理念和经验并获得成功的真实故事。

《富爸爸成功的故事》

作者简介

《富爸爸成功的故事》

书籍目录

- 第一部分 这就是游戏规则
- 第二部分 你曾经怎样，就能怎样
- 第三部分 换一个角度
- 第四部分 大器早成
- 第五部分 另辟蹊径
- 第六部分 改变命运的事件

《富爸爸成功的故事》

媒体关注与评论

现实生活中人们运用富爸爸的经验获得成功的故事！对于那些今天就着手准备的人来说，前途是光明的。在这本书里，故事的主人公都学习富爸爸的课程；但是，更重要的是，他们都采取了行动，不断学习并积累了经验，获得了智慧，并最终获得了经济上的成功。“如果你的投资已经没有任何价值，如果你已经厌倦了那些陈词滥调的财务建议，如果你担心自己要无休止地工作下去，永远无法退休，或者，如果你只是想多花一些时间来陪伴自己的家人，你可以从这本书中找到你要的答案。这本书的主人公都听从了富爸爸的建议，获得了经济上的成功，并与大家分享他们的成功。”

“感谢富爸爸，在短短的18个月时间里，通过房地产投资，我每个月的被动收入达到了2000美元。” 托马斯·科图拉，来自明尼苏达州，圣克劳德

“如果你已经五十多岁甚至年龄更大...富爸爸告诉我和我的丈夫，我们可以买下一个产业，这样，我们每个月都有收入来源，完全可以自己养活自己。我们的确照他说的去做了。如果我们能做到，你也一定能。” 塞西莉亚·莫里森，来自亚利桑那州，斯科特斯德市

《富爸爸成功的故事》

编辑推荐

现实生活中人们运用富爸爸的经验获得成功的故事！对于那些今天就着手准备的人来说，前途是光明的。在这本书里，故事的主人公都学习富爸爸的课程；但是，更重要的是，他们都采取了行动，不断学习并积累了经验，获得了智慧，并最终获得了经济上的成功。“如果你的投资已经没有任何价值，如果你已经厌倦了那些陈词滥调的财务建议，如果你担心自己要无休止地工作下去，永远无法退休，或者，如果你只是想多花一些时间来陪伴自己的家人，你可以从这本书中找到你要的答案。这本书的主人公都听从了富爸爸的建议，获得了经济上的成功，并与大家分享他们的成功。”

《富爸爸成功的故事》

精彩短评

- 1、2013/2/11阅读，是一些人在《富爸爸穷爸爸》之后的实现财务自由的经历，主要是通过做房产。
- 2、罗伯特·T·清崎“富爸爸”系列，08-11年
- 3、讲述的是，不同阶层的人，根据富爸爸的财务理念创业成功的故事。
- 4、投资最大的风险就是不作为！！
- 5、别人成功的故事都很精彩，什么时候开始自己的成功故事，加油！
- 6、99
- 7、富爸爸成功
- 8、就是讲房产，房产，房产最佳
- 9、一系列的发家致富故事，看到最后觉得好困~
- 10、至少对我很有启发
- 11、主要描述了人们看了《穷爸爸，富爸爸》之后受到启发，如何挣钱的案例。多数是房地产投资。
1.投资未来的地铁沿线以及开发区。
- 12、very useful, practical
- 13、爱上这套书了。。。
- 14、这本书就告诉我们要致富投资房地产，每个故事看上去都好容易
- 15、确实都讲炒房成功的，不过房产确实很赚
- 16、实例说明了富爸爸们成功的故事，可以参考。
- 17、10.14-10.29
- 18、我
- 19、重复
- 20、主要讲罗伯特的徒弟从白手到成功投资的案例，全书以案例居多，如果读过他的富爸爸穷爸爸的人，个人建议没有必要买这本书读，如果你是借的图书馆的书，值得翻翻。但基本精髓都是富爸爸的经典理论
- 21、主要讲房地产投资 还不错~
- 22、炒房。。。炒房。。。这是一个投资理财的自由手段之一，本书的启迪是相信自己可以发家致富！！动脑理财：)
- 23、1、不管你用什么赚钱，第一条是搞清楚规则，看自己还差什么，用全力去补足它 2、为了降低风险，我需要学习知识 3、投资之前你需要一些本金 4、要学习改变对钱的态度 5、要利用专家的力量，询问每一个细节问题，直到自己没有任何疑问。 6、合同里所有条款吃透以后才能签字 7、多行动，多观察，多思考，耐心等待机会来临 8、多倾听，然后做出独立的判断 9、跟你的同作伙伴分享利润，让大家都受益，以后才会有更多的机会 10、成功之前很多人都会失败几次，要做好准备，多分析，不要自责，考虑以后如何避免 11、掌握必要的技能，这能才做自己喜欢的事赚钱 12、建立一个自动运转的系统，自动为你赚钱 13、按照目标全力以赴，不要放弃 14、永远不要对自己不熟悉的生意 15、积极主动，不断尝试
- 24、真人案例，是财务励志篇！
- 25、2009年读
- 26、6
- 27、系列丛书里较弱的一本
- 28、已写书评
- 29、good
- 30、我越来越成功了。
- 31、总结：以前完全不会理财，多亏富爸爸系列丛书和现金流游戏，让我掌握通往财务自由之路的方法，买房卖房
- 32、很多那时不理解的现在再来消化
- 33、主要还是投资房地产
- 34、虽然很多事物等到了更高的级别就发现富爸爸穷爸爸讲的还不是很正确，不过感谢富爸爸穷爸爸

