

《赢在距离》

图书基本信息

书名：《赢在距离》

13位ISBN编号：9787504728739

10位ISBN编号：750472873X

出版时间：2008-10

出版社：马银春 中国物资出版社 (2008-10出版)

作者：马银春

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《赢在距离》

前言

俗话说：距离产生美。距离是一根皮筋，拉长，感情才有绷紧的张力；距离是一张弦弓，拉长，感情才有冲动的欲望；距离是一根弹簧，拉长，感情才有接近的期求。世界上所有的距离都是可以测量的，远到宇宙中遥远的天体，小到显微镜下的细胞，它们都可以用先进的科学技术测量到它们之间极其精确的距离。但在这个世界上有一种距离是无法用工具测量的，也是无法用数字标示的，那就是人与人之间的距离。人与人之间，距离太大，就是隔膜、障碍；距离太小，又仿佛失去了神秘感，失去了吸引力。就好像对一些太容易得到的东西，我们往往不懂得去珍惜；而对得不到又有机会得到的东西，我们会期待着去争取。在动物园参观，远远看见大老虎的时候，你会有一种很神秘的关感，可是一旦老虎走近，就算安全防范做得再好也会让你不寒而栗。人和人之间同样会有一个“安全距离”，如果“安全距离”被破坏，人的心理安全得不到满足的时候，矛盾也就会如影随形。冬季里，豪猪们觉得很冷，大家就想办法取暖，最好的办法就是大家相互靠近，利用彼此的温度形成一个温暖的环境。于是，豪猪们就相互靠近，但是，大家很快就会分开，因为彼此间的刺刺伤了大家，豪猪们纷纷地离开对方，每个豪猪都远远地孤独地待在一个角落。

《赢在距离》

内容概要

《赢在距离》主要内容：俗话说：距离产生美。特别是人与人之间。距离太大，就是隔膜、障碍；距离太小，又仿佛失去了神秘感，失去了吸引力。就好像对一些太容易得到的东西，我们往往不懂得去珍惜；而对得不到又有机会得到的东西，我们会期待着去争取。

“在亲密无间中保持距离”，这也许是对距离最好的诠释了。保持距离感绝不是设置心灵上的屏障或戒备防线，物理距离也好，心理距离也罢，绝不是感情距离。“距离”没有固定的数字，它因人、因场合而异，掌握了距离这一门学问，我们就学会了尊重和被尊重，就能更好地处理人与人之间的关系，在和谐友善中走向辉煌。

