

《离金矿只有三英尺》

图书基本信息

书名：《离金矿只有三英尺》

13位ISBN编号：9787508617732

10位ISBN编号：7508617738

出版时间：2010-1

出版社：莎伦·L·莱希特、格雷格·S·里德、梁卿 中信出版社 (2010-01出版)

页数：211

译者：梁卿

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《离金矿只有三英尺》

前言

1908年，有位名不见经传的美国作家叫拿破仑·希尔，当时他还在当记者。有一次，他遇到一个千载难逢的机会，采访了美国首富安德鲁·卡耐基。采访结束后，卡耐基给25岁的希尔写了封推荐信，让他带着这封信，走近商业、政治、科学和宗教各界成绩斐然的500位时代翘楚，去探讨成功的共性。希尔在这些采访的基础上，创作完成了著名的《思考致富》(Think and Grow Rich)。他在书中提出了13条个人奋斗的人生哲理。希尔为当时兴起的个人发展运动推波助澜，后来这股风潮席卷了整个世界。在这本全球经典的第一章，希尔讲述了主人公R·U·达比的故事。达比的淘金梦功亏一篑，因为他在挖到离富含黄金的矿脉只有3英尺的地方撂下了铁锹。达比的故事提醒我们，有时候，我们距离伟大的功业、距离成功比想象的要近得多。《思考致富》点燃了很多人的希望，它虽然在当年大萧条的时代出版发行，但它现在是、将来也仍然会被世界各地追求美好、富裕生活的千千万万读者奉为圭臬。100年的光阴转瞬即逝，现在，拿破仑·希尔基金会致力在当前的全球经济危机中再次为人们点燃希望，注入勇气。基金会派遣一支新组建的团队，带着本会的推荐信，前往世界各地采访我们时代的精英，探讨一个问题的答案，那就是：什么让他们即使身处逆境中也绝不放弃。这些采访让我们受益良多，我们也会将把这些感受在《离金矿只有三英尺》中一一与读者分享。读了这些佼佼者的故事，你就会明白，是什么让他们奋斗不息，是什么让他们锲而不舍，为什么他们肯把自己的成功故事与你分享，让你也能迈上伟大的成功之路。基金会欣喜地发现，这些时代精英几乎全都承认，拿破仑·希尔的经典著作是他们成功的幕后推动力。我也可以实话实说，希尔的教诲启发了我，让我明白了成功的根本所在。更重要的是，希尔给了我力量，让我在别人对我的追求和抱负不以为然而也不轻易放弃。在全球化的今天，我们必须时刻提醒自己，一旦明确了人生追求的主要目标、打定主意以后，不管挑战多么严峻，也必须矢志不渝地坚持下去。人人都具备上帝赋予的天资，可以与全世界分享。是的，肯定会遇到挫折；是的，肯定会历经挣扎。那些尽管内心恐惧、仍然一往无前的人，将成为明天的领袖。不要坐等事事顺遂，理想状况永远不会出现。挑战、障碍、不够完美的情况始终存在。怎么办？马上行动起来。你每前进一步，就会变得更加强大，更加机敏，更加自信，离成功也更近。这本书能让你洞悉自己的独特天赋，如果你找到了它，就要朝着它不懈努力，千万不要放弃，不要半途而废，因为你离金矿只有三英尺了。

《离金矿只有三英尺》

内容概要

《离金矿只有三英尺》内容简介：是70多年前，拿破仑·希尔在广泛研究的基础上，写出了他的经典之作——《思考致富》。这本革命性的畅销书在全世界的销量超过6000万册。拿破仑·希尔的哲理深深地启发了创业者、慈善家、运动员和生意人等各界人士，鼓舞他们取得了辉煌的成功。

《离金矿只有三英尺》作者采访了当今时代众多的商界领袖和实力人物，探讨他们的成功之路，把他们克服逆境、取得惊人成功的秘密与读者分享。为了使叙事生动有趣，作者做了一些艺术加工，但书中除了米娅、戴维和乔纳森·巴克兰之外，其他都是真人真事。30位商界精英的胆魄和业绩有目共睹，他们得出的人生哲理都是有感而发。他们的真实事迹给人启迪，能让你对人生成功的问题作出铿锵有力的简明回答。

《离金矿只有三英尺》秉承了拿破仑·希尔的核心理念，即“永不放弃”，并用现代版的故事做了全新的阐释——追求成功，首先要做的就是去扫除掉沉积心底许久的种种障碍，这样才能开阔视野，坚持不懈，最终寻找到真正属于自己的人生良机，拥有真正属于自己的那座金矿！