《富爸爸成功的故事》

，开启了我的“财商”之门，开始让我意识到财富的真正意义。

35、全部都是鼓励人投资房产的

36、水分大。 1、不管你用什么赚钱，第一条是你要把游戏规则搞清楚，看自己还差什么，用全力去补足它

2、你要清楚，为了降低风险，我需要学习哪些知识

3、投资之前你需要一些本金

4、要学习正确的对待金钱，改变对钱的态度

5、要利用专家的力量，仔细地向对方询问每一个细节问题，直到自己没有任何疑问。 6、合同里所有条款吃透以后才能签字

7、多行动，多观察，多思考，耐心等待机会来临

8、多倾听其它人的意见，然后做出独立的判断

9、跟你的同作伙伴分享利润，让大家都受益，以后才会有更多的机会

10、成功之前很多人都会失败几次，要做好准备，多分析，不要自责，考虑以后如何避免

11、掌握必要的技能，这能才做自己喜欢的事赚钱

37、炒房成功的故事

38、可以速读一下，再有重点的复习一下。这书内容实际很多都在重复，但是有些小经验小技巧确实很有用，鼓励我们去行动。主要是房地产方面的，虽然在中国可能暂时不适用，但这世界是全球性的，不是吗。备用即可。

39、不怎么适合国情 所以最经典的还是第一部

40、感觉像电视广告中的托，实在是太一般了

41、看着别人成功的故事，还是挺振奋滴。

“借钱买房，让别人来替我们还贷。

为了降低风险，我需要学习那些知识？

结交朋友：会计，投资，房地产

购买有用的东西，减少负债额，提高现金流

在做生意必须获得专业人士的支持，永远不要做自己不擅长的工作

要敢于冒险：基于可靠信息的风险，而不是盲目的风险。

（房地产巨头）道儿夫·德·鲁斯

永远不要爱上你的投资对象

创业初期理财：7消费，1投资，1储蓄，1慈善

没有计划是失败的根源

团队智囊：财产顾问，房地产代理人，房产检察员，房产评估员”