书籍目录

第一章 亲密有间，把友谊“保鲜” 1.对朋友也要讲礼仪，切不可太随便2.充分尊重朋友的隐私3.亲密有度，保持友谊的“弹性美” 4.精心建档，为你的朋友分分级5.不能过分地控制和依赖朋友6.“割袍断义”，远离不良朋友7.一见难如故，浅交不深谋8.多长个“心眼儿”，凡事“留一手” 9.最好不要和朋友合伙做生意第二章 把握距离，给亲人呼吸的空间1.溺爱不等于爱2.把握交往原则，让亲戚关系更融洽3.自己的事情自己做4.孩子也需要尊重5.不要把烦恼“传染”给家人6.做好家庭里的“双面胶” 7.亲戚远来香，婆媳宜早分家8.对家人也需要“感恩” 9.不要强迫，让孩子带着兴趣自觉学习第三章.保持距离，让婚姻喘口气1.距离让感情走得更近2.夫妻分床，地久天长3.多给彼此一些私人空间4.偶尔小别胜新婚5.给老公的口袋里留些钱6.该忘就忘，往事不要再重提7.完全袒露不如有所保留8.该让步就要让步9.异性友谊很重要，但要把握好“度” 10.家庭也要讲“求同存异”第四章 制造距离，提防小人的伤害1.小恩小惠贪不得2.懂得伪与诈，识破真小人3.与口是心非的人保持适当距离4.三分话可说，七分话要留5.远离狗仗人势的小人6.擦亮眼睛，谨防暗箭的伤害7.见利忘义是典型的小人嘴脸8.提高警觉，谨防过分谦虚第五章 调整距离，让陌生人亲近你1.初次见面，应有的礼仪不能少2.小握手，大礼节3.第一印象很重要4.选个好话题，让人一见如故5.与陌生人开玩笑要有分寸6.不同的场合，说不同的话7.恭维要把握好“度” 8.多用“我们”，少用“我” 9.牢记他人姓名10.亲近适度，保持恰当的距离11.与陌生人交往的小技巧第六章 善待对手，凡事“留一手” 1.以柔克刚，用你的“软弱”来感化对手2.骂不还口，当众拥抱你的对手3.对手之间也可以实现“双赢” 4.重视对手，保持危机意识5.“得理”时最好还是“且饶人” 6.不要穷追猛打，给对手一点尊严7.少了一个对手，就等于多了一个朋友第七章 掌控距离，与同事“不远不近” 1.勿侵犯他人的“领地” 2.不要忽视“小人物” 3.该说“不”时就说“不” 4.保持若即若离的同事关系5.要恰当地表现自己6.不可在同事间议论上司7.平等对待每一个同事8.掌控好与异性同事的关系9.办公室应遵守的小“规则”第八章 若即若离，获得下属的尊重1.树立良好的领导形象2.批评下属要讲究方式3.适当地摆摆领导“架子” 4.把喜怒哀乐深藏在口袋里5.距离产生威严6.合理利用“狂风”和“细雨” 7.不要用钱来征服下属8.给下属足够的自由空间9.控制好自己的一言一行第九章 维持“安全距离”，与领导融洽相处1.回绝上司要掌握分寸和技巧2.找准自己的位置，不要越位行事3.“善意”也会惹来“杀机” 4.不要当众指责你的上司5.先献忠言，婉提建议6.与上司之间的距离要适当7.摸准上司的心思8.多报喜，少报忧9.巧妙化解与上司的冲突

章节摘录

第一章 亲密有间，把友谊“保鲜” 3. 亲密有度，保持友谊的“弹性美” 人际关系的亲密度并不是越高越好，“距离产生美”，不要时时刻刻把自己的透明度设置为百分之百，要懂得运用距离效应。有节制、有理智的交往才是正确的交友态度，朋友之间不能毫无顾忌。正如安全的地方人的思想总是松弛的一样，在与好友交往时，你可能只注意到了你们亲密的关系在不断成长，每天在一起无话不谈，对外人你可以骄傲地说：“我们之间没有秘密可言。”但是，毫无间隙的距离，往往会对你造成伤害。张平和刘心两人在上大学时是好到可以穿一条裤子的铁哥们儿。毕业后两人各自有了自己的生活，但大大咧咧的张平却依旧像以前那样，总是随意闯进刘心的房间，乱翻东西，躺在沙发上看足球赛一看就是大半夜，就像是自己屋一样。这一切都让刘心感到厌烦，但因为是老朋友了，刘心一直保留着对张平的忍耐。而张平也没意识到这样相处的危险，照样我行我素。有一天，刘心的妈妈突然生病住院，刘心赶回家取钱时，才发现柜子里居然是空的。这时张平来了，刘心看见张平身上穿着女朋友给自己买的毛衣，心里又添了一股气，“柜子里的钱哪儿去了？”张平一点也没发现刘心脸色不对，懒洋洋地说：“女朋友过生日，我还没发工资，就拿你的钱请她吃顿大餐，买了条项链钱就没了！”刘心冷冷地看着他：“你凭什么不经同意就拿我的钱！”结果那天两人大吵了一通，彻底闹僵了，两个好到可以穿一条裤子的铁哥们从此中断了联系。

《赢在距离》

编辑推荐

《赢在距离》由中国物资出版社出版。距离是一根皮筋，拉长，感情才有绷紧的张力；距离是一张弦弓，拉长，感情才有冲动的欲望；距离是一根弹簧，拉长，感情才有接近的期求。世界上所有的距离都是可以测量的，远到宇宙中遥远的天体，小到显微镜下的细胞，它们都可以用先进的科学技术测量到它们之间极其精确的距离。但在这个世界上有一种距离是无法用工具测量的，也是无法用数字标示的，那就是人与人之间的距离。

《赢在距离》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com