《离金矿只有三英尺》

作者简介

作者：(美国)莎伦·L·莱希特 (美国)格雷格·S·里德 译者：梁卿

《离金矿只有三英尺》

书籍目录

第一章 赴约扑空 第二章 觉醒 第三章 播种 第四章 走出低谷 第五章 脱颖而出 第六章 缔造成功 第七章 激情 第八章 别再一味订计划 第九章 目标驱动 第十章 智囊团 第十一章 斐济及其他 第十二章 相信自己 第十三章 机会 第十四章 态度 第十五章 社交圈 第十六章 勇于改变 第十七章 绝不放弃 第十八章 勇于成功 第十九章 智慧集锦 第二十章 新起点 第二十一章 起飞尾声 旅途仍在继续 结束语 找到你的成功公式 导师简介 致谢

《离金矿只有三英尺》

章节摘录

格雷格回身与了不起的巴克兰先生打了招呼。巴克兰留着人们早已熟悉的海象似的胡子，笑眯眯地望着他。巴克兰平易近人的蓝眼睛与人们印象当中高大辉煌的形象形成了鲜明的对比。他把手伸出来，格雷格把手提袋交给了他。巴克兰接过手提袋，说：“谢谢你，不过我本来是想跟你握手的。”“噢，”格雷格答道，脸红得更厉害了，“对不起，巴克兰先生。好像我今天什么事都做不好，我得休息一下，也许我应该放弃，重新开始。”“胡说！你要明白，人都有疏忽的时候。一天结束时，我们该在哪里就在哪里。”巴克兰顿了一下，指了指办公室敞开的门，“有空进来坐坐吗？”听到这位富有传奇色彩的商界大亨邀请自己进他的办公室，格雷格想开个玩笑打消尴尬：“好的，我想我可以去坐一坐。”格雷格还是头一次见到装饰得如此典雅的商务办公室。首先映入眼帘的就是窗外令人豁然开朗的海港风光。格雷格没有意识到，他迈进巴克兰私人领地的同时，也跨过门槛，翻开了自己人生的新篇章。“坐吧。”主人说，“你好像有点紧张，跟我说说你在想什么。”格雷格在桌边的一把椅子上坐下，马上开口说道：“刚才很对不起，我很惭愧。”他用谦卑的口气说：“到这里来我很激动，脑子显然有点晕晕乎乎。我最近焦头烂额，我想，有机会跟您见面，也许是我的运气来了。说老实话，我得承认，我希望和您的见面是个重大突破，可是我的举动把事情搞砸了。”

《离金矿只有三英尺》

编辑推荐

《离金矿只有三英尺》：拿破仑·希尔基金会唯一授权中文版《思考致富》现代演绎版。追求成功，首先要做的就是去扫除掉沉积心底许久的种种障碍，这样才能开阔视野，寻找到真正属于自己的人生良机。你曾经问过自己以下的这些问题吗：你准备好成功了吗？你身处适当的环境、适当的人群当中吗？你知道怎么把障碍变成机遇吗？你明白自己的成功公式吗？直到今日，你的答案又是什么呢？如果尚没有明确的答案，不妨看看这本书！

《离金矿只有三英尺》

精彩短评

- 1、到底是正确的路重要还是坚持重要？本书观点不清....
- 2、好书，值得推荐，有例子，有角度，实用性强
- 3、符合我的期望，挺好的
- 4、内容励志，催人奋进。
- 5、这本书算新书吗，已经出版一年半了，评论的人如此至少。这本书挺好的，虽然不是拿破仑希尔写的，我被书面的名字骗了。坚持，千万不要在离金矿三英尺的地方停下脚步。
- 6、最近总想看本能够提升自己积极性的书，于是在书架里找出了这本。已看了几页，觉得还不错~全书断断续续经过了十天看完，做了很多笔记，还不错~
- 7、需要耐心细心的品味，如果有英文原版最好了
- 8、依然是那些年的鸡血书，教给我坚持的重要性。
- 9、这个书非常有用。。就西方思想而言，非常有高度。我很推荐这本书。我觉得很有用。。而且，内容我觉得具有真实意义