42、在图书馆借书没看到《穷爸爸富爸爸》便用这本代替之，没想到真不行

43、都是投资房地产赚钱。二逼啊。~~~

44、废话一堆

1、在会计学里，收入一共分为三种：劳动所得（薪水）、被动所得（多为房地产投资）、投资收入（例如股票、债券、基金）。而只有后两种才能令我们达到真正意义上的财务自由。书中的22个成功人士均是采取了行动和坚持不懈的学习。看书并不能使我们富有，我们要从阅读者变成行动者。在这里我总结了一下他们成功的过程。第一部分 这就是游戏规则 第1章 埃德·乖尔曼、特里·科尔曼：收集信息（丧失抵押品赎回权的房产）--->投标（不出高于预料的价格，中间可能会失败很多次）----->租出---->卖出----->如此循环；秘诀是：借钱来购买房产，然后让别人来还贷。第2章 特蕾西·罗德里格斯：报纸上寻找快餐店商机----->自动售货机出售药品（在机器上为慈善机构做广告，达到利益最大化）--->把自己住的房子出租---->经营销售公司；第3章 塞西莉亚·莫里森：了解自助洗衣店特许权----->为避免纳税成立公司----->通过“小业主联合会申请贷款”----->继续购买自助洗衣店第二部分 你曾经怎样，就能怎样 第4章 大卫·卢卡斯：贷款买房产---->抵押----->如此买了4处房产----->成立房地产投资公司；第5章 瓦莱丽·科利莫尔：贷款买房产（提到两个教训：一是以后无论签署什么文件都要把内容吃透再签；二是第一次投资房地产出现亏损的原因是没有把税费、保险费和租房手续费计算在内）第6章 里德·施魏策尔：把大块的土地拆分成小块出售----->贷款买下---->由于第二块土地需要30%预付金找来了朋友合伙----->找了建筑方面且老板赞成他个人投资的工作----->继续贷款投资 第7章 丹·麦肯齐：购买房地产---->解决饮水问题----->继续购买房地产----->卖出购买房地产的6条基本原则：交易动机、房产状况、交易条件、房产位置、房产价格、人际关系。第三部分 换一个角度 第8章 托马斯·科图拉：购买供出租的房产--->雇人修马桶---->开车时善于观察附近适合购买的房产；第9章 山本韦德、山本卡罗尔：买房地产出租 第10章 梅塞德·霍尔：由于房产卖家要求现金，用三人信用卡套现买房子----->修葺房屋以便提高房租----->出租（寻找信誉及工作经历好的房客）----->出售---->考取从业资格成为抵押贷款经纪人；秘诀：1、买卖低档住房，购入并持有中档房产；2、永远不要爱上你的投资对象；3、宁缺毋滥，宁可不做都不买不理想的房产；4、找合适的房客，宁可耽误几个月都不能租给不爱惜房子、拖欠房租的房客；5、报价前多做市场调查和经纪人交谈。第11章 肯·霍布森：访问“住房及城市发展部”和“退伍军人管理局”购买丧失赎回权的房产第四部分 大器早成 第12章 阿莉森·库巴拉：一个三年级小孩在网上在卖蜡烛的生意；第13章 杰克·科尔曼：从小做卖蜡烛的生意赚钱--->购买房地产出租----->建造私人潜艇宣扬保护海洋并寻找公司做广告。第14章 大卫·霍西、迈克尔·斯莱特：铲草、铲雪的生意--->寻找联式房屋自己住并出租---->向银行贷款--->出租--->寻找值得信赖的物业公司。第五部分 另辟蹊径 第15章 汤姆·惠尔赖特：成立会计师事务所----->招揽团队----->投资石油气和天然气开发----->购买房产；第16章 布赖恩·伊格尔哈特：买房地产--->制作财务结算表，每周更新一次；第17章 米歇尔·拉布罗斯：写书（出售知识产权）----->考取项目管理专业证书--->开设培训班教人如何在4天考取该证书（一般人要准备6个月）---->制作运营方式---->放手让别人执行；第18章 泰里·鲍尔索克：开设家具商店获得资金---->不用自己资金，而向银行贷款买土地---->把土地买给开发商---->落成的办公楼有21%所有权，租出去--->抵押申请全额贷款----->建第二栋办公楼租出去----->建立3家家俱店----->投资家具服务软件公司第六部分 改变命运的事件 第19章 斯泰西·贝克：和医生朋友一起贷款购买医务所--->雇佣专业会计整理医务所账目----->建立房地产投资软件分析房地产能否盈利---->投资房地产--->投资有机食品（失败告终，教训是永远不要投资自己不熟悉的生意）--->进军商业房地产；第20章 申永植：建议父亲投资公寓---->获得建筑许可和律师费---->自己本身的工作因为有目标更有创意，薪水长了--->卖掉资产，继续投资房地产；第21章 罗纳德·霍尔德：投资房地产 第22章 迈克尔·马里钦：对30-40处房产进行对比，要有耐心分析，切勿因为恐惧作出决定----->细心计算房地产投资成本（水电费、维护费、更换天花板费用、日后投资策略、空置率等）----->通过经纪或国税局查询房屋清单，自己不必到现场（建筑结构、布局、设备等）---->购买房产----->辞掉经常需要出差的工作后体重也减轻了。综上所述，其实大多都是投资房地产，但是很多一二线城市都限购了。这个方法在中国还能行得通么？

