

# 《卡耐基成功之道全书》

## 图书基本信息

书名：《卡耐基成功之道全书》

13位ISBN编号：9787540223717

10位ISBN编号：7540223715

出版时间：2010-8

出版社：北京燕山

作者：卡耐基

页数：472

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)

# 《卡耐基成功之道全书》

## 前言

# 《卡耐基成功之道全书》

## 内容概要

《卡耐基成功之道全书》主要内容：卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。讲述许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生价值。

# 《卡耐基成功之道全书》

## 作者简介

作者：(美国)卡耐基

# 《卡耐基成功之道全书》

## 书籍目录

第一篇 卡耐基的人生智慧 第一章 卡耐基论人生旅途 一、人生的理想与现实 二、人生的功名与快乐 三、人生的幸福与快乐 第二章 卡耐基论人生与事业 一、人生的幸福与事业 二、人生的快乐与事业 三、人生的伟大与事业 四、人生的忧虑与事业 第三章 卡耐基论人生与未来 一、人生的现实与未来 二、人生的态度与未来 三、人生的机遇与未来 第二篇 卡耐基的口才智慧 第四章 卡耐基的演讲谈判控制术 一、即刻进入角色 二、选择谈判的方式 三、排列演讲的顺序 四、控制谈判的节奏 第五章 卡耐基的引人入胜地 一、引入产生共鸣 二、灵活机智应变 三、使演讲具体化 四、把演讲戏剧化 五、使人获得快乐 第六章 卡耐基的进退自如术 一、巧妙统御话题 二、谈判进退自如 三、内秀外刚相映 四、结尾留人回味的艺术 第三篇 卡耐基的经商智慧 第七章 卡耐基的经商素质论 一、创造奇迹的基本前提 二、经商成功的心理要素 三、期望赢得争论的误区 四、避免商场树敌的良策 第八章 卡耐基的超级经商技能 一、别吝惜自己的同情 二、乐于做事业的恋人 三、待顾客以诚实 四、融热诚于服务 第九章 卡耐基的经商心理学 一、心理胜于技能 二、创新优于求成 三、慎抓每次机遇 四、笑对所有挫折 第四篇 卡耐基的人际关系智慧 第十章 卡耐基应付对手的方法 一、避免伤害的艺术 二、正视别人的批评 三、慎重与对手争辩 第十一章 卡耐基与人相处的秘诀 一、了解对方的观点 二、与人相处的秘诀 三、巧妙应酬的学问 四、到处受欢迎的方法 第十二章 卡耐基驾驭竞争与合作 一、合作与竞争的魅力 二、原谅仇人感激恩人 三、征服畏惧建立自信 四、让热忱充满内心