《离金矿只有三英尺》

章节试读

1、《离金矿只有三英尺》的笔记-扉页

成功者之所以能够成功，原因就在于：面临失败时他们能坚持再迈一步。

2、《离金矿只有三英尺》的笔记-第71页

成功人士似乎个个平易近人。几乎每一位在本行业取得辉煌成就的成功者都很乐意把知识传授给虚心求教的学生。

3、《离金矿只有三英尺》的笔记-第18页

‘成功是一条不归路。’成功是一种生活方式，你只要活着，就要努力。成功就是找到你的人生目标，用你的全部，用你的一生去追求它。千万不要半途而废，即使你觉得别无选择，也要有勇气坚持到底。失败最常见的原因是半途而废。他不去花时间琢磨怎么达到目的，却一心只想着那个目的。这，就是所谓的白日做梦。虽然一心想着自己的那个目的，我们的潜意识会帮助我们找到方法，但是也要去做才行啊。想到和得到之间要做到。

4、《离金矿只有三英尺》的笔记-第139页

意志和欲望如果能巧妙结合，就是一对战胜不胜的佳偶。——拿破仑·希尔看到这样一句话，我真是无比的郁闷和沮丧。因为在我的人生中，好像没有顽强的意志力和特别想要的那种欲望。

5、《离金矿只有三英尺》的笔记-第73页

很多人没完没了的念叨自己受过的伤害，他们专看报道坏消息的新闻报道；他们爱听朋友哭诉生活中的不幸。换句话说，他们主要关心自己受了多少打击，其实，他们应该改换思路，重点关心与逆境搏斗和站稳脚跟。

我何尝不是这样呢，记着过往的伤痛难道是为了讨债吗？也许失败者总是拿过去的伤痛做借口。比如过去的伤痛让自己懦弱无能，于是在生活中常常是个屡战屡败的人，那么就一次次重新来过，做一个永不服输、屡败屡战的人吧。

6、《离金矿只有三英尺》的笔记-第113页

要找到你的长处并善加利用，否则，别人会把他抢走。用启迪心灵的书籍充实头脑；勤奋而明智的工作；最后，要主动创造岗位，不要被动接受岗位。换句话说，给自己创造机会。

7、《离金矿只有三英尺》的笔记-第158页

《逆境与失败》你遇到的一切逆境，都可以播下相应或更大收获的种子。要理解这句话，相信这句话。在脑子里对失败和往事关上门，这样你才能保持积极的心态。一切问题都会有办法解决，只不过你要找到它！<原文开始>

<原文开始>只要养成‘我不相信失败’的态度，你就会懂得，失败是不存在的，除非你认为它存在！只要把问题看作暂时的挫折和通往成功的阶梯，你就会逐渐相信，唯一的束缚是你自己的头脑。记住一切逆境、失败、难题，都可以播下相应或更大收获的种子。他猛然醒悟，连此刻的自我怀疑也是他成功公式的构成要素，是他成功之路的组成部分。

8、《离金矿只有三英尺》的笔记-第76页

《离金矿只有三英尺》

</原文结束>当初的形势已坏的不能再坏，但利尼格也没有打算打退堂鼓。他说，公司当时累积了60万美元的债务。他的错误是在1973年的经济衰退中开始创业，而那一年房市崩溃，投资者抽回了资金。他承认，当时企业能犯的错误他全犯了，而大多数人都决定就此收手，转干别的。但是只有他们少数几个人却依然信念坚定，决心干到底。他们发誓：不管怎样，‘只要我们还能再多坚持一天，我们就决不放弃。’</原文结束>头两年，他接到的电话几乎全是催债的，第三年情况更糟。他开玩笑说，要求他回信的邮件都非常正式和严肃——他们全是律师事务所威胁要起诉他的。竞争对手开始说利尼格的坏话，还趁机挖苦他的梦想，这都让他心灰意冷。这很好理解。债主追着他满世界跑，同事和行业领导对他也没有正面评价。我的意思是，如果每天都有人说你惹了大麻烦，你能想象那种煎熬吗？过一段时间，你自己也会相信。但他没有，他的良师益友是自己。你要向别人证明，你是对的！

9、《离金矿只有三英尺》的笔记-第42页

有时要退后一步，换个角度看问题，才能找到别出心裁的解决办法。

“你们是怎么把魔术贴卖给50亿人的？” “我们只把它卖给了五个人。”

我的做法是擒贼先擒王。我知道，要找到顾客，要把这种神奇材料的多种用途告诉全世界，一辈子的时间都不够用。所以我就把目光集中在了五个人身上：汽车、媒体、航空、时尚和家具业的领袖。他们发现了产品的用途，替我们把它卖给了终端消费者。现在，你在一双鞋、一只血压计或者飞机内的座椅上都可以见到魔术贴，它随处可见。