2、《富爸爸，穷爸爸》的作者第一次通俗地说明了富人的秘密，他通过自己亲身经历印证了走向财务自由的首要观念，在这一点上穷人和中产阶级与富人有天壤之别：穷人和中产阶级让自己为了钱工作；富人则让钱为自己工作。在这个观点的基础上，作者进一步阐明了资产与负债的定义和关系。作

《富爸爸成功的故事》

并且还需要充分的思想准备，充分了解相关的知识，还需要不断学习。这需要付出相当多的时间和精力，还需要耐心和良好的自制力，尤其是对感情的控制能力。不应该抱有一夜之间做成一笔大生意、立即发财致富的心理。四、转变观念要分析，不要自责，不要放马后炮。坚持自己的决定明白自己选择的是一条光明大道。始终保持谦虚的心态。总是能学到更多的东西——不是所有的问题都知道答案。对自己所做的事情充满信心。只要下决心做一件事情，所有的问题就会迎刃而解。要有耐心。制定计划。[大器晚成]每个人都在选择自己的生活方式，都在考虑如何赚钱，从而实现财务自由。他们设定目标，并想方设法去实现目标，自己赚钱。零用钱和别人给的前也能转化为资产，用来赚钱。将来投资意味着现在投资。一时的慢著远不及长远的现金流动。债务并不可怕，只要它是有把握回收的债务。为了获得资产而产生的债务就是有把握回收的债款，而且是明智的做法，因为它给你带来收入，是你的钱在为你服务。作为一个富人，生活中一件重要的事情就是回馈社会。一、英雄出少年二、志在必得学会让数字说话。怎样做生意才能让大家都从中获利。[另辟蹊径]一、让金钱为我们工作养成迅速、果断作出决定的习惯。第一次做游戏的时候，游戏策略反映了以前的投资理念，但是第二次、第三次做这个游戏的时候，就会改变投资方式，然后进一步改变自己关于金钱和投资的观念。进行房产投资意味着可以用别人的钱来赚钱。坦然面对自己并不是一件容易的事情，需要克服自己给自己制造的一些障碍。无论是现在还是以后，一个人都必须学习理财知识。二、才思敏捷不必事事都亲历亲为，要善于获得他人的帮助。解决现金危机的最佳方法是销售，而不是信用贷款。做生意所要具备的首要条件就是销售能力。应该掌握必要的技能，这样才能通过自己喜欢做的事情赚钱。无论什么事情都要全力以赴，为自己设定金钱方面的目标。根本没有所谓的稳定工作，要想获得安全感，唯一的方法就是学会打理自己的事业。永远不要放弃。如果一桩生意失败了。我就会知道下一次怎么才能做得更好。确定获得成功需要具备哪些条件，为自己设定目标。成功有章可循，要按部就班地来。随时都可以变得聪明起来。可以转败为胜。三、成功无极限[改变命运的事件]恐惧来自对金钱的匮乏。一、天外有天永远不要对自己不熟悉的生意进行投资。明白有把握收回的债款和坏帐之间的区别。有把握收回的债款就是购买自己永远不必支付费用的资产，坏帐就是购买各种华而不实的物品，这种东西从花钱购买的那一刻开始就没有任何价值。学会走自己的路。二、屡试不爽如果你已经下定决心要做某件事，那么，不要犹豫，立即着手去做。一旦拥有了自己的事业，无论是时间上还是工作本身，都完全掌握在自己的手中。自然而然地，重新获得了创造力和开拓精神，从而形成了良好循环。三、退休在即

