

《跟温州人学赚钱》

图书基本信息

书名：《跟温州人学赚钱》

13位ISBN编号：9787509006979

10位ISBN编号：750900697X

出版时间：2011-2

出版社：当代世界

作者：李丹//王建刚

页数：242

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com

《跟温州人学赚钱》

内容概要

《跟温州人学赚钱:解密温州商人的赚钱智慧》内容简介：温州商人教会你如何借力打力，做大自己。温州商人教会你如何运用杠杆，以小博大。温州商人教会你如何无中生有，创造价值。温州人有着不一样的眼光，不一样的胆识，不一样的创意，学会赚钱只要你和别人百分之一不一样，就行。在温州，创业致富就是成功的体现。

书籍目录

第一章 最会投资的温州商人 第一节 温州商人的“第一桶金” 一、百年不遇的时机 二、从制造业开始起步 三、小生意，能挣一分是一分 第二节 牢牢把握市场脉搏 一、有需求就有市场，把握商机 二、紧跟政策，善于创造机会 三、贴近市场和国情的生意文化 四、善于利用品牌的力量 五、在变化中迅速地决断 第三节 好风凭“借”力，送我上青云 一、借“鸡”下“蛋”，多多益善 二、巧妙的“借” 三、依附大企业求发展 四、无中生有 五、负资本也能发展 第四节 新兴产业带来的先机 一、新兴产业，时代的宠儿 二、温商思维的变迁 三、温商一出，谁与争锋 四、占得先机，硕果累累 第五节 民间借贷资本，不能不说的欢喜与隐痛 一、温州民间借贷资本为何如此活跃 二、民间借贷资本带来的欢喜 三、不能不说的隐痛 四、解决才是王道

第二章 思维决定胜负 第一节 老板“野心”人人有 一、宁为鸡头，不做凤尾 二、给自己打工，丰衣足食 三、把做老板当做人生的追求 第二节 第一个“吃螃蟹”，富贵险中求 一、永远是第一个尝试的人 二、“敢”字当头，走南闯北 三、直面风险 四、败者之王 五、将生意做出国门 第三节 积少成多，满载而归 一、生意不在大小，而在用心 二、有钱就赚，不放过每一个机会 三、从小钱逐步发展壮大 第四节 变废为宝，化腐朽为神奇 一、温州商人的一双“慧眼” 二、从无用处发现商机 三、发现潜在价值 第五节 从模仿到创新 一、对“拿来主义”一见钟情 二、适应时势，懂得变通 三、拿得起也要放得下

第三章 赚钱密码的获得 第一节 赚钱是一种习惯 一、强烈的赚钱欲望 二、对金钱有一种正确的认识 三、赚钱是生活的一部分 四、赚钱要趁早 第二节 让每一分钟产生效益 一、永不贪图安逸 二、金钱无处不在 三、生活就是一个计划接着一个计划 四、分秒必争 第三节 不吃苦中苦，难为人上人 一、吃苦是一门“必修课” 二、苦中作乐 三、能吃苦的温州女人 四、脚踏实地，赢得成功 第四节 低调做人，精明处世 一、诚实守信是创业之本 二、淡泊明志，宁静致远 三、吃亏是福 四、精明干练，敢于直面人生

第四章 温州模式的创业风格 第一节 眼观六路，耳听八方 一、眼里有针 二、竖起耳朵听风声 第二节 选取对自己最有价值的商业位置 一、站在十字路口，全方位对比 二、此情此境非“你”莫属 第三节 风险背后隐藏着的巨大财富 一、风险是“阴影”，财富是“光” 二、高风险高收益 三、岂能尽如人意 四、不可盲目 第四节 大刀阔斧闯世界 一、卸下包袱，轻装上阵 二、风风火火闯九州 三、披荆斩棘，直上青云 四、商界因你而精彩

第五章 不能不学的经营管理方式 第一节 中国的“经营之圣” 一、尽量坚持稳妥的经营之道 二、敢于尝试不同的经营领域 三、“连锁经营”连起了“万丈财富” 第二节 “我们温商也要成为MBA！” 一、严格的管理制度是基础 二、“人”是根本 三、无为而治 第三节 双赢——最明智的选择 一、独木不成林，双木才成林 二、你是我的眼，我是你的腿 三、大家赚才是真的赚 第四节 在动荡中寻求发展 一、时刻适应企业发展 二、不畏动荡，集中优势攻难关 三、一步变棋，满盘皆活 四、力争将企业做强做大

第六章 好人脉带来好钱财 第一节 家人是事业的好帮手 一、创业之初家人帮 二、有钱出钱，有力出力 三、家人：最理解你的人 第二节 懂得分享是大智慧 一、将竞争变为合作，化干戈为玉帛 二、让一个好点子变为两个 三、懂得分享，既交朋友又交财运 第三节 赚人脉比赚钱更重要 一、吃亏的机会永远留给自己 二、赔的是“钱”，赚的是“人脉” 三、现在赔小钱，将来赚大钱 第四节 顾客是上帝，更是朋友 一、顾客是上帝，要以礼相待 二、将顾客当做朋友，真心实意地为他们着想 三、成为朋友，生意才能细水长流 第五节 财富伴随诚信而来 一、诚信是企业的立足之本 二、经营不离“诚信”二字 三、以诚待人，财富永相随