擒获市场的领袖，就等于擒获了市场。

和许多刚开始创业的小公司一样，我们一度到了发不出工资的地步，无奈之下我只好抵押了自己的房子给员工发工资。这就是我对梦想的执着。找到一个目标，然后对它矢志不渝。找到你的成功公式吧！

10、《离金矿只有三英尺》的笔记-第145页

我这么做最坏的结果是什么？我能应付吗？如果是我能接受的答案，我就继续做下去。

11、《离金矿只有三英尺》的笔记-第129页

我认为成功最重要的条件是执着。如果你知道自己在做喜欢的事情，千万不要让别人挡住去路。有多少次我一看辛苦就灰了心呢？有多少次我让别人粉碎了我的梦想呢？……再也不能让别人的怀疑把自己打败。成功是高瞻远瞩，是矢志不渝地朝着它前进，只要知道自己踏上了正确的道路就永不放弃。有人听到了欢呼雀跃的部分，有人听到荆棘丛生的部分，哪一部分值得倾听，要由每个人自己决定。

12、《离金矿只有三英尺》的笔记-第103页

如果有人始终对你抱有信心，那对你抵抗外在打击所起到的作用也很强。我们很快就会有更多钱。钱我来赚吧，那是你要鼓励我，你要对我说，你相信我能赚到钱。全世界没有一个人鼓励我，施加在我身上的全是消极的力量，你不知道那是什么感觉。我要用超人的意志力才能挣脱这些东西。……现在，我要的只是一点鼓励。

13、《离金矿只有三英尺》的笔记-第26页

我希望你征求的是劝告而不是看法。

人们几乎都只是征求别人的看法，而不是听取劝告。看法往往是建立在无知的基础上，这种无知也

《离金矿只有三英尺》

可以说是缺乏知识，而劝告则是根据智慧和经验作出的。

假设你告诉朋友和家人，你要做一件事，但他们对这件事完全不了解，也不喜欢，比如写一本书。他们可能会说你脑子出了问题，对吧？他们可能会说，你写不了书，因为你从来不读书。是的，他们会这么说，是因为他们自己从没有做过这件事，这就是我们说的‘盲从’。反之，假设你现在你跟一位出版社的编辑说你要写一本书，那他的反应跟你平常社交圈内朋友的反应相比很可能大不一样。他也许会说：‘考虑到你在写作方面是个新手，你会遇到一些问题和困难。你要了解这样一些情况。’然后他会告诉你，其他作家在成功道路上遇到过哪些困难，然后他可能会说到写作、出版、宣传新书的成就和误区等。换句话说，他为你提供的是中肯的劝告。

所以你要寻求的是专业人士的劝告，而不是征求不相关的、其他人的看法。

14、《离金矿只有三英尺》的笔记-第83页

你有听到‘不’的心理准备吗？你在自己选定的领域能取得多大的成就，要看你能承受多少个‘不’的回答。你的承受力越强，成就也会越大。当然，在奋斗过程中你要始终情绪饱满。为了达成理想，你愿意接受多少个‘不’，基本可以预示你将来是成功还是失败。关键是要把心思放在结果上，不要放在走过的弯路上。你能承受的否定越多，你就越坚强、越能干，总有一天，你一定会时来运转。成功是挫折给人的奖赏。有一点我们可以达成共识：大多数人、大多数企业的辉煌成就都是在最艰难的时候创造出来的。也许当时赚钱不多，但走上了方向正确的道路；之后他们全力以赴，积极反思，为继续前进奠定基础。重要的是不要围着那些打算放弃的人打转。如果你想放弃，就去加入那些绝不放弃的人群！这样你自然就有了力量，所以，要跟积极向上的人在一起，要保持信念。另外，你还要知道，要想在这个世界上功成名就，不一定要墙上挂满各种荣誉和学位证书，但是一定要观察成功者的所作所为，并追随他们的足迹。

15、《离金矿只有三英尺》的笔记-第37页

目标只是愿望除非它成为现实，成为事实以后，它就转化成了责任。

也许你想要一个家，一辆新车，想要职务升高一级。但这个目标一旦达到，它就成了你新的责任。这时候你就有了一家人要养活，有了一辆车要养护、要买保险。你在角落里有了一间专门的办公室，身上的担子也就相应更重了。似乎不管走到哪里，不管跟谁交谈，寻找目标都是个反复提及的话题。集中精力，一次只针对一个明确的目标和使命，然后坚信它能成功，这是极好的战略。