4、富爸爸作者：罗伯特清崎谈赚钱方法（在哈佛的演讲）很高兴受邀来到这里为大家演讲，比我用一美元在一天内赚一亿美金还要高兴。当然，那是不可能的。但是，我们绝不能因为不可能就对一美元不屑一顾。相反，我们应该对它有足够的认识，因为它将决定你是富有还是贫穷，这就是我今天要为大家演讲的主题——开启你的财富。人们在财务困境中挣扎的主要原因是，他们在学校里学习多年，却没有学到任何关于金钱方面的知识。其结果是，人们只知道为金钱而工作，但从来不学着让金钱为自己工作。在我看来，提高财富可以用来解决生活中的一些基本问题，如果没有受过财务训练，我们往往都会选择那种标准的模式度过一生。例如辛苦工作、储蓄、借款，然后支付很多的税款和账单，然而今天我们需要更好的行为模式。我希望你们能避开这个陷阱，这就是想告诉你们的，发财并不能解决所有问题。其次，要告诉大家的是，要关注自己的事业，把你的视点放在资产而非收入上，在这里我给大家讲一个真实的故事：.....富爸爸创业交流群群号153128141.....

...1974年，麦当劳的创始人雷·克罗克，被邀请去奥斯汀为得克萨斯州立大学的工商管理硕士班作讲演，我的一个好朋友基思·坎宁安正是这个班上的一名学生。在一场激动人心的讲演之后，学生们问雷是否愿意去他们常去的地方一起喝杯啤酒，雷高兴地接受了邀请。当这群人都拿到啤酒之后，雷问：“谁能告诉我我是做什么的？”当时每个人都笑了，基思说：“大多数MBA学生都认为雷在开玩笑。”没见人回答他的问题，于是雷又问：“你们认为我能做什么呢？”学生们又一次笑了，最后一个大胆的学生叫道：“雷，所有人都知道你是做汉堡包的。”雷哈哈地笑了：“我料到你们会这么说。”他停止笑声并很快地说：“女士们、先生们，其实我不做汉堡包业务，我的真正生意是房地产。”基思说雷花了很长时间来解释他的话，雷的远期商业计划中，基本业务将是出售麦当劳的各个分店各个合伙人，他一向很重视每个分店的地理位置，因为他知道房产和位置将是每个分店获得成功的最重要的因素，而同时，当雷实施他的计划时，那些买下分店的人也将付钱从麦当劳集团手中买下分店的地产——麦当劳今天已是世界上最大的房地产商了，它拥有的房地产甚至超过了天主教会。今天，麦当劳已经拥有美国以及世界其他地方的一些最值钱的街角和十字路口的黄金地段。基思说那是他