第七章 抱团打天下，用炒作吸引眼球 第一节 有钱大家一起赚 一、拳头力量大于手指的力量 二、互帮互助，互惠互利 三、抱团上岸 第二节 将合伙当做谈恋爱 一、挑选合伙对象，首先看人品 二、时刻想到对方 三、对待非原则问题尽量迁就对方 四、要有足够的心理准备面对坎坷 第三节 利用炒作打响知名度 一、产品是船，品牌是帆，炒作是风 二、“豆子”要不断翻炒才能“熟” 三、吸引注意力就是吸引钱财 第四节 广告满天飞，财富把你追 一、酒香也怕巷子深 二、让产品像明星那样红火 第五节 威震四海的炒房传奇 一、可敬又可怕的温州炒房团 二、炒房依旧，赚钱依旧

第八章 温州资本，如何源源而来 第一节 温州资本的成长轨迹 一、家族企业大量出现 二、股份制应运而生 三、温州资本，踏遍中国的“千山万水” 四、向“地球村”进军 第二节 独一无二的资本成长法则 一、实用法则：做事情从功利出发 二、“吃螃蟹”法则：“敢”和“先” 三、蜜蜂法则：小事做好、难事做成、大事做响 四、大雁法则：集体的力量 第三节 温州资本的问题观察 一、难以“洗脱”的温州资本原罪 二、面临严峻挑战的家族资本 三、人力资本：令人头痛的“软肋” 四、处境微妙的温州

资本外流问题

章节摘录

版权页：有一句话这么评价温州商人——温州人就是肯冒风险，敢于走在政策前面。大多数的温州商人都很注重关注政策变化，紧跟政策步伐，自己创造投资机会。温州商人能够掌握天时地利的关键因素，因时而变、因地制宜，将生意做得滴水不漏。1.紧跟政策步伐，敢于领先温州经济一直是市场改革的排头兵，温州商人一直是紧跟政策的领跑者。在各个投资领域，温州商人总是最早发现投资商机的人，总是获利最快、最多的人。温州一家报纸曾专门做过一项调查，结果表明：90%的温州商人都关心政治，60%的经营者“因为某项政策的出台而放弃或者更有信心做某项生意或投资”。艺术家说，世界不是缺乏美，而是缺少发现。同样，温州商人会说，世界上绝不缺乏商机，缺乏的是发现商机的眼睛。2002年1月1日，欧元在欧盟各国开始正式流通。中国报纸刊登了一张普普通通的欧元照片，温州商人却在这张非常普通的照片上，发现了无限的商机——新版欧元比欧盟各国以前所使用纸币尺寸都要稍微大一点，那现在的皮夹肯定就装不下新币了。这么细微的发现，在温州商人那里产生了巨大的经济效益。你总是会发现，即使一点一滴的政策变动，在温州商人那里也会引起轩然大波，他们总是时刻关注政策动态、时刻准备起跑、时刻准备投资、时刻迎接着财富的到来。很快，大批的适合新币大小的皮夹，从温州出口到欧洲，并且大受欢迎。温州人的眼睛里有“针”，可以从政策细微的风吹草动中刺探出商机，并能在第一时间转化成财富。

《跟温州人学赚钱》

编辑推荐

《跟温州人学赚钱:解密温州商人的赚钱智慧》：一本改变你命运的好书一个人贫穷，主要是脑袋贫穷，不怕做不到，就怕想不到，一个连想都不敢想的人是绝对赚不了大钱的。想过富有的生活，要先有富有的思想和指导模式。《跟温州人学赚钱:解密温州商人的赚钱智慧》全方位的讲解论述势必会让您受益匪浅，通过《跟温州人学赚钱:解密温州商人的赚钱智慧》，您一定会明白，为什么赚钱的总是温州商人。温州人的致富思维（1）：穷人：没人干过这种事，没有先例可循，万一砸了怎么办？温州人：没人干过怕什么？这样才没人跟你抢市场嘛，头道汤味道最好，先人一步的生意最赚钱，统吃整块蛋糕，市场才大嘛！温州人的致富思维（2）：穷人：没有资金、没有技术、没有人才、没有一点优势。怎么创业呢？温州人：没有优势怕什么，向别人借呗！借个老母鸡，还能下一个金蛋呢！温州人的致富思维（3）：穷人：做生意就要想着怎样赚钱，能赚一块是一块，只要是自己的利益，就要据理力争。温州人：做生意不能老想着自己赚钱，能赚10块钱的生意，赚6块钱就行了。其他4块分给别人赚，要舍小我求大我。这样，别人在赚钱的时候也会想到你，你的赚钱机会就会越来越多。温州人的致富思维（4）：穷人：创业太辛苦了，与其辛辛苦苦地拼命，不如安安逸逸地生活。温州人：不吃苦怎么可能成功？吃得苦中苦，方为人上人。白天当老板，晚上睡地板。温州人的致富思维（5）：穷人：看看那些富人，总是有那么多人帮助他。而我，父母无权没势、朋友也不富裕，没有一个人可以帮助我，怪不得我一直这么贫穷。温州人：从来就没有什么救世主，靠山，山会倒；靠人，人会跑；靠自己最好。靠自己才能自己主宰自己的命运。

精彩短评

1、兵无常法，水无常形。

《跟温州人学赚钱》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu000.com