16、《离金矿只有三英尺》的笔记-第29页

千万不要在低谷时作出重大决策。

在害怕、悲伤、失落的情况下，谁也不可能作出明智的决定。

<原文开始>人生是有周期性的，有低谷也有高峰，一定要等到上行的时候再采取大动作。这样，它的基础就是进步而不是失败，是潜力而不是损失。

下次你做重大决定时要先走出低谷，然后等再次进入高峰时再作考虑，这样就是在较为稳固的基础上起步。曾经我在工作中遇到挫折和失败时，我会担心会、焦虑，会想到要不要放弃？可是突然我问自己：‘如果现在一切顺利，那我还会怀疑当初的决定吗？’答案是——如果进展顺利，我绝对不会怀疑。并且，恰恰相反的是，我会觉得自己当初的决定是无比正确的。所以，目前的挫折和失败，不能证明我的决定是错误的；它只证明了我正处在挫折和失败的瓶颈中。那么，我只需要成长、只需要更多的加油和努力。

千万不要在低谷时做出重大决定。

17、《离金矿只有三英尺》的笔记-第94页

《离金矿只有三英尺》

先有梦想，接着要奋斗，然后是胜利。问题在于多数人在奋斗阶段就放弃了，所以他们永远体会不到胜利的感觉。杰出人士有两种魄力。首先，他要有魄力行动起来，乘着信念的翅膀行动起来，哪怕并没有成功的保障。其次，他一旦上路，就有坚持到底的魄力和成功誓不罢休的魄力。持之以恒是关键。用平凡的方式做平凡的事，取得不平凡的结果。

18、《离金矿只有三英尺》的笔记-第30页

梦想只是梦想，除非你把它写下来。只要写下来，梦想才变成目标。

当你把梦想写下来变成你的目标，比如说——我要减肥，这，就是目标。然后可以更进一步地把目标明确，比如说——一年内我要减掉40斤（简单来说，每个目标都必须伴随着时间限制，因为只有在确定的一个时间段内，才能督促自己去完成它。）。

目标确定之后，还要再把它细化。也就是说，一年内减肥40斤，那么，就是要分成上半年、下半年，一季度、二季度、三季度、四季度；每个月。在每个时间段里要求自己减多少斤？然后每个月分到每个周，每一周分到每一天（简单来说，年、季度、月、周、每天）。在分配目标的达成时要谨记目标重心前置。也就是尽量提前完成目标。

最后找到方法去执行。

“目标是你和自己签订的合同，基础不该是你想干什么，而是你决心要干成什么。”在这里要说一句的是，作为执行者的人是有感性和理性的区别的。理性的人确定了一个目标，就会坚定不移的一步步去执行它，直到达成；而感性的人却经常容易动摇，很有可能半途而废。所以，就看你的目标想要的程度了。

19、《离金矿只有三英尺》的笔记-序言

什么让他们即使身处逆境中也绝不放弃。

是什么让他们奋斗不息，是什么让他们锲而不舍。

那些尽管内心恐惧、仍然一往无前的人，将成为明天的领袖。

20、《离金矿只有三英尺》的笔记-第117页

如果想改变什么，就改变看待他的眼光。

我有一条座右铭，它是我的信仰和人生准则，那就是：一个人一天的心情和态度由他睁眼醒来后的头5分钟决定。早上睁眼后的头5分钟决定一天的心情。如果我控制不了心情，就试着别让心情控制自己。

21、《离金矿只有三英尺》的笔记-第146页

我们时刻都携带着自己的镜子。我们在镜子里看到自己的形象，然后世界又从镜子中看到我们。

这句话不是很棒吗？简单来说就是你怎么看待自己，这个世界就怎样看待你。在生活中面对形形色色的问题，我发现所有的问题最终都只是心态的问题。什么样的心态导致你采取什么样的行动，什么样的行动决定什么样的结果。所以最终是心态影响你的行为结果。