《富爸爸成功的故事》

一生中最重要的课。今天，基思拥有了洗车场，但他最重要的业务却是经营洗车场的地产。这个故事告诉大家的就是要关注自己的事业。另外，为了财务安全，你也需要关注自己的事业。你的事业围绕的是你的资产，而不是你的收入。在这个问题上富人和穷人及中产阶级在看法上有着极大的差别，这就好比一个流氓看到漂亮的姑娘就想和其发生性行为，而正直的男人却说：真漂亮，就这样。或许这个比喻不太好，但我要告诉大家的是富人关心的焦点是他的资产而其他关注的则是他们的收入。大多数穷人或中产阶级财务保守的基本原因在于“我不能承担风险”，这意味着他们的财务知识匮乏，他们必须依附于工作，他们必须安全运作。所以许多收入不足的人更容易陷入财务困境。为增加现金，他们不得不出售资产。首先，他们个人资产的卖价只是他们资产负债表上列支数字的一小部分；其次如果有收益，他们还要缴税，也就是说每卖一次，==就会从他们的收益中拿走一份，从而减少了可用来帮助他们摆脱债务的现金。这就是我为什么说某人实际上的净资产要比他们自己认为的少得多功能原因了。我说关注自己的事业，我的意思是建立自己强大的资产。想想看，一旦一美元落进了你的资产项，它就成为了你的雇员。.....富爸爸创业交流群群号153128141.....关于钱，最妙的是能让它一天24小时地工作并且为你的几代人服务。记住：做个努力工作的雇员，确保你的工作，但要不断构筑你的资产项。在你花时间并投资建立自己的事业之后，你就准备好去接触那神奇的秘密——富人的最大秘密吧。这个秘密铺平了致富之路，路的尽头有对你付出时间和勤奋关注你自己的事业的回报。再者，要和大家说的就是要克服困难。在涉及金钱时表现出怯懦也是正常的，即使如此你仍然有机会变得富有。我们每个人都在某些方面是英雄，而在另外一些方面是懦夫。因此，对大多数人来说，他们在财务上不能获胜的原因是因为对他们而言损失金钱所造成的痛苦远远大于致富所带来的乐趣。得克萨斯人的另一句谚语讲道：“人人都想上天堂，却没有人想死。”可是不死怎么能进入天堂呢，这就如同大部分人梦想发财，但害怕在投资过程中损失金钱，所以他们永远进不了“天堂”。失败会激励胜利者，也会击垮失败者，这是胜者之所以胜利的最大秘密，也是失败者所不知道的秘密。重复一下弗朗·塔肯顿的话：“胜利意味着不畏惧失。”弗朗·塔肯顿不怕失败，因为他了解自己，他和所有人一样讨厌失败，但失败只会激发他做得更好。最后就是开始行动。我希望我可以这样说，获得财富对我来说很容易，但是事实并非如此。所以，当我被问到“应该怎样开始”这一类的问题时，我就提供自己日常的思维方式。我敢保证找到生意机会的确很容易，这就像骑自行车，刚开始还摇摇晃晃，但很快就会驾驭自如了。在关于金钱的问题上也是一样，最初的难关得由你自己去渡过。但是要找到一桩数百万美元的“关系一生的机会”，就需要唤醒我们自己的财务天赋了。我相信，我们每个人都拥有内在的理财天赋。问题是，这种理财天赋一直处于休眠状态。上天赐予我们每个人两样伟大的礼物：思想和时间。轮到你运用这两种礼物去做你愿意做的事情了。随着每一美元钞票流入你的手中，你，且只有你才有权决定你自己的前途。愚蠢地用掉它，你就选择了贫困；把钱用在负债项目上，你就会进入中产阶级；投资于你的头脑，学习如何获取资产，财富将成为你的目标和你的未来。选择是你作出的。每一天，面对每一美元，你都在做出自己是成为一名富人、穷人还是中产阶级的选择。.....富爸爸创业交流群群号153128141.....世界上最贫穷的人并非是身无分文的人，而是没有远见的人。只有看到别人看不见的事物，才能做到别人做不到的事情。远见，并非是看到摆在眼前的东西的能力。远见是指看到别人未看到的重大意义的力量，是看到机会的能力。如果您对电子商务，网络购物；或是兼职，并在家创业感兴趣的话，那么不妨交个朋友，一起探讨。.....富爸爸创业交流群群号153128141.....

5、这本陆续看了好长时间，2日那天正式读完，已经很久没有富爸爸系列了，最好的还是前几本，后几本水分很大。这本书讲了20多个普通人通过富爸爸理论赚到钱的理财故事，看书的时候，顺手记了一些东西分享一下。1、不管你用什么赚钱，第一条是你要把游戏规则搞清楚，看自己还差什么，用全力去补足它2、你要清楚，为了降低风险，我需要学习哪些知识3、投资之前你需要一些本金4、要学习正确的对待金钱，改变对钱的态度5、要利用专家的力量，仔细地对方询问每一个细节问题，直到自己没有任何疑问。6、合同里所有条款吃透以后才能签字7、多行动，多观察，多思考，耐心等待机会来临8、多倾听其它人的意见，然后做出独立的判断9、跟你的同作伙伴分享利润，让大家都受益，以后才会有更多的机会10、成功之前很多人都会失败几次，要做好准备，多分析，不要自责，考虑以后如何避免11、掌握必要的技能，这才能做自己喜欢的事赚钱12、建立一个自动运转的系统，自动为你赚钱13、按照目标全力以赴，不要放弃14、永远不要对自己不熟悉的生意进行投资。15、积极主动，不断尝试

6、是的，我也很喜欢这本书。富爸爸穷爸爸告诉我们要学会让钱为我们工作,而不是我们为钱工作，

《富爸爸成功的故事》

只有打造自己的被动收入,才能实现财务自由。首先要改变自己旧思维,从而灌输新思维,让自己像富人一样的思考,换一批积极向上的朋友一起交流。有机会大家一起交流理财QQ1005191203

《富爸爸成功的故事》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com