## 章节摘录

人生存于社会中，也要从社会中索取自己生活需要的东西。他依赖于社会，但同时又作为自主活动的、创造世界的主体而与社会相对立。人的本性是社会的存在，他在与他人的交往中，在社会生活中实现自己的人生价值。从这种意义上说，人在同社会的关系中不只是一种手段，而且与其说是一种手段，不如说更是目的。因为，人的社会生活的意义，就在于创造人类生活的新颖的和独特的形式，而不在于简单地再现已有的生存条件。卡耐基认为：人生的价值的实现就是把自己的内在价值得到发挥。个人的这种创造力的强化，是社会和集体生活兴旺发展的基础，没有这种创造力的发挥，社会和集体就会失去应有的活力。从个人的发展和完善来说，“实际是什么”和“应当是什么”是不可分离的。不但不可分离，而且更应该注意人应该是什么。事实上，社会的价值要求和共同理想，同时也就是对于每个人的人生指导。当它走到你面前时，它会严肃地劝告你：应当成为理想的人；同时它又不客气地提醒你：你现在还不是。每个人都有两方面：是什么和应当是什么。就人生的价值来说，这就是现有价值和应有价值。一个人是什么，这是由他的历史和现状、过去和现在规定的，体现着他的现有价值。但是，人能意识到自己现有的存在和价值。这种自我意识是一种自我评价，当这种评价与自己的理想相对照时，就会产生应当如何的要求。于是现有的存在就要冲破已有的规定，向着应当的理想要求努力，实现理想的要求。正如黑格尔所说，“精神生活之所以异于自然生活，特别是异于禽兽的生活，即在其不停留在它的，自在存在的阶段，而力求达到自为存在。”卡耐基认为，一个积极进取的人，总是朝着更高奋斗目标前进，来实现自己的远大理想。在这里，“应当”就意味着理想要求对现有规定的否定关系。个人的现有价值是有限的，它的有限性就是一个人“是什么”的规定。不满足于这种有限的规定，冲破它的有限界限，达到一个新的更高水平，就是所谓的“超越自我”。这个道理不难理解。人们给自己作评价时，就是对自己作判断，例如我说：“我是个教师”，这就是对自己的一个判断，一个评价。我作出这个判断，实际上就是把“我”放到“教师”这个概念中去，也就是拿我和教师这个概念相比较。“教师”这个概念里内涵着一切关于教师的理想的、标准的要求，因此它就意味着我所应该追求的理想。拿“我”和“教师”这个概念相比较，就是和“应当如何”的理想相比较。这就是说，“应当”的要求，不只是意味着将来要达到的要求，同时还要根据现实条件而言。“应当”本身就包含着现有的规定，而现有的规定同时也包含着“应当”。若将现有的潜在性加以充分发挥，就可以知道本身是否有去实现自己的理想了。因此，“应当”既是理想的，又是现实的，是理想与现实的统一。这正是人们的力量所在，它不仅定向地改造现有，要求现有，而且还是实现自我价值的有利条件。当然，“应当如何”作为理想目标和要求，具有普遍性和一般性，必须与个人的特殊情况相结合，才能更正确指导自己的思想行为。卡耐基认为，对于个人来说，就是要善于根据自己的条件和能力，选择适当的途径和手段，实现理想要求，并且保持自己的特殊性和个性。如果对这一点认识不足，就会在人生道路上徘徊、彷徨，或者盲目自满，或者消沉自卑，甚至产生狂想型精神分裂症。这就是要注意一个“能够成为什么”的问题。“应当”不仅体现着现有价值和应有价值的统一，也体现着人的自律与他律的统一。自律是人的道德生活的特征。对于个人来说，自律意识也就是自我的动力和对自己行为活动的约束。自我约束是多方面的，其中一个重要方面就是对自己的情感、欲望的约束。一般来说，人的情欲要求总是发自我个别的冲动，通过个别冲动对外部世界的个别对象发生关系，来达到自己的精神上的满足。显然，作为自然的情欲，它是个性化的、任性的，因而在没有正确的理智和原则指导下，往往表现为无节制的自私行为，不利于与他人关系的健康发展。卡耐基曾经说过，一个人如果不能用理智来控制自己的行为，就会被任性的欲求所左右，被偏私的欲求束缚而成为“情欲的奴隶”，如贪色的奴隶，贪财的奴隶、吃喝的奴隶；等等。既为奴隶，就不能自律、自主，因而在适宜的环境中，就往往表现无教养、粗野、低级，破坏自己的名誉，丧失自己的人格。在这种被局限的褊狭情欲中，人在自己的生活中就毫无调节能力。如果习惯成自然，铸成“第二天性”，就更会失去从“是什么”向“应当是什么”超越的自由。与上述情欲的奴隶相反，人在把自己的感情、欲望作为对象来思考和加以理智的控制时，就会成为自己情欲的主人，正确地发挥情欲和理智相结合的主体作用。人作为这样的主体，不仅意识到自己的欲求和利益，而且也能意识到他的“是什么”和“应当是什么”，意识到社会整体的欲求和利益，意识到外部世界发展的必然性，从而正确把握历史进步的方向，正确理解个人与他人、个人与社会的关系，看到自己的使命和责任，明确自己应该如何，从而来确定自己的理想。这样的人就不再是情欲的奴隶，而是一个有教养的、文明的、高尚的人；是一个如恩格斯所说的“意识到自己的利益和全人类的利益一致的人”，是一个“真正符合‘人

## 《卡耐基成功之道全书》

’这个字的含义的人”。这就是所谓“从其小体为小人，从其大体为大人”的道理。

# 《卡耐基成功之道全书》

## 编辑推荐

《卡耐基成功之道全书》由北京燕山出版社出版。



# 《卡耐基成功之道全书》

## 精彩短评

- 1、该书非常不错，我喜欢！纸张排版内容样样满意

# 《卡耐基成功之道全书》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu000.com](http://www.tushu000.com)