22、《离金矿只有三英尺》的笔记-第93页

他采访过的这些业界翘楚几乎人人都有持久稳定的感情生活，这是成功者一个常见的共同点。

23、《离金矿只有三英尺》的笔记-第24页

是的，他现在处境很艰难，然而他想放弃，难道仅仅是因为事情变得棘手起来？他知道，他不缺

《离金矿只有三英尺》

少成功的必要才能，他也有信心找到必要的资源。

问题一下子变得简单起来，他只要有执着的精神、积极的动力，且最关键是要有恒心，坚持朝着成功的方向前进即可。

他之所以焦头烂额，一半是因为他事必躬亲，事事想要亲力亲为。他信奉一条古老的人生格言：要想做好一件事，就要亲自去做。这样做的结果是，所有事都得自己做。

就是这个观念把他的事业和生活搅成了一团乱麻。他想单枪匹马取得不凡的成就，所以造成压力太大，几乎没有剩余的时间和精力来做别的事，包括善待女友……他意识到，一定要向自己专业以外的造诣精深者征求意见，这点很重要。格雷格要想成功，就必须允许别人帮助他。

他想到一个典型的例子。他对会计和经营几乎一窍不通，但他认为自己在销售和营销方面有天分。而最近他花了不少时间记账，所以销售电话打得少，销售业绩受到了影响。

业务因此进展缓慢，财务状况也受到影响，因为他没有继续发挥长处。显然，他应该聘请几位精通会计和经营的人来帮助他，让他能脱开身做他擅长的、也是他喜欢的事。做你擅长的事，让别人，做你不擅长的事。

24、《离金矿只有三英尺》的笔记-第135页

绝不服输。……不过，只有在追寻人生目标的时候，这句话才是对的。我的意思是，如果你做的事是你轻视的或是你没有天分的，那么，改变方向、选择一条全新的道路难道不是更理智吗？如果你知道自己注定要做什么，那你就不能失败。你现在站在离金矿只有三英尺的地方。所以，躲开那些唉声叹气的人，不要扮演受害者的角色，不管干什么，继续挖下去。

25、《离金矿只有三英尺》的笔记-第186页

人生是一个人做出的全部决定的总和，为了创造未来要学会总结过去。你被人拒绝过多少次？别人的拒绝是让你气馁，还是能更加激发你的力量？你有人生目标吗？你知道某位成功者跟你的人生目标一样吗？如果有，他是谁？你准备培养自己的恒心吗？——全书完——

26、《离金矿只有三英尺》的笔记-第79页

我们认为，一个人联系最多的那五个人是他的镜子，他的收入、生活态度和方式是这五个人的平均值。如果你身边都是各行各业的精英人物，你终将成为精英。反过来也一样。

27、《离金矿只有三英尺》的笔记-第63页

关心员工要胜过关心利润。我们认为，如果你扶持员工，员工就也会让企业成功，事实果然是这样！

当别人伤害我时，我会问自己在这件事情里面，我有没有错？如果我也有错，那我就心平气和，不再怨恨别人；当别人犯错时，我会问自己，我有没有同样犯错？如果有，那我就不能够责怪别人。

28、《离金矿只有三英尺》的笔记-第106页

“保持积极的心态，难道不是说起来容易做起来难吗？”格雷格问道。“说这话就是积极心态的法律，难道不是吗，年轻人？”人们说要远离那些态度消极的人。我要说的是，对他们要避之唯恐不及！我发现，如果你身边围绕着乐观、积极的人，他们又都支持你的梦想时，你的梦想往往容易变成现实。人们怀疑自己的信念，却相信自己的疑虑。只要你相信自己，那么全世界都会相信你。

29、《离金矿只有三英尺》的笔记-第180页

记住，真正的财富不在于你拥有什么，而在于你是个什么样的人。——拿破仑·希尔在写作《离

《离金矿只有三英尺》

《离金矿只有三英尺》期间，我们意识到，畏难心理往往是成功的最大障碍。畏惧让人们不能把想法和机遇变成行动。没有行动，任何想法都一钱不值。

30、《离金矿只有三英尺》的笔记-引子

只要相信，就能做到但有些思想根深蒂固，我很难相信。你有很多事物都无能为力，但是，你能把握的唯一真正要紧的事物是：你的思想和态度。成功几乎不受外力作用，矢志成功者哪怕在极其艰难的环境下，也能踏上成功之路。大多数问题的解决只有一条绝无仅有的途径：你自己。

31、《离金矿只有三英尺》的笔记-第14页

许多人都听到过中肯的告诫，但却很少有人受益。你会受益吗？这是为什么呢？是因为缺乏执行力，或者是轻易的就忘记吗？

32、《离金矿只有三英尺》的笔记-第38页

集中精力，一次只针对一个明确的目标和使命，然后坚信它能成功，这是极好的战略。可是，很多人一起行动起来，就把最后的目标抛在脑后，他们看不到终点，更糟糕的是失去了信心，转而注意到自己最害怕的结果，于是只看见一路上的障碍物。

33、《离金矿只有三英尺》的笔记-第32页

哪怕是一件微不足道的小事，也可能对别人的人生产生深远影响。我联想到一个故事，穷人说我一无所有如何给予？佛说，一个人一无所有也可以给予别人七种东西。

颜施：给人笑容、微笑处事；
言施：对人说好话，赞美、安慰他人；
心施：敞开心扉，队人和蔼；
眼施：善良的看待他人1也用善意的眼光给别人鼓励；
身施：以行动帮助别人；
坐施：谦让座位；
房施：有容人之心。

34、《离金矿只有三英尺》的笔记-第101页

没有所谓的失败只有学习的过程。不要因为自视太高而心灰意冷。他在投稿被拒以后，也受过自我怀疑和不安全感的折磨。每个人多多少少都有点儿恐惧心理，成功者和失败者的唯一差别在于，不管外部环境如何，成功者都会勇往直前，哪怕心里害怕也依然不后退。即使害怕，也要行动。

35、《离金矿只有三英尺》的笔记-第11页

如果一个人五年以后还是老样子，那他除非受到两个因素的影响。

他接触的人和他读过的书。你可以想一想。一个人此时的状态其实是他掌握的知识和他接触的人综合作用的产物。要是一个人除了通俗小报什么也不懂，那么他了解和吸收的就只有八卦；要是他读伟人传记和启迪心灵的著作，那他明白和吸收的东西也是相应的。

同样，和思想家在一起，你的思想会变得深刻；和胜利者在一起，你会赢得更大的胜利；和整天牢骚满腹、怨天尤人的人在一起，你也会一天到晚唉声叹气，自怨自艾。多年来我还明白了一点：伟大的领袖都大量做笔记。就拿我来说，我常写一些短句提醒自己，闲暇时翻一翻，就马上能明白它的意思。最后一段话抄来是用来奖励自己的~

《离金矿只有三英尺》

36、《离金矿只有三英尺》的笔记-第176页

一遍又一遍的读着伟大领袖经历过的坎坷，再看自己的困难就不觉得难过，也不感到孤单了。这些精英人物信念执著，这是他们的共同点。他们一旦找到真心热爱的事业，就会很执著，他们施展才华，在适当的社交圈里积极行动，最后自然出现不同凡响的结果。……即便在最消沉的时候也怀着信念继续前进。这本书快看完了。

37、《离金矿只有三英尺》的笔记-第13页

许多成功者都在失败和逆境中看到了机会，而那些机会是他们在顺境中看不到的。——拿破仑·希尔。这个应该是运用的逆向思维，或者阳光心态。积极的，在任何的情况下去看待面前的问题。

38、《离金矿只有三英尺》的笔记-第9页

巴克兰说：‘永远不要述说你的麻烦事，95%的人不会在乎，还有5%的人会幸灾乐祸。’我总是想证明，这句话是错的。我愿意关心别人，只要他们有决心、靠自己奋斗，我就愿意帮助他。我喜欢这段话，虽然它很有可能只是故事的引子。

39、《离金矿只有三英尺》的笔记-第163页

生活之所以丰富多彩异彩纷呈，就是因为人要走弯路，要遇到问题。有时候，棘手的处境反倒成了难得的机遇。真正的领袖，是带领别人到达其凭一己之力到不了的地方。我再次决定要把自己的微博笔记整理出来~因为想到我也写过类似的话。行动起来——绝对相信天无绝人之路。我对生活的全部渴望，就是充实地度过自己的一生。

40、《离金矿只有三英尺》的笔记-第59页

好吧，跟我说说，我怎么为你效劳？又是这句话，又是一位成功人士明确地表示愿意为他人服务。他觉得好像自己见到的每个人都由衷的希望向他人伸出援手。“我能为你做些什么呢？”我记得有过这么一段话，他说，不要老想着别人能为你做什么。不要老想着从别人那里得到帮助。该想想，我能给别人做什么？我能给别人提供怎样的帮助？

41、《离金矿只有三英尺》的笔记-第109页

事情进展不顺利，我的情绪有点低落。就像到了一个关口，我在等待一个信号自动闪现。………自动闪现的信号是永远等不到的。格林说：多数人信奉的人生哲理是，他们得先看见才肯相信，其实只要抱有信心就行了。你必须首先信不疑，然后它（信号）才会出现。

42、《离金矿只有三英尺》的笔记-第118页

我是这样想的，我一再告诫自己，如果一切来的太容易，也许我就不会珍惜。这种态度很正确。另外，你要知道你早晚会成功的，虽然这家出版商可能不是你最后出书的地方，但你一样尽了本分。还有一点要记住，这件事不仅关系到你，还关系到把全球英才的真知灼见普告给全天下的读者。记住，你对读者负有责任，你必须坚持下去。强化积极因素，澄清消极因素。

43、《离金矿只有三英尺》的笔记-第89页

学着把自己的想法记下来。只有在经历一次次失败却不失去热情的情况下，才能取得成功。是人

《离金矿只有三英尺》

就会犯错误，但这并不意味着犯错的人本身是个错误。你的态度10%由生活际遇决定，90%由你的自主反应决定。

44、《离金矿只有三英尺》的笔记-第187页

写出《离金矿只有三英尺》这本书中对你影响最大的5句劝勉。写出说这五句话的专家，写出他们遇到过的困难。

结果我找出了20条~让时间的沉淀来做出筛选吧。

另外，当然还有写出自己的成功公式了~呵呵呵呵

45、《离金矿只有三英尺》的笔记-第54页

当有人问是什么激励他矢志不渝地追求自己的目标时，他回答说，‘我知道我会成功’。他说相信和知道之间有很大的区别，比如，以下哪种情况给你的力量更大，是相信你总有一天能找到真爱，还是知道有人在默默的等着你，只要你不断的拉近和她的距离，直到与她相遇呢？相信和知道一件事情必定成功，两者差别很大。

46、《离金矿只有三英尺》的笔记-第21页

在大的成功降临之前，肯定会遇到暂时的失败。人们遭受挫折和打击时，最简单、最自然的做法就是放弃。放弃其实是大多数人的选择。想要成功，必须持之以恒。

47、《离金矿只有三英尺》的笔记-第44页

$(P+T) \times A + A = \text{成功}$

P表示热情，你热衷的事情，哪怕白干也肯干的事情。

T代表你的才华，和你真正擅长的事情。第一个A它代表合适的人或者公司，表示你要加入一个适合的社交圈。

第二个A代表的是行动。要持之以恒矢志不渝的做下去的行动。

怎样正确的找到你的P和T呢？打开一张纸，在一边列出你喜欢做的十件事，即使白干也肯做的，只要让你心情舒畅就行；在另一边列出你擅长的、做的好的十件事。然后找几个最了解你的人，向他们请教。可以听从他们的意见，把两边列出来的项目一条条划掉，一边是爱好，一边是才能，当只剩最后两项时，想想怎么把两者结合起来。结合好以后，就要采取行动，加入适当的社交圈，这样你就能找到自己的成功公式。

看起来很棒不是吗？我在尝试~

48、《离金矿只有三英尺》的笔记-序言

作者在他的《思考致富》中提出13条个人奋斗的人生哲理。百度了一下：

- 1.欲望，
- 2.信心，
- 3.自我暗示，
- 4.专业知识，
- 5.想象力，
- 6.精心策划，
- 7.决心，
- 8.毅力，
- 9.智囊团的力量，

《离金矿只有三英尺》

- 10.性欲转换的奥秘，
- 11.潜意识，
- 12.大脑，
- 13.第六感。

49、《离金矿只有三英尺》的笔记-第75页

当一个人确知自己想从生活中得到什么时，他就已经朝它迈进了一大步。——拿破仑·希尔
我明确的知道自己想要的是什么了吗？也许，不是不知道，而是想要的太多了。

50、《离金矿只有三英尺》的笔记-第96页

假设职业棒球手或高尔夫球手每次比赛都试着采用新的打法或者挥杆的新动作，那么他永远不可能提高技艺。成功的秘诀在于日复一日的练习，以及脑子里始终牢记唯一的目标。许多人总是坐等期待的事情发生，以便改善自己的生活，但却从不采取必要的行动去把梦想变成现实。我们总是在有了一个心愿之后就自我设限，总认为当下不是实现它、完成它或者说去创造它的有利时机，总想着等待时机更成熟。

如果一开始就明确自己的心愿，把它当成目标去实现、去努力，至少不会浪费时间吧。

《离金矿只有三英尺》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu000.com